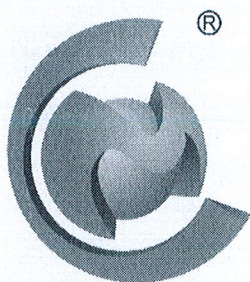


深圳市迈测科技股份有限公司

公开转让说明书

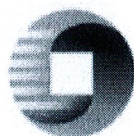


MILESEEY

迈测科技

申万宏源证
骑缝

主办券商



申万宏源证券有限公司

二〇一六年一月

声 明

本公司及全体董事、监事、高级管理人员承诺公开转让说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

本公司负责人和主管会计工作的负责人、会计机构负责人保证公开转让说明书中财务会计资料真实、完整。

全国中小企业股份转让系统有限责任公司（以下简称“全国股份转让系统公司”）对本公司股票公开转让所作的任何决定或意见，均不表明其对本公司股票的价值或投资者的收益作出实质性判断或者保证。任何与之相反的声明均属虚假不实陈述。

根据《证券法》的规定，本公司经营与收益的变化，由本公司自行负责，由此变化引致的投资风险，由投资者自行承担。

重大事项提示

公司在生产经营过程中，由于所处行业及自身特点所决定，特提示投资者应对公司以下重大事项或可能出现的风险予以充分关注：

一、技术风险

公司的各类激光仪器产品，所采用的核心技术多集中在激光测量领域，其原理都是利用激光发生器，来达到将物理量转换为测量数据或显示结果的目的，是一个以技术创新为驱动力，发展变化迅速、竞争非常激烈的产业。对公司来说，持续不断研发出具有科技含量的产品并成功实现产业化，将在很大程度上影响公司营业收入和盈利能力。研发项目的选择、研发过程中的不确定性、产品的产业化将是公司运营中一直伴随的风险。若公司不能及时更新技术，开发符合市场需求的新产品，或者由于研发过程中的不确定因素而导致的技术开发失败或新技术无法产业化，将影响公司营业收入和盈利能力的成长步伐，给公司的经营带来风险。

二、公司经营规模较小的风险

报告期内，公司 2013、2014 及 2015 年 1 至 6 月营业收入分别为 1,049.60 万元、2,112.59 万元和 1,961.81 万元，扣税后净利润为-23.41 万元、-276.62 万元和 205.17 万元。公司 2013 年底由于规模扩张，2014 年的产品单位成本以及生产效率较低导致 2014 年度亏损扩大，随着 2015 年 1-6 月订单数量增加、生产工艺革新以及产能利用率的提高，公司已逐步实现盈利，但由于目前公司规模较小，未来经营业绩仍面临风险。

三、公司业绩波动风险

报告期内，公司 2013 年、2014 年和 2015 年 1-6 月公司营业利润分别为-161.45 万元、-441.26 万元和 183.32 万元，利润总额分别为-11.83 万元、-339.05 万元和 249.57 万元，公司前期亏损的主要原因为：2013 年底公司进行规模扩张，2014 年人工成本、固定资产折旧等大幅增加导致产品单位平均成本上升；另一方面，2014 年公司处于规模扩张的磨合期，导致生产效率低下，且公司销售增长速度没有跟上公司产能增长速度，导致 2014 年公司产能利用率较低，因此 2014 年亏损有所扩大。2015 年随着公司订单的增加、生产工艺革新以及产能利用率的提高，公司已逐步实现盈利。但报告期内公司业绩波动较大，

存在业绩波动风险。

目前公司外销主要采用 OEM 和 ODM 定点贴牌模式，产品出口国为瑞士、俄罗斯、德国、日本等地区，报告期，2014 年度、2015 年 1-6 月公司出口销售收入分别为 4,304,151.45 元、5,772,399.32 元。2014 年以来公司取得出口经营特许相关许可，公司一直致力于开拓国外市场，出口规模不断扩大，公司产品出口除香港以港币结算外，其余国家均以美元、欧元结算，报告期内，人民币对美元、欧元汇率波动较大，不可避免地产生汇兑损益，进而对公司当期业绩产生影响。报告期内，由于汇率波动产生的汇兑损益金额分别为 4,877.73 元、-24,184.24 元，占当期利润总额的比例分别为-0.18%、-1.18%，汇兑损益对公司当期业绩的影响较小。但如果未来美元、欧元对人民币汇率发生较大波动、随公司出口业务的扩大，公司经营业绩也将存在波动的风险。

四、实际控制人不当控制风险

公司实际控制人为俞智。俞智通过迈测国际有限公司持有公司 58.05% 股份。俞智目前担任公司董事长，其在公司决策、监督、日常经营管理上可施予重大影响，若实际控制人利用控股权和主要决策者的地位对公司的经营决策、财务、人事等不当控制，从而损害公司利益的风险。

五、租赁风险

公司自设立以来，生产研发规模不断扩大，为满足正常经营活动需要，2014 年 3 月 21 日，公司与出租方深圳市众冠股份有限公司签订了《房屋租赁合同》，公司租赁了深圳市南山区桃园街道留仙大道 1213 号众冠红花岭工业区 9 栋 6 楼作为办公场地，租赁期限自 2014 年 3 月 1 日至 2018 年 8 月 9 日，经核查，出租方深圳市众冠股份有限公司尚未就深圳市南山区桃园街道留仙大道 1213 号众冠红花岭工业区 9 栋 6 楼取得《房地产权证》，公司租赁使用前述房产，可能会给公司未来持续经营带来一定不利影响。

六、电子平台销售资金收付风险

公司电商平台销售中淘宝网店并非唯一以公司名义设立，其由实际控制人俞智的个人信息设立，出于公司业绩考虑，授权公司使用个人淘宝网店及其绑定的个人银行账户，该银行账户一直由公司财务人员管理，该网店销售收入金额均通过个人支付宝收取，不以公司唯一名义设立，该银行账户一直由公司财务人员管理，且严格执行《电商平台账

户管理制度》，截至 2015 年 12 月 18 日公司使用的个人淘宝店铺中商品已全部下架，根据淘宝平台店铺关闭的相关规定，店铺释放规则如下：出售中的宝贝数量连续 6 周为 0 件，届时店铺会彻底释放，任何人都可以申请并使用该店铺名称，截至 2016 年 1 月 12 日已超过 3 周。目前公司已申请开设企业淘宝旗舰店，并已注销关联的个人账户，公司承诺不再使用个人淘宝网销售商品。

目录

声明	II
重大事项提示	III
释义	VIII
第一节 基本情况	10
一、公司简介	10
二、股票挂牌情况	11
三、公司股权基本情况	13
四、公司股本形成及变化	15
五、公司重大资产重组情况	22
六、公司董事、监事、高级管理人员	22
七、公司最近两年一期的主要会计数据及财务指标	25
八、与本次挂牌相关的机构情况	26
第二节 公司业务	28
一、公司业务概述	28
二、公司的组织结构及业务流程	34
三、与主营业务相关的资产和资质情况	39
四、公司的具体业务情况	48
五、公司的商业模式	52
六、公司所处的行业基本情况	54
七、公司未来发展规划	65
第三节 公司治理	69
一、公司股东大会、董事会、监事会制度建立健全及运行情况	69
二、关于上述机构和相关人员履行职责情况的说明	70
三、公司董事会对公司治理机制建设及运行情况的评估结果	70
四、公司及控股股东、实际控制人最近两年一期违法违规及受处罚情况	71
五、公司独立性情况	73
六、同业竞争情况	74
七、控股股东、实际控制人及其控制的其他企业占款情况	75
八、公司董事、监事、高级管理人员相关情况	76
第四节 公司财务	82
一、最近两年一期的审计意见、主要财务报表和主要会计政策、会计估计及其变更情况	82
二、最近两年一期主要财务指标分析	102

三、报告期利润形成的有关情况	106
四、公司报告期内主要资产	114
五、重大债务	128
六、股东权益情况	133
七、关联方、关联方关系及重大关联交易	133
八、需提醒投资者关注财务报表附注中的期后事项、或有事项及其他重要事项	137
九、报告期内公司资产评估情况	137
十、股利分配政策、最近两年一期分配情况及公开转让后的股利分配政策	137
十一、管理层对公司风险因素自我评估	138
第五节 有关声明	145
第六节 附件	145

释 义

除非本公开转让说明书另有所指，下列简称具有如下含义：

公司、本公司、股份公司、迈测科技	指	深圳市迈测科技股份有限公司
有限公司、迈测有限	指	深圳市迈测科技有限公司
报告期	指	2013年、2014年、2015年1-6月
迈测国际	指	迈测国际有限公司
迈测投资	指	深圳市迈测投资有限公司
招商科技	指	深圳市招商局科技投资有限公司
招科创新	指	深圳招科创新投资基金合伙企业（有限合伙）
高级管理人员	指	公司总经理、财务总监、董事会秘书
主办券商、申万宏源	指	申万宏源证券有限公司
内核小组	指	申万宏源证券有限公司全国股份转让系统挂牌项目内部审核小组
全国股份转让系统公司	指	全国中小企业股份转让系统有限责任公司
激光	指	英文全名为 Light Amplification by Stimulated Emission of Radiation (LASER)，是一种因刺激产生辐射而强化的光，具有方向性好、亮度高、单色性好等特点
激光测距仪	指	利用激光对目标的距离进行准确测定的仪器，通过向目标射激光束，并由光电元件接收目标反射的激光束，测定激光束从发射到接收的时间，进而计算出从观测者到目标的距离
测距望远镜	指	又名望远镜测距仪，是激光测距仪的一个分支，或者叫做远距离激光测距仪
传感器	指	一种检测装置，能感受到被测量的信息，并能将感受到的信息，按一定规律变换成为电信号或其他所需形式的信息输出
脉冲	指	每隔一定时间发出一段相同的波的信号形式
APP	指	是英文 Application 的简称，现指智能手机的第三方应用程序
ODM	指	是英文 Original Design Manufacturer 的缩写，直译是“原始设计制造商”，具体指某制造商设计出某产品后，在某些情况下可能会被另外一些企业看中，要求配上后者的品牌名称来进行生产，或者稍微修改一下设计来生产，这样可以使其他厂商减少自己研制的时间，承接设计制造业务的制造商被称为 ODM 厂商，其生产出来的产品就是 ODM 产品
OEM	指	也称为定点生产，俗称代工(生产)，基本含义为品牌生产者不直接生产产品，而是利用自己掌握的关键核心技术负责设计和开发新产品，控制销售渠道，具体的加工任务通过合同订购的方式委托同类产品的其他厂家生产，之后将所订产品低价买断，并直接贴上自己的品牌商标，这种委托他人生产的合作方

		式简称 OEM, 承接加工任务的制造商被称为 OEM 厂商, 其生产的产品被称为 OEM 产品 公司 OEM 的生产模式, 其激光测距仪的核心技术仍然为公司自有, 其与 ODM 的差别在于由购买者对产品的外观外壳做出修改后, 公司按照购买者要求后对产品外观外壳进行定制加工的生产模式
相位差	指	两个频率相同的交流电相位的差叫做相位差, 或者叫做相差。这两个频率相同的交流电, 可以是两个交流电流, 可以是两个交流电压, 可以是两个交流电动势, 也可以是这三种量中的任何两个。两个同频率正弦量的相位差就等于初相之差。是一个不随时间变化的常数
PMC	指	PMC 即 Productmaterialcontrol 的缩写形式。是指对生产的计划与生产进度, 以及物料的计划、跟踪、收发、存储、使用等各方面的监督与管理及废料的预防处理工作。PMC 部主要有两方面的工作内容。即 PC(生产计划、生产进度的管理)与 MC(物料的计划、跟踪、收发、存储、使用等各方面的监督与管理, 以及呆废料的预防与处理工作)
BOM	指	物料清单(BillofMaterials, 简称 BOM)是描述企业产品组成的技术文件。在加工资本式行业, 它表明了产品的总装件、分装件、组件、部件、零件、直到原材料之间的结构关系, 以及所需的数量
《业务规则》	指	2013 年 2 月 8 日发布, 2013 年 12 月 30 日修改的《全国中小企业股份转让系统业务规则 (试行)》
《公司法》	指	《中华人民共和国公司法》
《商标法》	指	《中华人民共和国商标法》
《劳动法》	指	《中华人民共和国劳动法》
《劳动合同法》	指	《中华人民共和国劳动合同法》
《社会保险法》	指	《中华人民共和国社会保险法》
标准指引	指	全国中小企业股份转让系统股票挂牌条件适用基本标准指引 (试行) (股转系统公告[2013]18 号)
工信部	指	中华人民共和国工业和信息化部
国家商标局	指	国家工商行政管理总局商标局
元、万元	指	人民币元、人民币万元

注: 本公开转让说明书中合计数与各单项加总不符均由四舍五入所致。

第一节 基本情况

一、公司简介

公司名称：深圳市迈测科技股份有限公司

法定代表人：俞卓

有限公司成立日期：2009年7月8日

股份公司设立日期：2015年10月8日

组织机构代码：91440300691159386H

注册资本：1,200万元

住所：深圳市南山区桃源街道留仙大道1213号众冠红花岭工业南区2区9栋6楼

邮编：518055

电话：0755-86329055

传真：0755-86701592

电子邮箱：fi001@mileseeey.com

信息披露负责人：刘小红

所属行业：根据中国证监会《上市公司行业分类指引》(2012年修订)，公司属于“C40 仪器仪表制造业”。根据《国民经济行业分类代码表》(GB_T4754-2011)，公司属于“C4013，即绘图、计算及测量仪器制造业”。根据《挂牌公司管理型行业分类指引》，公司属于“C4013 绘图、计算及测量仪器制造”。根据《挂牌公司投资型行业分类指引》，公司属于“17111110 分析检测用电子设备与仪器及其他”。

主要业务：基于激光测量技术的精密测量仪器和设备的研发、设计、制造及销售，同时为客户提供定制化远程监测、智能自动化控制等测量解决方案。

二、股票挂牌情况

（一）挂牌股份的基本情况

- 1、股票代码：
- 2、股票简称：迈测科技
- 3、股票种类：人民币普通股
- 4、每股面值：人民币 1.00 元
- 5、股票总量：1,200 万股
- 6、挂牌日期： 年 月 日
- 7、转让方式：协议转让

（二）股东所持股份限售情况

1、相关法律法规及《公司章程》对股份转让的限制性规定

《公司法》第一百四十一条规定：“发起人持有的本公司股份，自公司成立之日起一年内不得转让。公司公开发行股份前已发行的股份，自公司股票在证券交易所上市交易之日起一年内不得转让。公司董事、监事、高级管理人员在任职期间每年转让的股份不得超过其所持有本公司股份总数的百分之二十五；所持本公司股份自公司股票上市交易之日起一年内不得转让。上述人员离职后半年内，不得转让其所持有的本公司股份。公司章程可以对公司董事、监事、高级管理人员转让其所持有的本公司股份作出其他限制性规定。”

《业务规则》第 2.8 条规定：“挂牌公司控股股东及实际控制人在挂牌前直接或间接持有的股票分三批解除转让限制，每批解除转让限制的数量均为其挂牌前所持股票的三分之一，解除转让限制的时间分别为挂牌之日、挂牌期满一年和两年。

挂牌前十二个月以内控股股东及实际控制人直接或间接持有的股票进行过转让的，该股票的管理按照前款规定执行，主办券商为开展做市业务取得的做市初始库存股票除外。

因司法裁决、继承等原因导致有限售期的股票持有人发生变更的，后续持有人应继续执行股票限售规定。”

《公司章程》第二十四条规定：“发起人持有的本公司股份，自公司成立之日起 1 年

内不得转让。

公司公开发行股份前已发行的股份，自公司股票在证券交易所上市交易之日起 1 年内不得转让。

董事、监事、总经理以及其他高级管理人员应当在其任职期间内，定期向公司申报其所持有的本公司股份及其变动情况；在其任职期间每年转让的股份不得超过其所持有本公司股份总数的 25%；所持公司股份自公司股票上市交易之日起 1 年内不得转让。上述人员离职后 6 个月内不得转让其所持有的本公司的股份。”

2、挂牌之日，股东所持股份的限售情况

挂牌之日，股东可转让的股份情况如下：

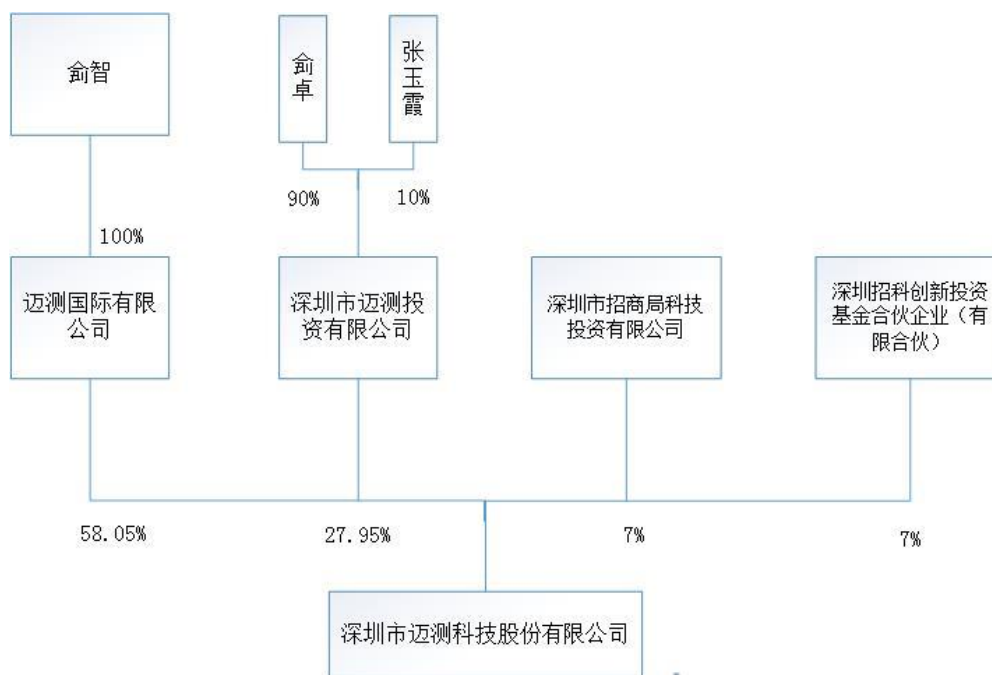
序号	股东姓名	持股数量（股）	是否为董事、监事及高管持股	股份是否冻结、质押	本次可公开转让股份数量（股）
1	迈测国际	6,966,000	否	否	0
2	迈测投资	3,354,000	否	否	0
3	招商科技	840,000	否	否	0
4	招科创新	840,000	否	否	0
合计		12,000,000	--	--	0

（三）股东对所持股份自愿锁定的承诺

公司股东未就所持股份作出严于相关法律法规规定及《公司章程》的自愿锁定承诺。

三、公司股权基本情况

(一) 公司股权结构图



(二) 公司控股股东、实际控制人基本情况

如上述股权结构图所示，股东迈测国际直接持有迈测科技 696.6 万股，占迈测科技总股本的 58.05%，为迈测科技的控股股东；而俞智作为迈测国际的独资股东，并担任迈测科技的董事长，始终实际参与迈测科技的具体经营，对公司的经营决策具有控制能力，故俞智为迈测科技的实际控制人。

俞智先生，1976 年 10 月生，香港籍，硕士，2005 年毕业于南哥伦比亚大学工商管理专业。2000 年 1 月至 2009 年 7 月，就职于方正控股有限公司，担任亚太地区项目拓展总监；2009 年 7 月至 2013 年 6 月，就职于迈测有限，担任总经理助理；2013 年 6 月至 2015 年 10 月，就职于迈测有限，担任公司总经理、副董事长；2015 年 10 月至今，担任股份公司董事长。

最近两年内，公司实际控制人未发生变更。

公司实际控制人俞智于 2010 年取得香港永久居留权，现正在办理注销中国内地户籍的相关法律手续，同时俞智也签署了承诺函：“承诺尽快注销中国国籍，并主动承担由此给公司和其他股东可能造成的一切损失。”俞智目前的双重国籍身份对公司股权结构

的稳定性不构成任何影响，也不会影响公司的持续经营。

（三）公司前十名股东及持股 5%以上股份股东的基本情况

序号	股东名称	股东性质	持股数量（股）	持股比例（%）	是否存在质押或争议
1	迈测国际	境外法人	6,966,000	58.05	否
2	迈测投资	境内法人	3,354,000	27.95	否
3	招商科技	境内法人	840,000	7.00	否
4	招科创新	境内合伙企业	840,000	7.00	否
合计		--	12,000,000	100.00	--

（四）股东相互间的关联关系

公司股东迈测国际的控股股东俞智与公司股东迈测投资的控股股东俞卓是同胞兄弟关系。

（五）股东基本情况及是否属于私募投资基金管理人或私募投资基金及备案情况

深圳市迈测投资有限公司，法定代表人为俞卓，成立于 2013 年 1 月 30 日，注册号 440301106874228，地址是深圳市南山区兴南路东东滨路北京光海景花园 A3-320#，其经营范围为网上从事投资咨询（不含股票、债券、期货、基金投资及其它限制项目），网上从事其它国内贸易，经营电子商务，经营进出口业务（以上法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营）。

迈测国际有限公司，为公司实际控制人俞智个人独资企业，成立于 2013 年 1 月 10 日，注册资本为 1 万元港元，公司编号 1850051，注册办事处地址为香港九龙旺角弥敦道 610 号荷里活商业中心 1318-19 室。

深圳市招商局科技投资有限公司，法定代表人卢振威，注册号 440301103410963，注册资本人民币 1 亿元，成立于 1995 年 12 月 20 日，地址为深圳市南山区招商街道蛇口工业区工业六路以北、沿山路以东兴兴工业大厦 207 号，股权结构为招商局轮船股份有限公司出资人民币 1 亿元（100%），经营范围为创业投资，投资兴办各类实业（具体项目另行申报），各类经济信息咨询，房屋租赁。

深圳招科创新投资基金合伙企业（有限合伙），注册资本为人民币 1 亿元，成立于 2011 年 7 月 12 日，注册号 440305602273962，住址为深圳市南山区南海大道 1077 号北科创业大厦 510，经营范围为股权投资。

根据《证券投资基金法》、《私募投资基金监督管理暂行办法》、《私募投资基金管理人登记和基金备案办法（试行）》等相关法律法规规定，私募投资基金（以下简称私募基金），是指在中华人民共和国境内，以非公开方式向投资者募集资金设立的投资基金。非公开募集资金，是指以进行投资活动为目的设立的公司或者合伙企业，资产由基金管理人或者普通合伙人管理的，其登记备案、资金募集和投资运作适用上述办法。

迈测投资和迈测国际的营业执照、公司章程等资料，并取得其分别出具的《股东书面声明》，迈测投资和迈测国际不属于私募投资基金，不需要在中国证券投资基金业协会备案。招商科技和招科创新则属于《证券投资基金法》、《私募投资基金监督管理暂行办法》及《私募投资基金管理人登记和基金备案办法（试行）》等相关法律法规规定的私募基金管理人及私募基金，应当履行私募管理人、私募基金的登记备案手续。根据上述两家股东出具的《私募投资基金备案说明》和中国证券投资基金业协会网站信息显示，招商科技于2014年6月27日通过中国证券投资基金业协会进行了登记备案，登记编号为P1003957，招科创新于2014年4月29日通过中国证券投资基金业协会进行了备案。

四、公司股本形成及变化

（一）有限公司设立

迈测有限公司于2009年7月8日经深圳市工商行政管理局依法核准登记成立，法定代表人为张玉霞，注册资本为10万元，全部为货币出资。其中，张玉霞出资5万元，尹先梅出资5万元。有限公司注册号为440301104137326，经营范围：电子产品的开发与销售及其他国内贸易（法律、行政法规、国务院决定及其他规定禁止经营的除外）。

深圳同鑫会计师事务所有限公司对上述实缴注册资本情况进行了审验，并于2009年6月30日出具了“深同鑫验字（2009）第868号”《验资报告》，确认上述10万元注册资本已全部以货币方式缴足。

有限公司成立时各股东的出资具体情况如下：

序号	股东名称	出资额（万元）	出资方式	出资比例（%）
1	张玉霞	5.00	货币	50.00
2	尹先梅	5.00	货币	50.00
合计		10.00		100.00

（二）有限公司第一次股权转让及第一次增资

2010年4月9日，迈测有限召开股东会并出具决议，一致同意尹先梅将其持有公司的5万元出资额以人民币50元转让给王红飞，每一元出资额作价0.001元。同日，双方签订《股权转让合同》，并在深圳联合产权交易所进行见证。

本次转让具体情况如下：

序号	转让人	受让人	转让数额（万元）	转让价格（万元）
1	尹先梅	王红飞	5.00	0.005
合计		--	5.00	0.005

本次股权变更后有限公司股权结构如下：

序号	股东名称	出资额(万元)	出资方式	出资比例（%）
1	张玉霞	5.00	货币	50.00
2	王红飞	5.00	货币	50.00
合计		10.00		100.00

尹先梅将其持有公司的5万元出资额以50元转让给王红飞，其原因是王红飞是代尹先梅持有公司股权，此次股权转让是进行股权代持的还原。

就此，转让双方已签署了股权转让无争议纠纷的《承诺书》，确认上述股权转让系双方真实意思表示的体现，转让程序和内容均合法、合规。

2010年5月17日，迈测有限召开股东会并出具决议，一致同意将公司注册资本由人民币10万元增至人民币60万元，新增出资50万元。其中，王红飞新增出资人民币25万元，张玉霞新增出资25万元。

2010年5月17日，深圳邦德会计师事务所有限公司出具了“邦德验字【2010】第342号”《验资报告》，确认上述50万元增资资金已全部缴足。

2010年5月18日，深圳市市场监督管理局核准了有限公司上述股权变更及注册资本变更。

本次增资完成后有限公司股权结构如下：

序号	股东名称	出资额(万元)	出资方式	出资比例（%）
1	张玉霞	30.00	货币	50.00
2	王红飞	30.00	货币	50.00
合计		60.00		100.00

（三）有限公司第二次股权转让

2012年11月13日，迈测有限股东会决议通过，公司股东张玉霞将其持有公司的24万元出资额以人民币1.00元的价格转让给俞智，将其持有公司的6万元出资额以人民币1.00元的价格转让给俞卓；公司股东王红飞将其持有公司的30万元出资额以人民币1.00元的价格转让给俞智。同日，转让各方分别签订了《股权转让合同》，并就所签订的《股权转让合同》于深圳联合产权交易所进行见证。

2012年11月16日，深圳市市场监督管理局核准了此次股权变更登记。

本次股权转让具体情况如下：

序号	转让人	受让人	转让数额（万元）	转让价格（万元）
1	张玉霞	俞智	24.00	0.0001
2		俞卓	6.00	0.0001
3	王红飞	俞智	30.00	0.0001
合计		--	60.00	0.0003

本次股权转让完成后，有限公司股东的股权结构如下：

序号	股东名称	出资额（万元）	出资方式	出资比例（%）
1	俞智	54.00	货币	90.00
2	俞卓	6.00	货币	10.00
合计		60.00		100.00

本次股权转让的主体中，俞智和俞卓是同胞兄弟关系，张玉霞系俞智和俞卓的母亲，王红飞在股权转让当时为俞智的配偶。张玉霞是代俞智、俞卓持有公司股权，王红飞是代俞智持有公司股权，此次股权转让是将张玉霞、王红飞代持的公司股权进行还原。

就此，转让各方已签署了股权转让无争议纠纷的《承诺书》，确认上述股权转让系双方真实意思表示的体现，转让程序和内容均合法、合规。

（四）2013年有限公司第二次增资

2013年1月21日，迈测有限股东会作出决议，全体股东一致同意将公司注册资本由人民币60万元增至150万元，新增注册资本90万元。其中，俞智新增出资人民币81万，俞卓新增出资9万元。

2013年1月22日，深圳市市场监督管理局核准了此次的注册资本变更。

深圳中正银合会计师事务所对上述新增注册资本实收情况进行了审验，并于2013年

6月13日出具了“中正银合验字【2013】第040号”《验资报告》，确认上述90万元增资资金已全部缴足。

本次增资完成后，有限公司各股东的出资具体情况如下：

序号	股东名称	出资额（万元）	出资方式	出资比例（%）
1	俞智	135.00	货币	90.00
2	俞卓	15.00	货币	10.00
合计		150.00		100.00

（五）2013年有限公司第三次股权转让

2013年2月4日，经公司股东会决议通过，全体股东一致同意股东俞卓将其拥有迈测有限全部15万元出资额以人民币15万元的价格转让给迈测投资，即每一元出资额作价1元。同日，双方签订了《股权转让合同》，并就所签订的《股权转让合同》在深圳联合产权交易所进行见证。

2013年2月22日，深圳市市场监督管理局核准了此次股权变更登记。

本次转让具体情况如下：

序号	转让人	受让人	转让数额（万元）	转让价格（万元）
1	俞卓	迈测投资	15.00	15.00
合计		--	15.00	15.00

本次股权转让完成后，有限公司股东的股权结构如下：

序号	股东名称	出资额（万元）	出资方式	出资比例（%）
1	俞智	135.00	货币	90.00
2	迈测投资	15.00	货币	10.00
合计		150.00		100.00

本次股权转让主体中，迈测投资股权情况为俞卓出资占比90%，张玉霞出资占比10%，俞卓将其个人拥有的迈测有限的股权以每一元出资额作价1元价格转让给由其本人控股的迈测投资。

（六）2013年有限公司第四次股权转让

2013年3月21日，经公司股东会决议通过，全体股东一致同意股东俞智将其拥有的迈测有限全部135万元出资额以人民币135万元转让给香港公司迈测国际有限公司，即每一元出资额作价1元。2013年3月22日，转让双方签订了《股权转让协议书》，并就

所签订的《股权转让合同》在深圳联合产权交易所见证。

2013年6月5日，深圳市经济贸易和信息化委员会出具“深经贸信息贸字[2013]876号”批复，同意有限公司变更为中外合资企业，并核发了《台港澳侨投资企业批准证书》。

2013年6月14日，深圳市市场监督管理局批准核发注册号为440301104137326号的《企业法人营业执照》。

本次转让具体情况如下：

序号	转让人	受让人	转让数额（万元）	转让价格（万元）
1	俞智	迈测国际	135.00	135.00
	合计	--	135.00	15.00

本次股权转让完成后，公司各股东的具体出资情况如下：

序号	股东名称	出资额（万元）	出资方式	出资比例（%）
1	迈测国际	135.00	货币	90.00
2	迈测投资	15.00	货币	10.00
	合计	150.00		100.00

本次股权转让的主体中，俞智将其个人持有的迈测有限股份以每一元出资额作价1元的价格转让给由其本人100%控股的迈测国际，迈测国际与迈测有限属于同一实际控制人控制的企业，迈测国际为俞智的持股平台。

（七）有限公司第三次增资

2013年7月4日，公司董事会作出决议，同意将公司注册资本由人民币150万元增至人民币232.5582万元，增加注册资本82.5582万元。其中，招商科技出资500万元，其中16.2791万元进入公司注册资本，每一元出资额作价30.71元，剩余483.7209万元计入资本公积；招科创新出资500万元，其中16.2791万元进入公司注册资本，每一元出资额作价30.71元，剩余483.7209万元计入资本公积；迈测投资出资人民币50万元，每一元出资额作价1元。

2013年7月19日，深圳市宝安区经济促进局出具“深外资宝复【2013】689号”批复，核准同意有限公司增加股东招商科技和招科创新、及增加注册资本至232.5582万元，重新核发《台港澳侨投资企业批准证书》。

2013年8月20日，深圳中正银合会计师事务所有限公司出具了“中证银合验字【2013】第046号”《验资报告》，对公司上述新增注册资本实收情况进行了审验，确认上述82.5582

万元增资资金已全部缴足。

2013年9月12日，深圳市市场监督管理局对上述事项准予变更登记。

本次增资完成后，公司各股东的出资具体情况如下：

序号	股东名称	出资额（万元）	出资方式	出资比例（%）
1	迈测国际	135.00	货币	58.05
2	迈测投资	65.00	货币	27.95
3	招商科技	16.2791	货币	7.00
4	招科创新	16.2791	货币	7.00
合计		232.5582		100.00

此次新增股东招商科技、招科创新投资迈测有限的定价依据主要在于看好公司的发展前景，按照公司当时业绩及未来业绩预期，与公司原有股东协商一致确定公司估值为人民币7,142万，招商科技、招科创新共计增资人民币1,000万元后持有公司14%的出资比例。同时，迈测投资实际股东俞卓系迈测科技最终控制方俞智之弟弟，张玉霞系迈测科技最终控制方俞智之母亲，故迈测科技增发股份价格低于同期外部投资者入股价格，不适用股份支付原则进行会计处理。针对以上事项，2015年10月，招商科技和招科创新出具无股权争议纠纷的《承诺书》。

公司与招商科技、招科创新在上述增资过程中签署有涉及对赌事项的协议，具体内容如下：

序号	协议名称	签署时间	甲方	乙方
1	深圳市迈测科技有限公司之增资扩股协议补充协议	2013年5月26日	招商科技、招科创新（有限合伙）	深圳市迈测投资有限公司、迈测国际有限公司

根据协议约定的条款，目前公司股东所承担的潜在义务如下：

序号	承担义务方	所承担义务内容	所承担义务触发条件
1	迈测投资 迈测国际	招商科技、招科创新有权要求股东迈测投资、迈测国际提前回购其所持有的全部股份	1、公司于2016年12月31日前没有实现首次公开发行（因证监会受理上市材料后等待审批的时间除外）； 2、公司累计新增亏损达到投资方介入时公司净资产的20%； 3、公司现有股东出现重大个人诚信问题，尤其是公司出现投资方不知情的账外现金销售收入时。

根据上述协议的约定，若公司于2016年12月31日前没有实现首次公开发行（因证监会受理上市材料后等待审批的时间除外）、公司累计新增亏损达到投资方介入时公司净资产的20%、公司现有股东出现重大个人诚信问题，尤其是公司出现投资方不知情的

账外现金销售收入时，则公司股东迈测国际和迈测投资需回购招商科技和招科创新所持公司的股份。

由此，在特定条件下触发的上述义务，均系由公司股东承担，且潜在义务的承担不会影响到迈测国际作为控股股东、俞智作为公司实际控制人的公司股权情况，不会对公司持续经营带来重大不利影响。

2015年9月20日，招商科技、招科创新出具声明，若发生增资扩股补充协议约定的对赌条款的触发条件即公司于2016年12月31日前没有实现首次公开发行、公司累计新增亏损达到投资方介入时公司净资产的20%、公司现有股东出现重大个人诚信问题，尤其是公司出现投资方不知情的帐外现金销售收入时，不要求迈测国际和迈测投资回购其所持有的股份。

综上，上述增资协议的对赌条款对公司本次挂牌不构成实质性影响。

（八）有限公司整体变更为股份公司

2015年7月31日，信永中和会计师事务所出具“XYZH/2015SSZA20041号”《审计报告》（审计基准日为2015年6月30日）确认有限公司在截至2015年6月30日的账面的净资产额为12,968,468.04元。

2015年8月5日，中瑞国际资产评估（北京）有限公司出具“中瑞评报字【2015】080755263号”《资产评估报告书》认定有限公司在截至2015年6月30日评估基准日的账面净资产值为1,349.48万元，评估增值率为4.06%，评估方法为资产基础法。

2015年8月20日，有限公司召开董事会，全体董事一致同意有限公司以截至2015年6月30日经审计的净资产12,968,468.04万元按照1:0.9253比例折股，整体变更为股份公司，变更后股份公司注册资本1200万元，剩余部分968,468.04元计入资本公积。

2015年8月21日，公司各发起人依法召开了创立大会，通过了股份公司章程，选举了公司第一届董事会及第一届监事会非职工代表监事成员。

2015年9月24日，信永中和会计师事务所出具“XYZH/2015SSZA20064号”《验资报告》，确认迈测科技各股东以其各自在公司截至2015年6月30日应享的账面净资产值出资的1200万元已纳足。

2015年9月23日深圳市南山区经济促进局出具“深外资南复[2015]605号”《关于同意深圳市迈测科技投资有限公司变更为外商投资股份有限公司的批复》，同意有限公

司改制为外商投资股份有限公司，并重新核发了《台港澳侨投资企业批准证书》。2015年10月8日，深圳市市场监督管理局对上述事项准予变更登记。

本次改制后，股份公司的股权结构如下：

序号	股东名称	股份数（股）	出资方式	持股比例（%）
1	迈测国际	6,966,000	净资产	58.05
2	迈测投资	3,354,000	净资产	27.95
3	招商科技	840,000	净资产	7.00
4	招科创新	840,000	净资产	7.00
合计		12,000,000		100.00

五、公司重大资产重组情况

公司自设立以来，未发生重大资产重组情况。

六、公司董事、监事、高级管理人员

（一）董事、监事、高级管理人员

1、董事

（1）俞智先生，公司董事长，详见本公开转让说明书“第一节基本情况”之“三、公司股权基本情况”之“（二）公司控股股东、实际控制人基本情况”

（2）俞卓先生，1978年3月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，2001年毕业于中央工艺美术学院室内设计专业。2001年10月至2002年11月，就职于中国建筑公司深圳市分公司，任职室内设计师；2002年11月至2003年6月，就职于深圳市文业装饰设计工程有限公司，任职工程预算员；2003年6月至2006年12月，就职于深圳市中航装饰设计工程有限公司，任职工程师兼采购主管；2006年12月至2012年11月，就职于深圳市美芝装饰设计工程有限公司，任职副总经理；2012年12月至2013年6月，任有限公司总经理；2013年6月至2015年9月任有限公司董事长；2015年10月至今，任股份公司董事兼总经理。

（3）刘平先生，1973年5月生，中国籍（无境外永久居留权），硕士，2010年毕业于浙江大学管理科学与工程专业。1998年8月至1999年12月就职于华为技术有限公司，任职管理工程师；2000年1月至2004年7月就职于深圳塞尼实业公司，任职副总经理；2004年8月至今就职于深圳市招商局科技投资有限公司，任职投资总监；2015年10

月至今，任股份公司董事。

(4) 王玉宏先生，1975年10月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，1999年毕业于深圳大学汉语言文学专业。1999年8月至2002年3月，就职于深圳市明珠通信实业发展有限公司，任职总经理助理；2002年3月至2015年1月，就职于华润万家有限公司，任职总部发展中心助理总经理；2015年1月至2015年9月，待业；2015年10月至今，任股份公司董事。

(5) 陈挺峰先生，1982年10月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，2007年毕业于华中科技大学武昌分校电子科学与技术专业。2007年10月至2008年11月，就职于苏格兰皇家银行，任职投资银行部员工；2008年11月至2009年2月，待业；2009年2月至2010年12月，就职于香港金丰盛资本策略有限公司，任职中国投行业务主管；2010年12月至2011年4月，待业；2011年4月至2012年5月，就职于广东楚商控股集团，任职副总裁；2012年5月至2013年3月，待业；2013年3月至2014年6月，就职于澳大利亚宝泽资本证券有限公司，任职联席董事；2014年6月至2014年12月，待业；2014年12月至今，就职于深圳华峰资本管理有限公司，任职CEO；2015年10月至今，任股份公司董事。

(6) 金成先生，1992年6月生，中国籍（无境外永久居留权），硕士，2015年毕业于清华大学水利水电工程专业。2015年7月至今，就职于北京天星资本投资管理有限公司，任职投资经理；2015年10月至今，任股份公司董事。

(7) TUBO（涂波）先生，1960年7月生，加拿大籍，硕士，2008年毕业于美国康奈尔大学工商管理专业。1986年6月至1988年5月，就职于南方玻璃有限公司，任职海外销售经理；1988年5月至1999年10月，就职于招商局发展有限公司，任职总经理；1999年10月至2004年7月，就职于RelMaxRealtyinc，任职注册地产顾问；2004年7月至2009年7月，就职于FutureGateTechnologiesInc，任职总经理；2009年8月至今，就职于招商局科技集团公司，任职总经理兼董事；2015年10月至今，任股份公司董事。

2、监事

(1) 钟云飞先生，1980年10月生，中国籍（无境外永久居留权），大专，1998年毕业于江西宜春高等师范学校物理专业。1998年12月至2000年7月，就职于深圳粤海电讯有限公司，任职电子工程师；2000年7月至2004年1月，就职于东莞金源电子厂，

任职电子工程师；2004年1月至2008年4月，就职于深圳国威电子有限公司，任职硬件工程师；2008年8月至2008年11月，就职于深圳中建科技有限公司，任职高级硬件工程师；2008年11月至2009年1月，待业；2009年1月至2010年4月，就职于深圳国昊通信技术有限公司，任职研发经理；2010年4月至2015年10月，就职于迈测有限，任职硬件部研发经理；2015年10月至今，任股份公司硬件部研发经理；2015年8月21日被公司职工代表大会选举为职工代表监事，任期三年。

(2) 杨建杰先生，1979年1月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，2003年毕业于太原理工大学工业设计专业，本科学历。2003年8月至2006年9月，就职于深圳波创科技有限公司，任职智能家居产品设计师；2006年9月至2007年9月，就职于台北世讯工业设计（深圳）有限公司，任职产品设计师；2007年9月至2009年10月，就职于深圳鼎典工业设计，任职产品设计主管；2009年10月至2012年2月，自由职业设计师；2012年2月至2013年9月，就职于证通电子金信科技有限公司，任职产品开发设计；2013年9月至2015年10月，就职于迈测有限，任职设计部经理；2015年10月至今，任股份公司设计部研发经理；2015年8月18日被公司股东大会选举为监事并担任公司监事会主席，任期三年。

(3) 詹光玖先生，1986年9月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，2007年毕业于东莞理工学院电子信息工程专业。2007年6月至2011年2月，就职兴业银行股份有限公司，任职信贷经理；2011年2月至2013年3月，就职于昆吾九鼎投资管理有限公司，任职项目总监；2013年3月至今，就职于广东中广投资管理有限公司，任职一部总经理兼东莞分公司总经理；2015年8月21日被公司股东大会选举为监事，任期三年。

3、高级管理人员

(1) 俞卓先生，公司总经理，详见详见本公开转让说明书“第一节基本情况”之“六、公司董事、监事、高级管理人员”之“（一）董事、监事、高级管理人员”之“1、董事”。

(2) 刘小红女士，1979年8月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，2009年毕业于暨南大学会计学专业。1999年8月至2004年4月，就职于香港依利安达集团深圳分公司，任职成本会计；2004年4月至2005年6月，就职于深圳市和而泰电子科技股份有限公司，任职成本主管；2005年9月至2008年10月，就职于中航集团深圳中施机械设备有限公司，任职财务主管；2008年9月至2009年6月，就职于中磊会计师事务所深

圳分所，任职审计师；2009年6月至2012年2月，自由职业；2012年3月至2013年3月，就职于深圳四方精创资讯股份有限公司，任职财务经理；2013年6月至2015年10月，就职于迈测有限，任职财务经理；2015年10月至今，担任股份公司财务总监兼董事会秘书。

七、公司最近两年一期的主要会计数据及财务指标

项目	2015年6月30日	2014年12月31日	2013年12月31日
资产总计（万元）	2,691.43	2,034.67	1,725.85
股东权益合计（万元）	1,296.85	1,091.68	1,368.30
归属于申请挂牌公司的股东权益合计（万元）	1,296.85	1,091.68	1,368.30
每股净资产（元）	5.58	4.69	5.88
归属于申请挂牌公司股东的每股净资产（元）	5.58	4.69	5.88
资产负债率（%）	51.82	46.35	20.72
流动比率（倍）	1.64	1.67	3.81
速动比率（倍）	1.06	1.09	2.61
项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
营业收入（万元）	1,961.82	2,112.59	1,049.60
净利润（万元）	205.17	-276.62	-23.41
归属于申请挂牌公司股东的净利润（万元）	205.17	-276.62	-23.41
扣除非经常性损益后的净利润（万元）	173.11	-315.44	-135.59
归属于申请挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润（万元）	173.11	-315.44	-135.59
毛利率（%）	43.24	34.46	42.10
净资产收益率（%）	17.18	-22.49	-3.48
扣除非经常性损益后净资产收益率（%）	14.50	-25.65	-20.16
基本每股收益（元/股）	0.74	-1.36	-0.23
稀释每股收益（元/股）	0.61	-1.50	-0.40
应收账款周转率（次）	3.52	8.30	7.75
存货周转率（次）	1.64	2.84	2.48
经营活动产生的现金流量净额（万元）	53.64	-104.42	-388.65
每股经营活动产生的现金	0.23	-0.45	-1.67

流量净额（元/股）			
-----------	--	--	--

注：1、每股净资产、每股经营活动产生的现金流量净额两项指标以各期末股本（实收资本）为基础计算；净资产收益率、每股收益两项指标计算公式引用中国证监会颁布的《公开发行证券公司信息披露编报规则第9号——净资产收益率和每股收益的计算与披露》。

2、主要财务指标分析见本公开转让说明书“第四节公司财务”之“二、最近两年一期主要财务指标分析”。

八、与本次挂牌相关的机构情况

主办券商	申万宏源证券有限公司
法定代表人	李梅
住所	上海市徐汇区长乐路989号45层
联系电话	021-33389888
传真	021-54038271
项目小组负责人	缪杰
项目小组成员	缪杰、范国胜、郭晓霞、解婷

律师事务所	北京市大成（深圳）律师事务所
负责人	夏蔚和
住所	深圳市福田区莲花支路1001号公交大厦10、17楼
联系电话	0755-61391668
传真	0755-61391669
签字执业律师	尚宏金、涂成洲

会计师事务所	信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）
负责人	叶韶勋
住所	北京市东城区朝阳门北大街8号富华大厦A座8层
联系电话	010-65542288
传真	010-65547190
签字注册会计师	王建新、张永德

资产评估机构	中瑞国际资产评估（北京）有限公司
负责人	杨文化
住所	北京市西城区黄寺大街26号院4号楼6层702-7（德胜园区）
联系电话	010-66553366
传真	010-66553380
签字注册评估师	杨文化、夏薇

证券登记结算机构	中国证券登记结算有限公司北京分公司
住所	北京市西城区金融大街 26 号金阳大厦 5 层
电话	010-58598980
传真	010-58598977

证券交易场所	全国中小企业股份转让系统有限责任公司
法定代表人	杨晓嘉
住所	北京市西城区金融大街丁 26 号
电话	010-63889512
传真	010-63889514

第二节公司业务

一、公司业务概述

（一）公司的业务情况

公司自成立以来，专注于激光测量技术的精密测量仪器和设备的研发、设计、制造及销售，公司产品主要应用于工程与专业测绘、建筑与工程测量、装饰装修及工业测量领域。公司同时为客户提供定制化远程监测、智能自动化控制等测量解决方案。其仪器设备产品包括了手持式激光测距仪、测距望远镜、工业激光传感器以及为客户提供个性化定制测量设备等。公司报告期内的主要产品为手持式激光测距仪，2015年起公司在进一步提升手持式激光测距仪尤其是自有品牌的推广和销售的同时，也扩大资金投入至测距望远镜和工业激光传感器的研发、生产及销售。公司整合了坚实的技术支持、强大的研发能力、可靠的质量控制和成熟的销售网络保障公司在市场竞争中处于有利地位。

（二）公司的主要产品或服务

公司目前的仪器设备产品分为手持式激光测距仪、测距望远镜、工业激光传感器，同时公司还为客户提供定制化远程监测、智能自动化控制等测量解决方案。依托于激光测量技术的新型测量手段，能实现无接触远距离测量，速度快、精度高、量程大、抗光、电干扰能力强等，常用于长度、距离、振动、速度、方位等基础物理量的测量，还可用于智能监控和工业自动化领域等。

1、仪器设备产品

（1）手持式激光测距仪

公司生产的手持式激光测距仪是利用激光对目标的距离进行准确测定的仪器。手持测量仪作为传统测量工具的替代者，具有测量更便捷、更准确的特点，百米量程，毫米级精度足以确保建筑、设计领域测量工作的精准、高效。自动水平测量、自动垂直测量、拐角测量、面积测量、放样测量等丰富、简便的测量功能可以满足工程测绘等专业用户的各类需求，不仅极大缩短了测量工作量、降低了人工成本，还提高了测量精准度。

公司目前在售的手持式激光测距仪根据产品的测距范围、功能多样性以及应用平台的不同分为家居型、工具型、工程型、测绘型、建筑型、智能型等多个类别，包括 D3、

S2、S6、X6、S9、K3、D8、M2 等多种型号。产品主要应用于包括距离测量、建筑及专业测绘、房产登记、家庭装修装璜、考古、电影拍摄、体育运动、监理、消防安全等多个领域。



公司在售的主要手持式激光测距仪型号规格:

参数	D3	M2	S2	S6	S9	K3	X6
范围	0.2-40m	0.2-60/80/100m	0.2-60m	0.2-60/80/100m	0.2-60/80/100m	0.2-100/150/200m	0.2-50/70m
测量精度	±1.5mm	±1.5mm	±1.5mm	±1.5mm	±1.5mm	±1.5mm	±1.5mm
测量单位	m/ft/in/ft+in	m/ft/in/ft+in	m/ft/in/ft+in	m/ft/in/ft+in	m/ft/in/ft+in	m/ft/in/ft+in	m/ft/in/ft+in
最大值/最小值测量	√	√	√	√	√	√	√
连续测量	√	√	√	√	√	连续/定时/放样/角度/温度测量	√

功能	连续测量频率	5Hz	5Hz	5Hz	5Hz	5Hz	5Hz	5Hz
	面积测量	√	√	√	√	√	√	√
	体积测量	√	√	√	√	√	√	√
	一次勾股定理测量	√	√	√	√	√	√	√
	二次勾股定理测量	√	√	√	√	√	√	√
	加法/减法测量	无	√	√	√	√	√	√
	三角面积测量	无	√	无	无	无	√	无
	自动水平/自动垂直	无	√	无	无	无	√	无
	计算器	无	√	无	无	无	无	无
其他	历史记录(组)	20	50	20	20	20	1000	20
	防护等级	IP54	IP54	IP54	IP54	IP54	IP65	IP54
	蜂鸣器	√	√	√	√	√	√	√
	背景光照明	√	√	√	√	√	√	√
	延长杆	无	无	无	√	√	√	√
	数字键盘	无	√	无	无	无	无	无
	水平泡	无	无	√	无	√	√	无
	背夹	无	无	√	无	无	无	无
	操作系统	无	无	无	无	无	mOS 智能操作系统/App 客户端	无
电池	电池类型	AAA2*1.5v	锂电池 1200mAH	AAA2*1.5v	AAA2*1.5v	AAA2*1.5v	锂电池 1200mAH	AAA2*1.5v
	电池寿命(次)	5000	20000 次	5000	5000	5000	20000 次	5000

尺寸及重量	产品尺寸 (mm)	100*46*3 1	120*54*28	120*48*2 7	115*52*32	115*52*32.5	125*53*32	115*52*32. 5
	产品重量 (g)	86	156	120	118	123	160	113
特性	优点	小巧机身，方便携带；横向屏幕，读数更方便；按键少，操作简单；省电耐用，强续航；防滑耐脏，环保易清洁	首创数字键盘，享受快捷计算和高效存储；“跑车”外观设计，领跑前沿测量；内置 360 倾角激光传感器，自动水平/自动垂直；环保锂电池，超强续航，持续使用	环保水平气泡，测量更精准；背夹设计，方便携带；智能静音键，享受和谐测量；柔腻按键，舒适掌控；清晰按键，操作简单	“金砖”外观设计，“细软”丝绸手感；“大”按键，操作更自如；手感舒适，可靠耐用；带刻度尺延长杆设计；侧面斜边设计；精密封装工艺，防水耐磨；抗破碎显示屏	双向水平气泡，测量更精准；细节把控，成就精良品质；防滑耐用，铸造工业品质；不惧阳光，日光下也能测量	独创 mOS1.5 只能操作系统，智能控制；蓝牙无线传输，随时随地导出测量数据；测量专用 APP 客户端，适用于 IOS 和 Anroid；全方位测量装备，专业性强；智能测量补偿系统	“鼎”新之作，坚固耐用；全自动调校工艺，测量更精准；双测量键设计，自由掌控；精密封装工艺，防水防尘；软胶凹槽设计，舒适防滑；全自动调校工艺
	使用环境	家具测量、室内设计、门窗安装、身高测量、服装测量等	建筑施工，道路桥梁施工，场地搭建，交通消防等	室内设计、室内装修、展会搭建，房屋验收	工程测量，建筑测量，房屋验收，室内装修，仓储物流，交通消防	电气工程，电讯设备安装，铁路监测，现场勘察等	公安侦查、交通勘测、交警或保险事故现场勘察	建筑施工，道路桥梁施工，场地搭建，交通消防等

(2) 测距望远镜

公司生产的测距望远镜，采用脉冲激光技术，最大量程可达 1500 米，公司目前在售测距望远镜主要是 PF 系列，根据量程的不同型号分别为 PF115A、PF110A、PF106。



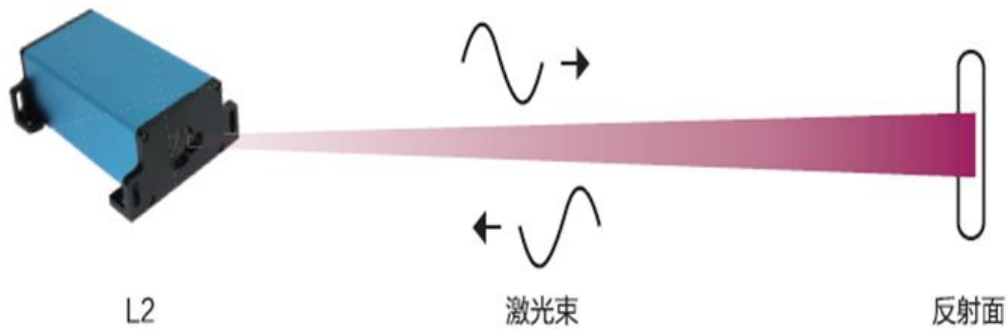
产品配备独有的三脚架定位孔更适用于进行电力或路桥等专业化测量，采用单键控制，实时读数使检测操作更加便捷，千分之一误差率使测量更加精准。产品主要应用于电力勘察、林业勘察、路桥建设及农业、基建、狩猎、户外运动、高尔夫运动等领域。

（3）工光激光测距传感器

工业激光传感器采用相位式比较原理进行测量，激光传感器发射不同频率的可见激光束，接收从被测物体反射回的散射激光，将接收到的激光信号与参考信号进行比较，之后通过微处理器计算出相应的相位偏移所对应的物体间距离，可达到毫米级测量精度。公司生产的工业激光传感器具备开放式接口确保了传感器的最大兼容性和易用性，RS232\RS485模拟量通信，满足不同通讯需要；开放式通用通信协议能够减轻工业使用者的研发工程师的协议学习负担。可采用智能化软件控制系统，实现可视化操作；采用激光相位测量技术，测量精度极高，2-1000HZ 高频率测量能够满足多重工业自动化需求。金属封装，更易于散热，保证设备正常工作温度；采用耐用性器件，能够保证设备连续工作的稳定性。工业激光传感器及其模块可应用于无人驾驶汽车、智能仓储管理、智能交通、泥石流监控、高铁轨道位移检测及工业自动化等多个领域。

以 2015 年 9 月 3 日中国人民抗日战争胜利 70 周年大阅兵中装备方队对激光测距传感器的应用为例。为确保车辆形式中始终保持稳定的距离，在装载新型武器装备的战车的车顶扰流板上都安装了迈测激光测距传感器。驾驶员通过安装在驾驶室的显示屏，可以清楚地掌握车辆的位置以及与邻车的间距。激光测距传感器是装备方队整套感应系统的核心装置，能够生成最近 50 英尺内所有物体的三维图像，并与上次手工驾驶的测量进行比较，从而能对移动中的物体做出正确的判断，然后做出附加的指令输入。激光测距

传感器获取的数据与 GPS 数据会在车载计算机里汇总，并对车队轨迹进行实时修正，从而较大程度提高线路精度，将导航系统的误差缩小到厘米级。该应用的操作方案可做为迈测激光测距传感器在无人驾驶车辆、无人驾驶飞机、各类防撞系统以及智慧城市的搭建中的应用参考。



型号	L2
量程	0.2-200 米（可定制）
精度	±2mm, ±3mm
波特率	9600/19200/38400/115200pbs
输入电压	DC9V-24V
输入电流	300mA@9V
功耗	保持状态 0.5W，测量状态 1W
防护等级	IP54
工作温度	0-40℃
存储温度	-10-60℃
测量频率	1~10Hz（通常 5Hz）
分辨率	1mm
安全等级	激光等级 2 级 EN60825
数据接口	RS-232、RS-485、模拟量
波长	635nm
尺寸	122*83.5*38mm
重量	400g

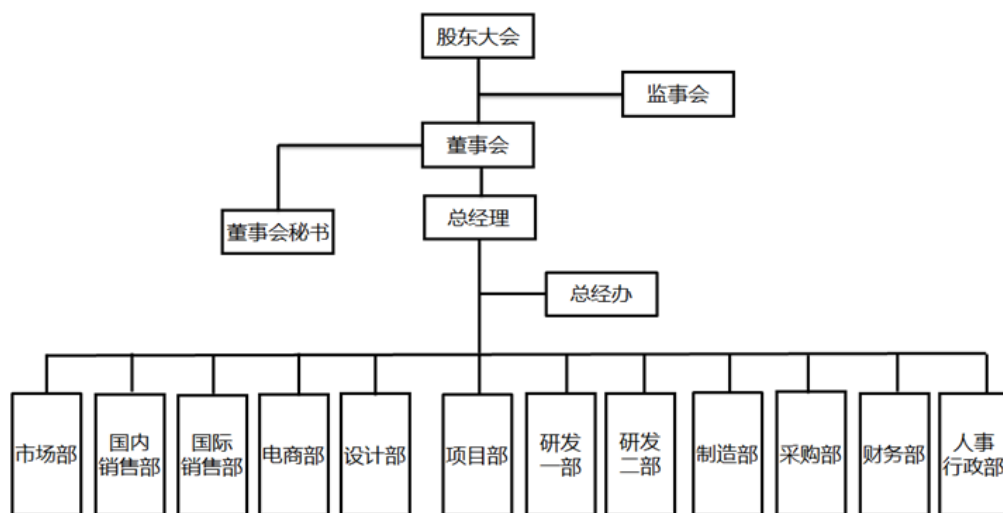
2、测量解决方案

公司生产的激光激光传感器及特殊产品均可在不同领域或行业进行应用探索，公司基于激光测距技术通过深度了解客户的特殊用途或特殊需求进行针对性开发，将公司生产的产品、半成品、模块等集中应用于各个测量解决方案。目前公司已经执行或正在执行的测量解决方案项目包括泥石流监控系统、智能交通控制系统、粮食储备系统、地下管线监控、无人机防碰撞系统、高铁轨道位移监控系统、油罐液位监控等。

以粮食储备实时监控系統为例，主要由迈测提供高可靠性的，相位激光测量系统，在粮仓的四个角落分别装上云台和测距激光传感器，实现实时扫描，把数据传输到后台系统，再计算容积，及相关参数，提交给国家总控中心，实现国家战备储备粮实时监控，全国粮仓全部联网实现智能化监控和调度。

二、公司的组织结构及业务流程

（一）公司组织结构图



（二）公司业务流程

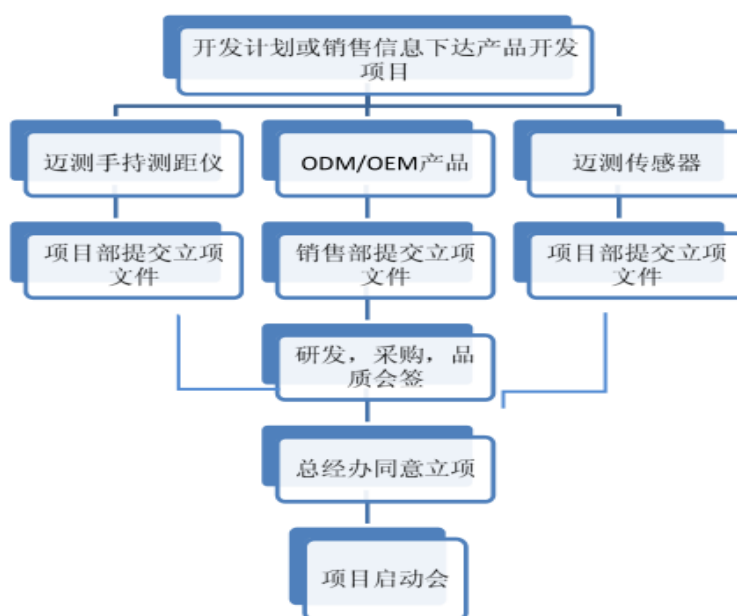
公司在工程与专业测绘、建筑与工程测量、装饰装修及工业测量领域中相关服务需求的引导下，研发生产符合市场需求的激光测距仪、工业测距激光传感器等精密激光测量产品，实现销售以获取利润，并依靠激光测距技术提供定制测量及智能测控等模块解决与应用方案以获取利润。

公司测距仪、工业激光传感器等产品主要通过电商平台销售、直销、渠道代理、ODM、OEM 贴牌生产的方式来获取订单，因此公司采用了产销结合的生产模式。对于电商平台及渠道代理销售产品的生产采用常规备货的生产模式；ODM、OEM 贴牌生产的客户以及定制类直销的客户采取以销定产的生产模式，公司会根据客户的不同需求，在已有产品的基础上进行改良或二次研发，待客户确认后，公司根据订单安排生产周期进行生产，产品生产结束后交由品质部进行测试，确认通过后入库并按照合同所规定的时间待发货。

1、研发立项流程

定制研发项目立项流程：对于定制研发产品和全新产品，项目部或市场部根据客户要求或市场需求提出新产品开发建议书，并提供新产品的定位信息，含预期的销量及售价。项目部根据项目建议书，实施项目开发的评估、建立项目启动文件，立项文件制作完成提交研发部、采购部及品质部会签，最后交由总经办签字，则立项成功可开启项目启动会。

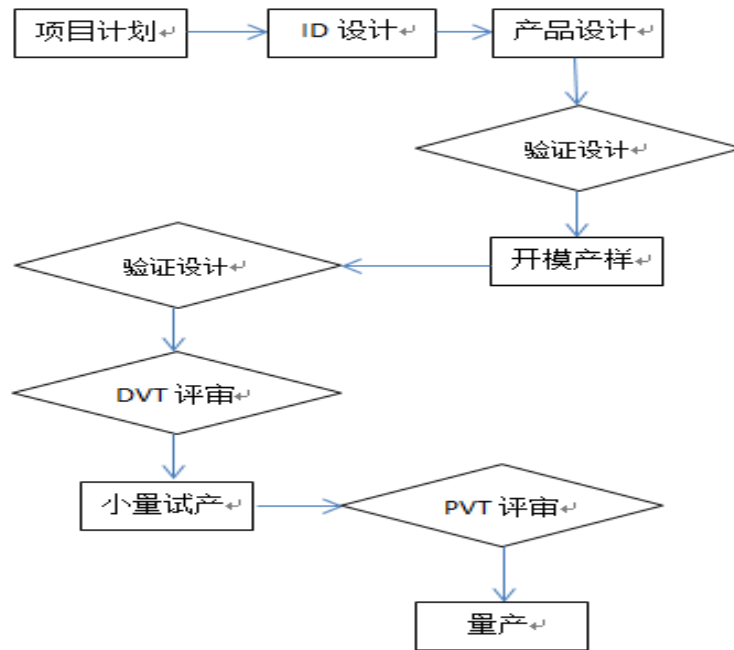
常规研发项目立项流程：对于 ODM、OEM 产品，销售部根据客户要求提出新产品项目建议书直接制作并提交立项文件，同样是由研发部、采购部及品质部会签，交由总经办签字，则立项成功可开启项目启动会。



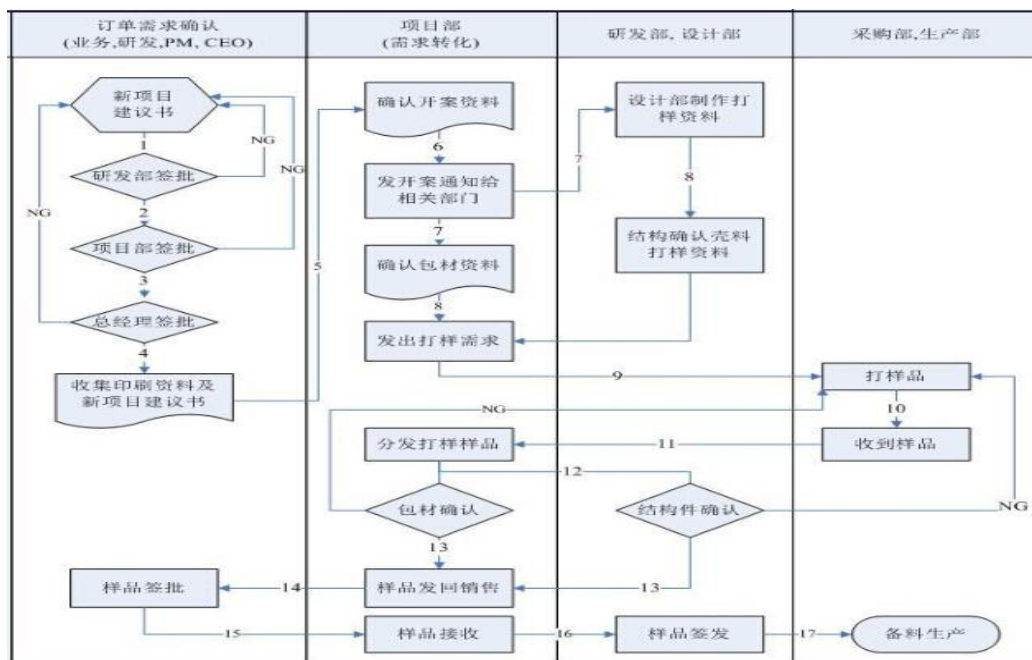
2、项目研发流程

定制产品的研发流程：公司项目部直接与客户共同确认研发意向与要求，随后开始立项，立项成功后由公司项目部根据项目资料及资源情况设定项目计划，并将项目计划发往设计部与研发部，设计部门根据计划开始产品的外观设计，研发部门进行产品结构、电子、光构的设计；设计完成后研发部会采用结构手板反复验证设计是否可行，验证通过后由工程部确认供应商的资料，项目部及总经办确认产品价格。同时，研发部开模进行小量模具样品试产，并对模具样品进行反复的验证设计，由工程部与项目部共同评审产品，评审通过后提供 1 台工程样板给生产部以准备相应的生产治具，下一步由工程部提供装配、调试文件给产线以进行验证产品的生产性。最后生产部、研发部、项目部、

采购部针对生产问题进行评审，评审通过生产部根据销售部订单安排批量生产。

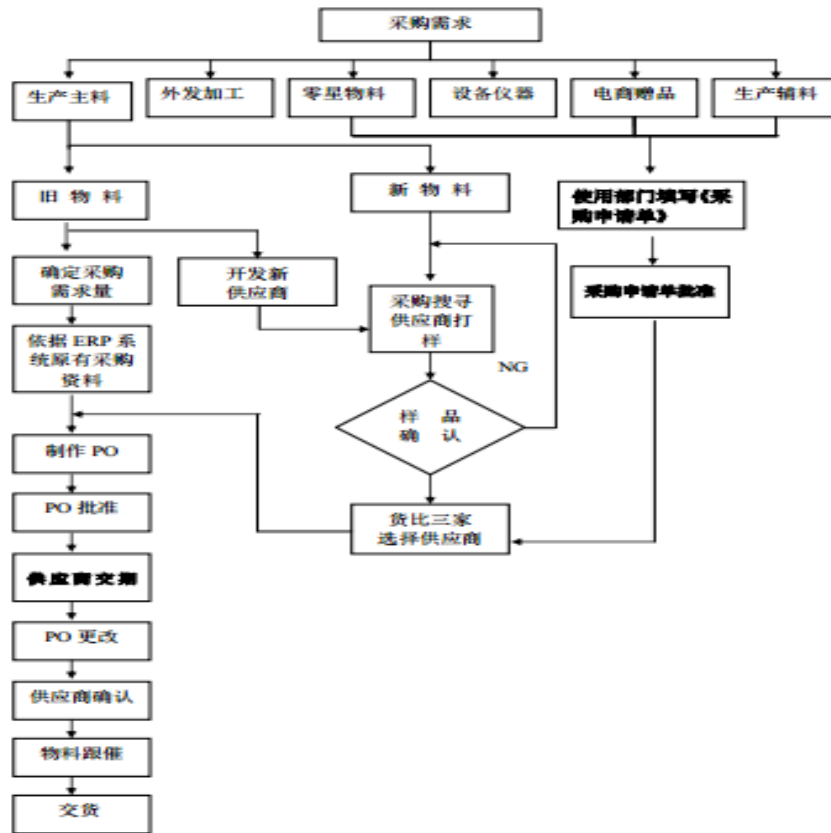


ODM、OEM 项目研发流程：公司市场销售部人员根据公司规定的产品报价体系、客户需求与客户确定购销意向；随后开始立项，立项通过后销售部向项目部提交项目客制化信息以申请项目编号，同时提交包材信息制作 BOM；设计部开始制作打样资料并结构确定壳料打样资料；生产部根据项目部、设计部的资料进行打样，打样完成分发样品给各部门分别对样品包材、结构件进行确认，确认签发后，由生产部根据订单安排生产。



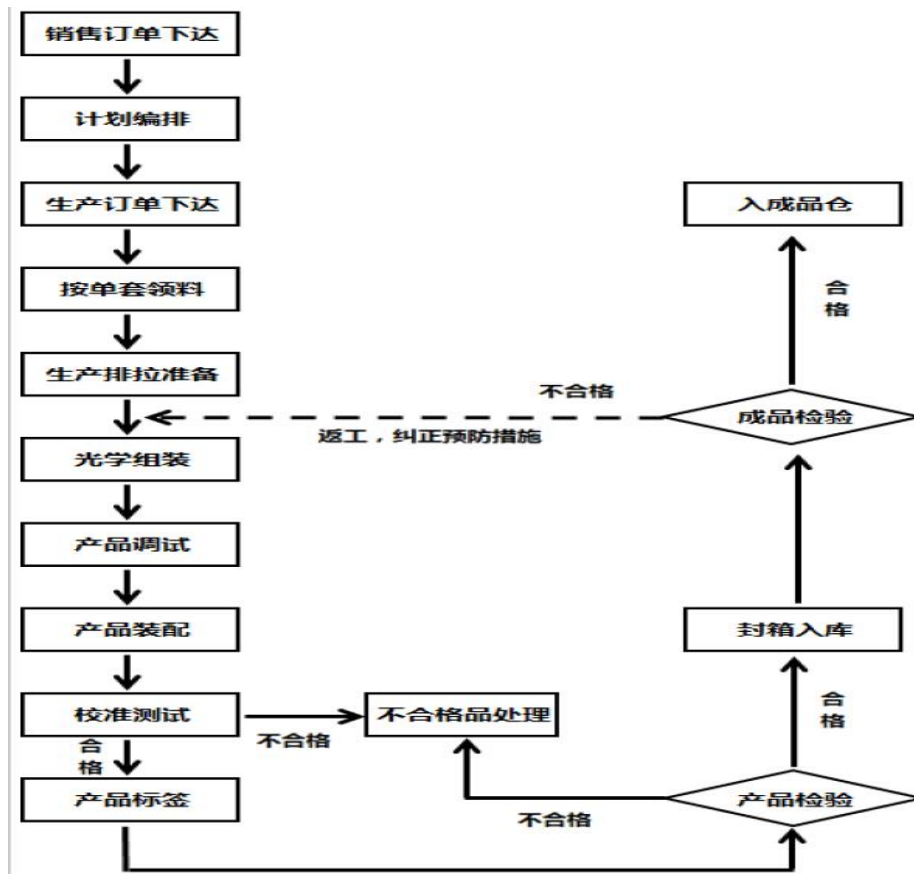
3、采购流程

公司特设采购部负责公司各项业务采购需求，包括生产原材料、生产设备采购等。



4、生产流程

生产部根据生产指令备料，加工光学组件，进行信号调试，组装外壳，然后标定，测试，最后包装，入库。



5、产品供应销售流程

自有品牌供应销售流程：公司市场销售部人员根据公司规定的产品报价体系与客户确定购销意向；随后，上报至销售经理进行审核，核准销售订单后销售部人员通知库存部，直接领取产品发货给客户；由于公司的自有品牌销售较成熟，客户订单量稳定，故制定了安全库存量制度，基本能满足常规订单需求的基本量。

研发产品供应销售流程：研发产品在研发阶段完成后，项目部或销售部直接下达生产任务通知书给生产部按照订单批量生产，制造部 PMC 制作物料请购单，采购部根据 PMC 的采购清单向供应商采购原材料，收到原材料后品质部对原材料进行质检，质检合格后入库，生产部领取原材料进行生产形成产品；最后待产成品形成后提交品质部进行出厂检验，合格后再入库以被提取；此时市场销售部人员则可根据订单从库房领取产品并发货给客户。

三、与主营业务相关的资产和资质情况

（一）公司主要产品的技术含量

公司的各类仪器设备产品，所采用的核心技术多集中在激光技术部分，其原理都是利用激光发生器和激光激光传感器组成的系统，来达到将物理量转换为测量数据或显示结果的目的。因此公司产品的核心技术具有共通性。

公司的核心技术包括：双发单收光路校正技术、智能测量操作系统技术、强抗干扰技术、超大量程技术、相位差值算法技术、“分光镜头组”校正技术等。

1、双发单收光路校正技术

公司自主研发的“双发单收”光路校正技术,采用同源的信号同步技术,抵消了各种干扰因素的影响,其独特性和创新性实现了技术从理论变为现实的飞跃,是相位测量领域的一个里程碑。

行业内原有的校准技术有:

单发单收系统,即单路发送光束单路接收光路信号,通过一个可控制的机械装置实现内外光路的切换,通过计算切换前后内外光路的相位值进行相位校正,消除环境不确定相位干扰。由于采用物理机械拨动开关,机械相应时间长(一般为毫秒级别),不可实时校准,且结构相对复杂,容易产生机械磨损和故障,使用寿命短,不适合作为工业精密仪器使用。

单发双收系统,即单路发射光束并通过双路分别接收内、外光路信号,两路接收信号分别进行处理并计算其相位差,从而消除环境不确定相位干扰。该系统采用两个雪崩二极管(APD)分别接收内外光路信号,由于APD价格昂贵(目前,一般为10美金以上),使用两个APD不仅成本高,而且双路放大电路容易产生同频干扰。

所述以上两种解决方案在实际应用中均存在缺陷。而公司自主研发的双发单收光路校正技术实现了相位补偿和校准的目的,避免了环境变化在电路中引入不确定的相位噪音,提高了激光测距的测量精度,减少了环境因素对测距误差的影响,降低了系统成本,加强了激光测距在各行业的应用;并且成功绕开了国际巨头们的技术壁垒,而且使得中国厂家首次在无专利困扰的情况下成功开拓国际市场。

2、智能测量操作系统技术

行业首创 mOS 可视化测量操作平台，目前已更新至 mOSv2.0 测量操作系统，该系统融入时尚设计，动感应用，实用功能等，使用户操作更加便捷直观，并可以结合未来软件的发展需要进行无限延伸,提升人机互动的用户体验。

3、强抗干扰技术

依托于双发单收光路校正技术而产生的"强抗干扰"技术成功克服了国内外厂家久攻不克的日光干扰课题，采用两个光波发射装置分别产生内、外光路信号，再通过一个信号接收装置分别接收内光路信号和外光路信号的返回信号，内光路与外光路的返回信号进行光电转换、混频放大和鉴相，输出消除基底的信号从而避免了环境变化在电路中引入不确定的相位噪音，且由控制电路控制内、外光路切换从而稳定高速的实现相位误差补偿和校准的目的，减少了环境因素对测距误差的影响，提高了激光测距的测量精度，增加了系统的测距稳定度。依靠该技术研发的手持激光测距仪，属于国内首款适合室外测量的仪表，其测量抗干扰能力大大加强。

4、超大量程技术

2011 年末，公司成功自主研发出了量程高达 300 米的大量程、高精度的手持设备，该项技术已经远远突破了国际测量领域最领先企业所能达到的 200 米局限，该研发成果证明公司研发技术已经走在了国际测量的最前沿，远远突破了国外巨头的技术壁垒。

5、相位差值算法技术

公司很早前就开始研究相位技术理论，经过反复试验，逐步建立起了各种影响曲线，努力去补偿相位的些许飘逸和抖动等各种环境因素对测量精确度的影响，从而使测量可靠性不断提升，该技术目前属于国内领先地位。

所谓相位差算法技术是指由测量光发射装置发射测量光束至被测物，由接收装置接收所述被测物反射回的测量光发射装置，开启参考光发射装置，由参考光发射装置发射参考光束至挡板，由所述接收装置接收经挡板反射回的参考光束并将其转化为参考信号，此参考信号经处理得出参考相位。由此算出测量相位与参考相位间的相位差 $\Delta\Phi$ ，最终由公式 $D=C*T/2=C*\Delta\Phi/(2*\pi*nf)$ 算出被测距离。在此采用双发单收的相位测量模式，无需采用机械装置对测量光和参考光进行切换，精度极高。

飞行时间相位算法，能达到高精度、高速度测量的效果，小波信号检测让测量距离更远，实现全智能自动测量，智能化程度已经达到国际领先水平。

6、“分光镜头组”校正技术

公司经过一年多的反复探索，设计出激光测距仪“分光镜头组”，弥补了传统单镜片测距的盲区，克服了近距离回收信号偏弱，聚焦位置不对的技术难题，提高了近距离的测量精度，研发了全球首款双镜片矫正光路技术，在光路结构上实现了质的飞跃。从而成功避开国际品牌的专利限制，实现了在光学设计上的突破，使得公司生产的激光测距仪近距离光校准更优。

（二）公司的无形资产情况

1、专利技术情况

（1）已拥有的专利技术情况

公司现已取得 6 项专利，其中发明专利 2 项（含美国发明专利 1 项），实用新型专利 1 项，外观设计 3 项，均为公司原始取得，发明专利保护期为 20 年，实用新型保护期为 10 年，外观设计保护期为 10 年，具体情况如下：

序号	专利名称	专利号	专利类型	权利取得方式	申请日	专利有效期
1	手持式激光测距仪(dtape2)	ZL201230394924.6	外观设计	原始取得	2012.08.20	2012.08.20-2022.08.19
2	手持式激光测距仪(S3A/U)	ZL201230395268.1	外观设计	原始取得	2012.08.20	2012.08.20-2022.08.19
3	手持式激光测距仪(RockX3)	ZL201230395035.1	外观设计	原始取得	2012.08.20	2012.08.20-2022.08.19
4	一种测距系统	ZL201220396403.9	实用新型	原始取得	2012.08.06	2012.08.06-2022.08.05
5	一种相位测量的校准方法、装置及测距设备	ZL200810067250.1	发明专利	原始取得	2008.05.16	2008.05.16-2028.05.15
6	一种测距方法及系统	US8,964,169B2 (美国)	发明专利	原始取得	2012.12.17	2012.12.17-2032.12.17

（2）正在申请的专利情况

公司目前正在申请的专利共有 1 项，具体情况如下：

序号	专利名称	申请号	专利类型	申请情况	发文日
1	手持式激光测距仪(D5)	201530337295.7	外观设计	受理	2015.09.03

2、软件著作权情况

截至本公开转让说明书签署日，公司拥有 6 项软件著作权存续期间均为 50 年，具体为：



序号	软件著作权名称	登记号	权利取得方式	申请日/首次发表日期	保护期
1	迈测高精度相位测量应用软件 V1.0	2011SR022822	原始取得	2011.02.14	2011.02.14-2061.12.31
2	100 米相位测量和水平仪应用软件 V1.0	2011SR096717	原始取得	2011.10.08	2011.10.08-2061.12.31
3	100 米相位测量和角度测量应用软件 V1.0	2011SR096720	原始取得	2011.10.08	2011.10.08-2061.12.31
4	100 米高精度相位测量应用软件 V1.0	2011SR096715	原始取得	2011.10.08	2011.10.08-2061.12.31
5	量程 200 米精度 1 毫米相位测量应用软件 V1.0	2011SR096723	原始取得	2011.10.08	2011.10.08-2061.12.31
6	量程 200 米精度 2 毫米相位测量应用软件 V1.0	2011SR096725	原始取得	2011.10.08	2011.10.08-2061.12.31

上述 6 项软件著作权在 2011 年间形成且均归公司所有，不存在权属方面的法律纠纷。

3、公司拥有的商标情况

(1) 已获得注册的商标

截至本公开转让说明书签署日，公司拥有 2 项注册商标，均为原始取得，具体为：

序号	商标名称	商标注册证号	核定使用的商品（第 9 类）	注册有效期限
1		11444749	测距仪；测量装置；精密测量仪器；测量仪器；非医用激光器；感应器（电）；运载工具用测速仪；探测器；测干（勘测仪器）	2014.04.14-2024.04.13
2		8231503	测距仪；测量装置；精密测量仪器；测量仪器；非医用激光器；感应器（电）；运载工具用测速仪；探测器；测干（勘测仪器）	2011.06.21-2021.06.20

当前无形资产净值如下：

单位：元

无形资产名称	账面价值
财务软件使用权	256,654.16

合计	256,654.16
----	------------

公司目前正在申请的商标共有 4 项，具体情况如下：

序号	商标名称	申请号	类别	申请情况	申请日
1	MiLESEEY	16891730	第 9 类 可下载的计算机应用软件;数量显示器;量具;电子监控装置;计量仪表;测量装置;测距仪;测量器械和仪器;精密测量仪器;海水深度探测器;	受理	2015.05.07
2	迈测	16891752	第 9 类 可下载的计算机应用软件;数量显示器;量具;电子监控装置;计量仪表;测量装置;测距仪;测量器械和仪器;精密测量仪器;海水深度探测器;	受理	2015.05.07
3	迈测	16891808	第 35 类 为零售目的在通讯媒体上展示商品;商业管理辅助;商业评估;通过网站提供商业信息;进出口代理;替他人推销;替他人采购(替其他企业购买商品或服务)	受理	2015.05.07
4	MiLESEEY	86616373 (美国)	09 (国际分类)	受理	2015.04.30

(三) 公司的业务许可资格或资质情况

1、公司业务许可资格

序号	资质许可证名称	许可证编号	有效期限	发证机关	经营范围
1	中华人民共和国制造计量器具许可证	粤制 00000850	2012.6.7- 2015.6.6	广东省质量技术监督局	手持式激光测距仪 型号: S2、UT391 测量范围 0.1m~50m 准确度: 2 级

3	中华人民共和国制造计量器具许可证	粤制 00000850	2014.11.11-2017.11.10	广东省质量技术监督局	1、手持式激光测距仪 型号：S2、UT391 测量范围 0.1m~50m 准确度：2 级 2、手持式激光测距仪 型号：S3 系统（具体型号包含 ProS3A、ProS3U、RockX3、dTape2、M2、S2A、HT305、HT310） 测量范围 30m~100m 准确度：±（5mm+5×10 ⁻⁵ D） D 为被测量距离
---	------------------	-------------	-----------------------	------------	--

2、高新技术企业认证

2013 年 10 月，公司取得深圳市科技创新委员会、深圳市财政委员会、深圳市国家税务局及深圳市地方税务局联合颁发的高新技术企业证书，证书编号为 GR201344200892，有效期为三年，目前公司已开始准备申请高新技术企业的材料，预计 2016 年 10 月通过高新技术企业复审。

3、双软企业资质认证

(1) 软件企业认定证书

2013 年 6 月 28 日，公司取得深圳市经济贸易和信息化委员会颁发的软件企业认定证书，证书编号为深 R-2013-1070，每年需定期年审。

由于 2015 年 5 月相关规定出台，深圳市软件行业协会发布《关于“双软认定”取消及开展“行业自律评估”服务的通知》，软件企业由认定制改为评估制，公司于 2015 年 05 月 18 日取得深圳市软件行业协会的软件企业证明函，证明函编号为深软函 2015-XQ-0795。

(2) 软件产品登记证书

序号	软件名称	证书编号	发证日期	有效期	发证机关
1	迈测高精度相位测量应用软件 V1.0	深 DGY-2011-0645	2011.05.31	5 年	深圳市科技工贸和信息化委员会

(四) 公司取得的特许经营权情况

公司无特许经营权。

（五）公司的主要固定资产情况

类别	折旧年限（年）	预计残值率（%）	年折旧率（%）	成新率（%）
机器设备	5	5	19.00	69.92
电子及其他设备	3	5	31.67	72.19

报告期内公司新增的固定资产主要为生产设备、大量的电脑、空调、办公家具等设备。

截至 2015 年 6 月末，公司固定资产原值的构成为：机器设备和电子及其他设备，其中机器设备占 58.63%，电子及其他设备占 41.37%，固定资产构成与公司作为高新技术产品研发生产企业的经营特点相符合。2015 年 6 月末，公司固定资产的综合成新率分别为 69.92%、72.19%，电子设备成新率较高是由于 2014 年度公司购入了大批生产机器设备、电脑设备等电子设备。

2015 年 6 月末，公司固定资产净值占总资产比例为 9.63%，故从固定资产的状况来看，公司固定资产在公司资产中占比较低，短期内公司不存在固定资产更新压力。

报告期内，公司固定资产状态良好，没有资产减值的情况发生。

（六）公司人员结构及核心技术人员介绍

1、截至本公开转让说明书签署之日，公司共有员工 90 人，其具体结构如下：

（一）按年龄划分

年龄段	人数	占比（%）
30 岁以下	60	66.67
31-39 岁	23	25.55
40 岁以上	7	7.78
合计	90	100.00

（二）按教育程度划分

学历	人数	占比（%）
研究生	1	1.11
本科	27	30.00
大专	20	22.22
高中/中技	27	30.00
初中	15	16.67
合计	90	100.00

（三）按岗位结构划分

部门	人数	占比（%）
----	----	-------

管理人员	22	24.44
研发人员	20	22.22
行政财务人员	6	6.67
市场营销人员	14	15.56
工厂制造工人	28	31.11
合计	90	100.00

2、公司核心技术人员

(1) 骆龙先生，1976年8月生，中国籍（无境外永久居留权），本科，1999年毕业于深圳大学电子工程专业。1999年7月至2001年5月，就职于中国电子进出口总公司深圳分公司，任职研发工程师；2001年5月至2007年4月，就职于讯威科技有限公司，任职工程部经理；2007年4月至2014年5月，就职于意法半导体研发（深圳）有限公司，任职应用部门经理；2014年5月至2015年9月，就职于迈测有限，任职研发部经理；2015年9月至今，担任股份公司技术总监。

(2) 刘孙光：男，1977年出生，中国籍（无境外永久居留权），毕业于兰州交通大学机电专业，本科学历。2004年10月至2006年12月，就职于东莞飞盟电子通讯配件有限公司，担任电子工程师；2006年12月至2009年4月，就职于深圳富士康集团有限公司，担任硬件研发工程师；2009年4月至2011年6月，就职金宝通集团有限公司，担任电子研发工程师；2011年6月至2013年4月，就职惠而浦集团有限公司，担任硬件研发工程师；2013年5月至2015年9月，就职于迈测有限，任职硬件工程师；2015年9月至今，担任股份公司硬件工程师。

(3) 陈文东：男，1987年出生，中国籍（无境外永久居留权），毕业于黄冈职业技术学院电子技术专业，大专学历。2009年12月至2010年5月，就职于意法半导体（深圳）有限公司，任职技术员；2010年6月至2012年8月，就职于深圳阿鼎科技有限公司，任职项目主管；2012年9月至2015年9月，就职于迈测有限，任职嵌入式软件工程师；2015年9月至今，担任股份公司嵌入式软件工程师。

(4) 钟云飞，公司硬件部研发经理兼职工代表监事，详见详见本公开转让说明书“第一节基本情况”之“六、公司董事、监事、高级管理人员”之“（一）董事、监事、高级管理人员”之“2、监事”。

(5) 唐之初，男，1972年出生，中国籍（无境外永久居留权），毕业于湖南九疑工业学校应用电子专业，大专学历。1994年2月至1995年6月，就职于东莞凤岗兴业电子

厂，任职生产工程技术人员；1995年6月至1996年10月，就职于东莞凤岗美达玩具厂，任职工程部PE工程师；1996年10月至1999年3月，就职于东莞厚街爱高通讯器材厂，任职工程部助理工程师；1999年3月至2001年3月，就职于东莞厚街爱高通讯器材厂，任职研发部电子工程师；2001年3月至2004年4月，就职于东莞长安富达通讯器材厂，任职RF高级工程师；2004年4月至2005年11月，就职于惠阳中建电讯科技有限公司（深圳研发部），任职高级电子工程师；2005年12月至2013年12月，就职于深圳市易方数码科技股份有限公司，任职高级电子工程师；2013年12月至2015年9月，就职于迈测有限，任职高级电子工程师；2015年9月至今，担任股份公司高级电子工程师。

截至本公开转让说明书签署日，公司核心技术（业务）人员未持有公司股份。

3、核心技术（业务）团队变动情况

报告期内，除新引进技术人员外，公司核心技术（业务）团队未发生重大变动。

（七）研发能力和技术储备情况

1、研发机构设置及研发人员情况

公司负责研发的机构为研发一部和研发二部。研发一部主要负责现有产品和技术维护和更新，研发二部主要负责新产品及新技术应用的研究设计；同时在新产品开发方面，研发一部与研发二部可同时提出研发方案，进行公司内部良性竞争。公司研发机构负责承担创新体系的建设并完成各项研发任务，内容涵盖了新产品开发和技术改进的各个环节用以满足公司各阶段发展的需要，分工明确。

随着公司业务规模的扩大，员工人数逐年增加。截至本公开转让说明书签署日，公司从事产品研发的人员20人，占全部员工人数的比例约为22.22%。

2、研发费用占公司业务收入的比重

时间	研究开发费用总额（元）	占主营业务收入比例（%）
2013年度	1,544,326.70	14.71
2014年度	4,437,215.57	21.00
2015年1-6月	1,891,634.23	9.64

3、自主技术占主要技术的比重

公司的核心技术均为自主研发，公司自主技术占核心技术的比重为100%。核心技术均为公司自有技术，所有权归属公司，至今未发生知识产权纠纷。

四、公司的具体业务情况

（一）公司业务的具体构成情况

单位：元

项目	2015年1-6月		2014年度		2013年度	
	金额	占比(%)	金额	占比(%)	金额	占比(%)
主营业务收入	19,618,191.89	100.00	21,073,871.96	99.75	10,495,961.03	100.00
其他业务收入			52,046.79	0.25		
合计	19,618,191.89	100.00	21,125,918.75	100.00	10,495,961.03	100.00

当前公司主营业务收入主要来自于公司自有品牌以及 ODM、OEM 定点加工的手持测距仪、测距望远镜、工业激光传感器等精密激光测量产品的销售收入。2015 年 1-6 月、2014 年、2013 年主营业务收入占营业收入的比重分别为 100%、99.75%、100%。2014 年度公司其他业务收入主要是提供了技术开发服务。

具体而言，公司确认收入的方式为：公司向客户发出货物，即确认收入客户接受服务并确认结算数据或依据合同规定的服务期限，按权责发生制确认收入。

（二）公司的主要客户情况

公司报告期内向客户销售的产品主要为激光测距仪。2013 年度、2014 年度及 2015 年度 1-6 月，公司前五大客户的销售额占相应期间主营业务收入的分别为：46.91%、36.74% 和 29.97%，不存在对单一重大客户依赖的情形。

公司 2013 年度、2014 年度及 2015 年度 1-6 月前五大客户统计情况如下：

序号	客户名称	2013 年度销售额 (元)	占当年主营业务 收入的比例(%)
1	优利德科技(中国)有限公司	2,983,227.56	28.42
2	广州市宏诚集业电子科技有限公司	661,380.31	6.30
3	浙江新蓝达实业股份有限公司	577,501.84	5.50
4	上海宝工工具有限公司	446,154.60	4.25
5	北京首纬世纪科技有限公司	256,410.20	2.44
前五大客户销售额合计		4,924,674.51	46.91
2013 年度主营业务收入总额		10,495,961.03	100.00

序号	客户名称	2014 年度销售额 (元)	占当年主营业务 收入的比例 (%)
1	广州市宏诚集业电子科技有限公司	3,995,042.74	18.96
2	上海诺司纬光电仪器有限公司	1,229,914.53	5.84
3	武汉中思威科技有限公司	936,324.80	4.44
4	深圳胜利高电子科技有限公司	874,786.31	4.15
5	瑞典比尔太玛 (BIRGMA International SA)	706,029.62	3.35
前五大客户销售额合计		7,742,098.00	36.74
2014 年度主营业务收入总额		21,073,871.96	100.00

序号	客户名称	2015 年度 1-6 月销售额 (元)	占当年主营业务 收入的比例 (%)
1	卫克斯姆克罗门 (远东) 有限公司	3,292,271.00	16.78
2	日本利优比 (RYOBI LIMITED)	940,344.71	4.79
3	广州市宏诚集业电子科技有限公司	651,076.91	3.32
4	青岛亿达佳仪器有限公司	504,747.02	2.57
5	惠州市鸿兴旺电子设备有限公司	493,333.35	2.51
前五大客户销售额合计		5,881,772.99	29.97
2015 年度 1-6 月主营业务收入总额		19,618,191.89	100.00

公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员、主要关联方及持股 5% 以上的股东均未在上述客户中任职或拥有权益。

(三) 公司的主要供应商情况

1、主要业务的成本情况

公司报告期内一直从事激光测量技术的精密测量仪器和设备的研发、设计、制造及销售业务，业务成本主要为原材料、人工工资、制造费用等。

项目	2015 年 1-6 月	2014 年	2013 年
直接材料	9,093,691.24	1,0583,968.18	5,104,787.47
直接人工	859,051.41	1,205,597.64	140,989.00
制造费用	1,183,313.11	2,056,176.57	831,249.72
合计	11,136,055.76	13,845,742.39	6,077,026.19

2013 年底公司进行规模扩张，2014 年人工成本、固定资产折旧等大幅增加，因此直接人工和制造费用增长较大，导致产品单位平均成本上升。2015 年随着生产工艺革新以

及产能利用率的提高，产品的物料消耗大约降低 5%，其中原材料成本在生产成本的比例为 85%，且单位人工成本较 2014 年有较大幅度下降。

2、报告期内公司前五名供应商情况

2013 年度、2014 年度以及 2015 年度 1-6 月，公司前五大供应商采购额占当期采购总额的比例为 54.36%、36.23%和 42.87%。

公司主要由供应商采购的商品有滤光片、光模组、放大器、激光传感器、PCB 板、外壳、LCD 显示屏等，当前公司与一些质量较好且技术先进的厂家建立了相对稳定的合作关系，造成了采购相对集中的情况，由于目前市场上可提供上述公司所需材料的供应商数量较多，公司具有自主选择性，因此不存在对供应商有所依赖的情形。

公司 2013 年度、2014 年度及 2015 年 1-6 月前五大供应商统计情况如下：

供应商名称	2013 年度采购金额（元）	占当年采购总额比例(%)
深圳市威睿晶科电子有限公司	1,380,727.15	17.37
中山力洁光电科技有限公司	1,085,809.34	13.66
深圳市英捷讯实业发展有限公司	1,024,124.99	12.88
深圳市科力微电子有限公司	434,119.71	5.46
北天星科技（深圳）有限公司	396,512.17	4.99
前五大合计	4,321,293.36	54.36
2013 年度总采购额	7,950,107.94	100.00

供应商名称	2014 年度采购金额（元）	占当年采购总额比例(%)
上海朗辉光电科技有限公司	1,547,000.00	10.64
中山力洁光电科技有限公司	1,278,374.50	8.79
深圳市英捷讯实业发展有限公司	1,220,357.25	8.39
深圳市华锋达纸品有限公司	642,568.45	4.42
深圳市智力创电子科技有限公司	580,057.90	3.99
前五大合计	5,268,358.10	36.23
2014 年度总采购额	14,544,778.81	100.00

供应商名称	2015 年 1-6 月采购金额（元）	占 2015 年 1-6 月采购总额比例(%)
上海朗辉光电科技有限公司	1,479,630.57	10.52
中山力洁光电科技有限公司	1,478,557.30	10.51
深圳市安普特双色注塑有限公司	1,374,846.94	9.78
深圳亿成光电科技有限公司	1,229,709.15	8.74
深圳市天地通电子有限公司	466,220.20	3.32

前五大合计	6,028,964.16	42.87
2015年1-6月总采购额	14,063,466.35	100.00

公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员、主要关联方及持股5%以上的股东均未在上述供应商中任职或拥有权益。

(四) 公司的重大业务合同及其履行情况

报告期内，公司重大的业务合同履行情况良好，根据报告期内的前5大客户，以及挑选重大金额的订单的筛选原则，具体如下：

1、公司重大销售合同及其履行情况

序号	签订日期	合同相对方	合同标的	合同金额	履行情况
1	2015.03.01	广州宏诚集业电子科技有限公司	激光测距仪 OEM产品	--	正在履行
2	2014.12.15	日本利优比 (RYOBI LIMITED)	LDM-600	76,640.00 美元	履行完毕
3	2014.12.11	卫克斯姆克罗门 (远东) 有限公司	手持激光测距仪 S9	430,000.00 美元	履行完毕
4	2014.05.20	上海诺司纬光电仪器有限公司	激光测距仪 (LSC60)	569,999.99 元	履行完毕
5	2014.04.01	深圳市胜利高电子科技有限公司	激光测距仪 OEM产品	--	履行完毕

2、公司重大采购合同及其履行情况

序号	签订日期	合同相对方	合同标的	采购金额 (元)	履行情况
1	2014.09.11	深圳亿成光电科技有限公司	液晶屏、背光源	--	正在履行
2	2014.07.28	深圳市安普特双色注塑有限公司	塑胶壳	--	正在履行
3	2014.07.23	中山力洁光电科技有限公司	激光管、外光路模组	--	正在履行
4	2014.07.15	上海朗辉光电科技有限公司	雪崩二极管	--	正在履行
5	2013.07.13	深圳市力华测控设备有限公司	激光测距仪 自动化检测系统	367,000.00	履行完毕

3、其他重大合同

序号	合同期间	合同相对方	合同名称	合同金额 (万元)	履行情况
1	2013年	沈阳市鑫磊建筑装饰工程有限公司	装饰工程合同	106.30	履行完毕
2	2014.03.01-2018.08.09	深圳市众冠股份有限公司 (注1)	房屋租赁合同	6.78/月	正在履行
3	2014.07.21-	上海浦东发展银行深圳分行	抵押借款	300	履行完毕

	2015.07.21	(注 2)			
4	2015.01.01	浙江天猫技术有限公司 浙江天猫网络有限公司	互联网服务	--	正在履行

注 1：该房屋租赁合同有限公司作为承租方承租位于深圳市南山区桃源街道留仙大道 1213 号众冠红花岭工业南区 2 区 9 栋 6 楼的房屋，租赁面积为 2609.5 平方米，租赁期限自 2014 年 3 月 1 日起至 2018 年 8 月 9 日，出租方深圳市众冠股份有限公司尚未就深圳市南山区桃园街道留仙大道 1213 号众冠红花岭工业区 9 栋 6 楼取得《房地产权证》。公司通过租赁方式使用前述所承租的房产，存在因权属不清而导致的搬迁风险。

针对该风险，公司已要求出租方深圳市众冠股份有限公司出具公司住所所在地为工业用地且近几年内无拆迁风险的证明文件，并由公司实际控制人俞智承诺承担公司因拆迁而带来的一切经济损失。公司租赁的办公场所和厂房没有完整产权的事实对公司的持续经营能力不构成实质性影响。

注 2：该借款合同，截至 2015 年 6 月 30 日，公司短期借款余额 300.00 万元，借款类别为保证借款，未有逾期未偿还情况。

五、公司的商业模式

公司的商业模式是在工程与专业测绘、建筑与工程测量、装饰装修及工业测量领域中相关服务需求的引导下，研发生产符合市场需求的激光测距仪、工业测距激光传感器等精密激光测量产品，实现销售以获取利润，并依靠激光测距技术提供定制测量及智能测控等模块解决与应用方案以获取利润。公司的商业模式整合了坚实的技术支持、强大的研发能力、可靠的质量控制、成熟的销售网络保障公司在市场竞争中处于有利地位。

公司通过与传统测量工具的局限对比，在销售活动中深度了解客户需求，结合自身在激光测量领域多年的经验与技术优势，为客户提供距离探测、精度测量的全套解决方案。

从上下游产业链来看，公司所处行业通过提供各类激光仪器的设计、生产、销售，将上游行业的产品与下游行业的需求紧密联系起来，是整个产业链中必不可少的重要环节。公司的上游为激光仪器所需的零部件（如激光器、激光管）制造行业，公司的生产所需的主要零部件主要从国内供应商处采购。公司的下游为激光仪器的具体应用领域，主要包括建筑企业、电力企业、各类现代化工业企业及普通消费者。

公司以多年来积累的各应用领域内激光仪器的设计研发技术及制造经验为核心竞争

力，一方面不断完善同上游供应链的衔接与整合，另一方面以可靠的产品品质与良好的服务巩固、拓展下游客户，形成了一套行之有效的商业模式。

在生产环节，公司采取以市场为导向的“以销定产”生产模式，具体是根据市场需求和公司产品订单需求制定生产计划，以降低产成品库存，提高公司营运效率。

在采购环节，公司生产所需的原材料主要滤光片、光模组、放大器、激光传感器、PCB板、外壳、LCD显示屏等，原材料成本占营业成本的比重约90%。目前，公司生产所需零部件均由公司直接采购。

在销售环节，公司对各类测量类仪器采取国内经销、互联网电子商务平台直销以及通过OEM、ODM扩大出口销售三种销售方式并存的销售模式。公司作为国内首家具有完全自主知识产权的激光测量企业，是最早进行该领域市场开拓的公司，已经建立了日趋完善的营销体系和网络，客户群体分布于众多行业。在国内经销方式中公司通过经销商在传统仪器仪表、工具、五金商店、生活超市等市场建立销售渠道，经销商在国内地域层级众多的细分市场中拥有深度的网络优势、低廉的成本结构、灵活的经营方式。采用经销商模式可以显著降低公司的销售成本。在互联网直销领域，采用B2B和B2C的模式，客户在电商平台下订单，公司发货，电商平台确认收货后付款。公司产品长期在天猫、阿里巴巴等电子商务平台高居同类产品搜索榜首。在出口销售方面，公司产品已远销世界各地，公司已成功将各式手持激光测量仪打入欧美地区超市市场，并在以日本为主的亚洲市场拥有较高品牌知名度。公司通过长期完善的客户服务及技术支持，已与国内外多家知名企业建立了良好的客户关系。

报告期内，公司互联网电子商务平台直销业务都是通过天猫、京东等第三方电商平台注册的卖方账号（网店）向客户销售商品，并向第三方平台支付一定的佣金、平台使用费等，具体合作模式如下：

平台	结算方式及转入对公账户的流程	佣金
天猫	买家将货款支付给天猫平台，天猫向公司网店所关联的支付平台账号结算，公司再将支付平台账号资金提取至公司账户	根据销售金额比例收取5%佣金；按合同规定收取服务年费
京东	买家将货款支付给公司关联的京东账号，根据约定的期限将货款转入相关联的银行账户	根据销售金额比例收取8%佣金

公司报告期内的盈利主要来自于公司自有品牌以及ODM、OEM定点加工的手持测距仪、测距望远镜、工业激光传感器等精密激光测量产品所产生的销售利润。ODM、OEM定

点加工主要是公司为打入和扩大欧美市场的产品出口量根据欧美订货商的需求进行贴牌生产，目前公司正逐步扩大自有品牌产品的生产、销售和出口。

同时，为扩大公司产品的应用范围 and 市场份额，公司还提供以核心技术为依托的距离探测、精度测量、智能监控等模块的解决及应用方案。目前在激光测距仪和工业激光传感器的应用上，公司不再局限于标准化成品的销售，而是基于激光测距技术通过深度了解客户的特殊用途或特殊需求进行针对性开发，提供产品、半成品、模块或应用及解决方案。激光传感器及特殊产品均在不同领域或行业有应用探索，存在需求爆发的可能性，是公司未来业务的重要增长点。

六、公司所处的行业基本情况

（一）行业概况

（一）行业概况

1、行业基本情况及分类

根据公司的业务情况对照《上市公司行业分类指引》（2012 修订）确定公司所属行业为 C40 仪器仪表制造业，根据国民经济行业分类和代码表（GBT4754-2011）公司所属行业为 C4013，即绘图、计算及测量仪器制造业。根据全国中小企业股份转让系统有限责任公司发布的《挂牌公司管理型行业分类指引》公司所属行业为 C4013，即绘图、计算及测量仪器制造业，根据《挂牌公司投资型行业分类指引》，公司所属商业为 17111110，即分析检测用电子设备与仪器及其他。

2、行业监管体制

公司隶属于绘图、计算及测量仪器制造业，且主营业务为中高端激光测距仪的研发、生产与销售。为全球用户提供高品质激光测量产品和专业解决方案。产品主要应用于专业测量、测绘、建筑、装修、设计领域，并已经开始延伸至电力、水力、交通等工业级的自动化测量应用。

本行业的监管部门主要为国家质量监督检验检疫总局（简称国家质检总局）、各地质量技术监督局及工信部。工信部主要负责宏观产业政策的研究制定，为行业发展提供战略及规划导向，是行业政策的主导部门。国家质检总局管理国家计量基准、标准和标准物质，组织制定国家计量检定统计表、检定规程和技术规范，管理计量器具，组织量

值传递和比对工作，监督管理商品量、市场计量行为和计量仲裁检定，监督管理计量检定机构、社会公正计量机构及计量检定人员的资质资格。国家质量监督检验检疫总局统一负责全国制造、修理计量器具许可监督管理工作；省级质监部门以及市、县级质监部门负责本行政区域内制造、修理计量器具许可监督管理工作。

公司所属行业协会为中国计量协会、中国仪器仪表协会、中国光学光电子行业协会激光分会。中国计量协会主要负责宣传贯彻国家计量法律法规、方针政策、宣传计量工作在经济建设、科技进步、和社会发展中的地位和作用，协调行业与政府主管部门的交流与沟通等。中国仪器仪表协会主要就行业发展规划和有关重大技术经济政策、法规，向政府主管部门提出建议；协助有关部门组织制订行业技术法规、技术标准和行规行约，维护企业合法权益。中国光学光电子行业协会激光分会，主要负责各项行业政策及自律监管方针的落实，例如实施行业调研、主持召开专业会议、专业项目评估及行业监督等。

3、主要法律法规及政策

公司所处仪器仪表制造业涉及的主要法律法规政策如下：

时间	颁布机构	文号	法律法规及政策	主要内容
1985-9-6	全国人大常委会	第 28 号	《中华人民共和国计量法》	加强计量监督管理，保障国家计量单位制的统一和量值的准确可靠。
2006-12-13	科信部	第 733 号	《军工电子计量技术机构建立认定管理办法》	规范了军工电子计量技术机构建立认定工作，许可证的申报条件、程序与管理等。
2007-5-30	国家质量监督检验检疫总局	第 94 号	《计量基准管理办法》	规定计量技术机构申报计量基准需具备的条件、申报程序等。
2007-12-29	国家质量监督检验检疫总局	第 104 号	《制造、修理计量器具许可监督管理办法》	规定制造、修理计量器具的单位或个人需取得制造计量器具许可或者修理计量器具许可，由国家质检总局统一监督，规定了监督管理办法，以及相关的法律责任等。
2011-12-30	国务院	第 47 号	《工业转型升级规划(2011-2015 年)》	提出加快工业转型升级，加紧在新兴科技领域前瞻布局，抢占未来科技和产业发展制高点，加快信息技术与先进制造技术的深度融合等。
2012-7-9	国务院	第 28 号	《“十二五”国家战略性新兴产业发展规划》	整体布局国家战略性新兴产业发展规划，推动产业发展，其中提

				到掌握智能传感器和新型电力电子器件及系统的核心技术，提高新兴领域专用设备仪器保障和支撑能力，发展片式化、微型化、绿色化的新型元器件。
2013-2-18	工信部	-	《加快推进传感器及智能化仪器仪表产业发展行动计划》	行动计划指出，根据传感器及智能化仪器仪表技术发展趋势和产业存在的主要问题，将实施技术创新、产品升级、产业和企业转型升级、产业化应用四大工程。

4、影响行业发展的有利因素和不利因素

(1) 影响行业发展的有利因素有：

①国家政策驱动

近年来，在国家一系列政策措施的扶持下，我国传感器、智能仪器仪表产业获得了较快的发展。传感器及智能化仪器仪表产业是国民经济的基础性、战略性产业，是信息化和工业化深度融合的源头，对促进工业转型升级、发展战略性新兴产业、推动现代国防建设、保障和提高人民生活水平发挥着重要作用。国家发布了一系列推动该产业发展的计划与优惠政策，为该产业建立了良好的政策环境。该产业的快速发展，对所处细分行业有着巨大的推动作用。公司未来发展定位为距离探测、精度测量的供应商，就是为了融入智能概念抢占更大的市场。

《“十二五”国家战略性新兴产业发展规划》和《工业转型升级规划(2011-2015年)》均提及要增强传感器及智能化仪器仪表产业的创新能力和国际竞争力，推动传感器及智能化仪器仪表产业创新、持续、协调发展。为了推动上述规划的施行，工信部于2013年2月28日通知发布《加快推进传感器及智能化仪器仪表产业发展行动计划》。该计划的总体目标是，在2013-2025年期间使传感器及智能化仪器仪表产业整体水平跨入世界先进行列，产业形态实现由“生产型制造”向“服务型制造”的转变，涉及国防和重点产业安全、重大工程所需的传感器及智能化仪器仪表实现自主制造和自主可控，高端产品和服务市场占有率提高到50%以上。

《行动计划》鼓励和支持测量、控制、智能化等前沿、共性技术研究，新一代传感器及智能化仪器仪表研发及应用验证，开展标准、检测、可靠性等行业支撑技术工作，建设公共技术服务平台。同时表示，在掌握中高端传感器及智能化仪器仪表关键核心技术的基础上，研究传感器及智能化仪器仪表设计、制造、仿真和验证技术，开发工艺技

术、专用制造装备、专用测试校验设备，并实现规模化生产制造，形成较强的国际竞争力。选择一批具有跨越式发展潜力的技术、产品和服务，采用引进人才和自主研发相结合的方式，研制开发新一代的集约化传感器及智能化仪器仪表、现代制造服务项目，培育新的产业增长点。

从上述列举的国家相关政策，可以看出国家鼓励、扶持传感器及智能化仪器仪表产业的力度，是中国传感器及智能化仪器仪表产业飞速发展的重要因素。

②市场发展平稳、需求持续增长

我国仪器仪表行业是一个高速、平稳发展的行业。2014年我国仪器仪表行业销售收入达8185.67亿元，同比增长6.6%。从2010年以来我国仪器仪表行业销售收入呈波动上涨趋势，在2011年增长率达到24.4%后，2012年收入下降。2013年开始销售收入开始回升，2014年我国仪器仪表行业销售收入达到近五年的最高值。年产值在不断增长，市场容量不断扩大。

该行业市场稳步增长的同时，细分行业的需求也在不断增加。

首先，民用激光测距仪产品应用范围不断扩大，应用程度不断加深。

随着经济的发展、技术的进步以及人民生活水平的提高，在民用领域，激光测距仪产品的应用范围将持续扩大，应用的深度也将持续延伸。在应用范围的广度上，辅助驾驶、安防监控、森林防火、地矿勘探、环境监测以及海洋维权执法等领域将成为新兴的市场亮点。激光测距仪产品将得到快速普及，为人们的生产生活服务。从应用深度的角度看，激光测距可以作为一个零部件用于各个特定领域。

其次，工业升级使得工业传感器需求增加。

全球人力成本的不断提升，以及各国政策层面对工业升级的支持，必然会推动工业制造领域自动化，智能化水平的不断提升，尤其是近期国内外政府和产业，最智慧城市、机器人、无人机、无人汽车、移动和智慧设备的投入加大，使得工业用的距离探测传感器需求急剧上升，未来具有上万亿的市场规模。可以想象，未来的社会，只要是移动的智能的设备或者监控设备，都需要配置不同类型的工业传感器，存在巨大的市场容量。

最后，现代化国防建设需求不断增加。

为了保障国家安全和利益，维护国家安定繁荣、社会和谐发展，必须大力发展国防现代化建设。信息化装备是国防现代化建设的重要组成部分，激光测距仪产品作为信息

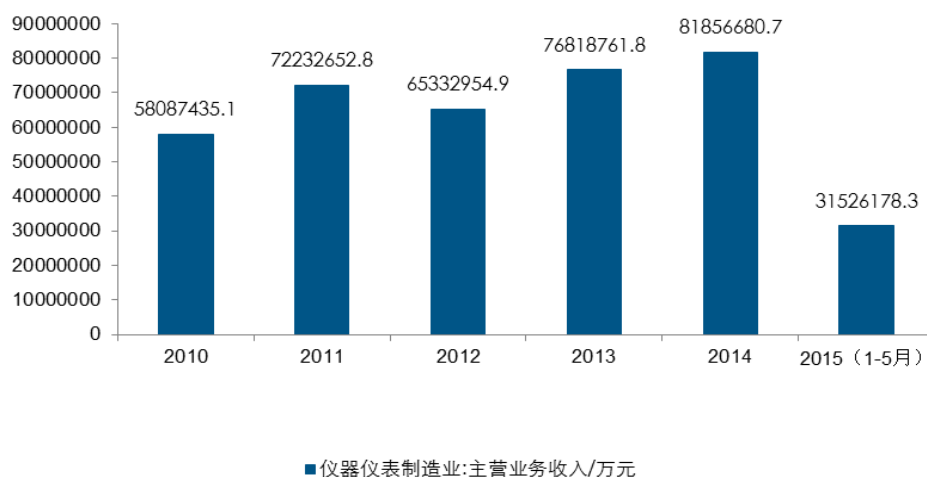
获取的重要手段，具有全天候工作、抗干扰能力强等特点，在现代化信息战中发挥着重要作用，在夜间侦察、瞄准、搜索警戒、信息获取等领域得到广泛应用。各国为了保障国家安全，必然加大对激光测距仪领域的投入。

（2）不利因素

虽然传统仪器仪表行业已经发展成熟，但智能仪器仪表产业还处于快速成长初期，由于产业整体起步较晚，研发投入滞后，需要培育新市场且成长尚有较大的进步空间。解决这一问题尚有待国家政策进一步扶持、社会大环境的逐步变化和相关专业企业对智能仪器仪表生产企业认识的逐步改善。

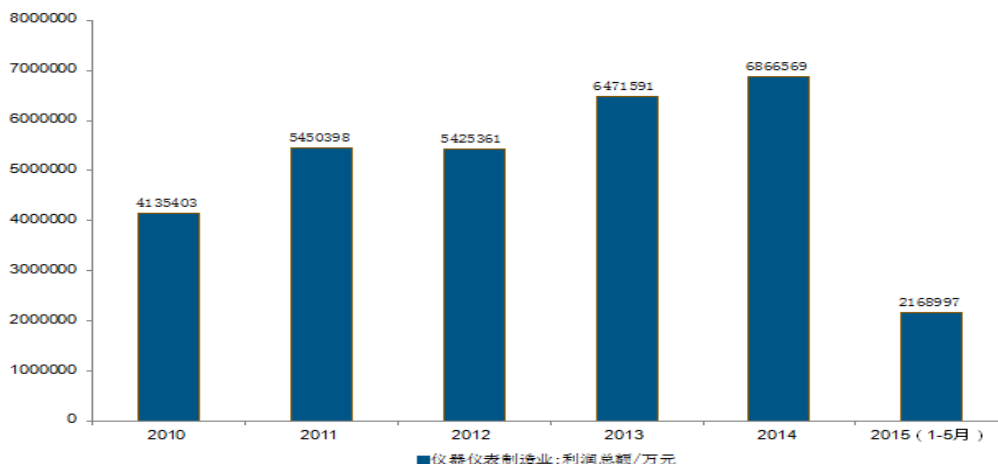
（二）市场规模

1、总体仪器仪表行业销售规模



（数据来源:Wind 资讯）

Wind 资讯数据显示：2014 年我国仪器仪表行业销售收入达 8185.67 亿元，同比增长 6.6%。从 2010 年以来我国仪器仪表行业销售收入呈波动上涨趋势，在 2011 年增长率达到 24.4% 后，2012 年收入下降。2013 年开始销售收入开始回升，2014 年我国仪器仪表行业销售收入达到近五年的最高值。我国仪器仪表行业近年来增速稳定，有着巨大的市场容量。



(数据来源:Wind 资讯)

2014 年我国仪器仪表行业利润总额为 686.66 亿元，与上一年相比增长 6.1%。近几年我国仪器仪表行业利润总额呈整体增长趋势，但是增长率呈波动态势，2014 年的增长率与 2013 年相比，下降了 13.2%。

2、绘图、计算及测量仪器制造业规模

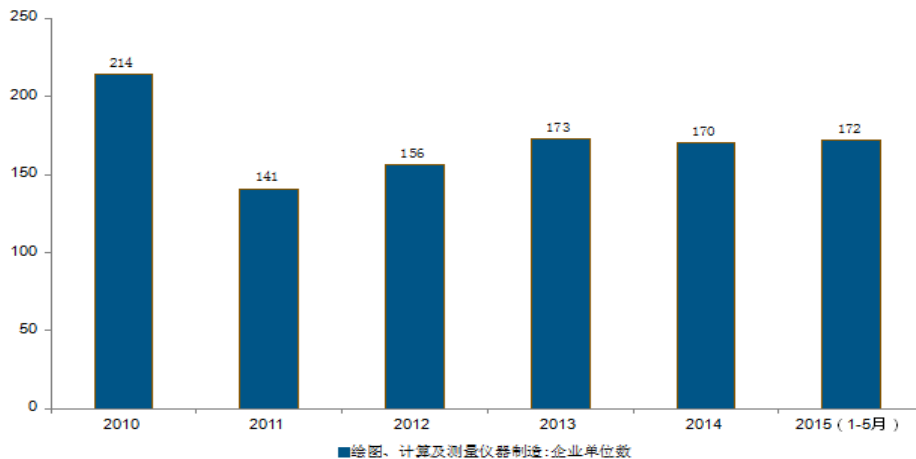
绘图、计算及测量仪器制造:主营业务收入/万元



(数据来源:Wind 资讯)

2014 年我国绘图、计算及测量仪器制造业销售收入达 248.79 亿元，同比增长 24%，从 2010 年以来我国仪器仪表行业销售收入呈稳定上涨趋势，2011 年增长率达到 31%，2011 年增速有所下降，但之后几年增速基本趋于稳定，2014 年销售收入达到了近五年的最高值。说明我国绘图、计算及测量仪器制造业的需求量不断增长，市场容量非常可观。

绘图、计算及测量仪器制造:企业单位数



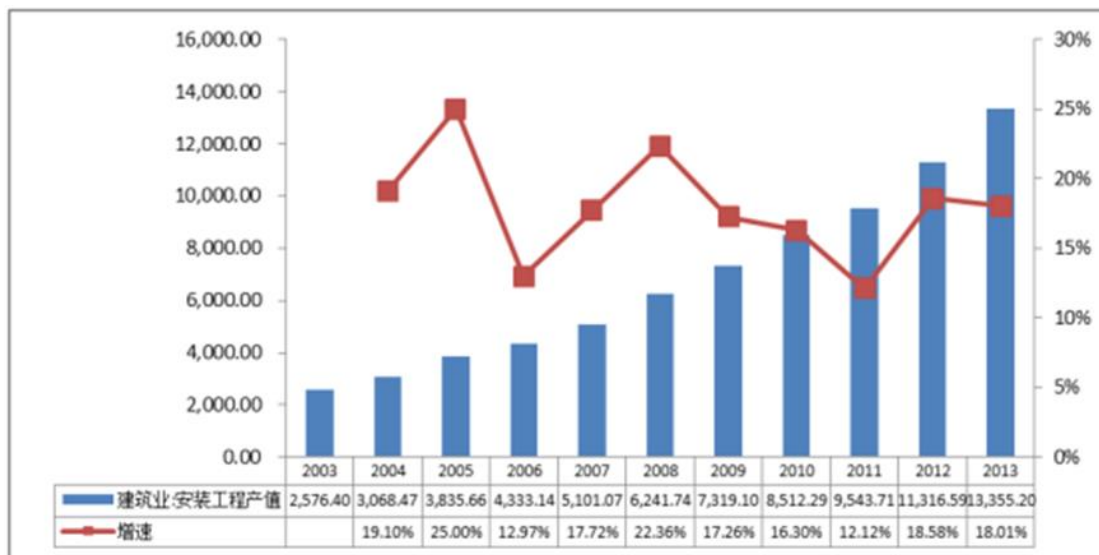
(数据来源:Wind 资讯)

自 2011 年以来,我国绘图、计算及测量仪器制造业销售收入逐年增长,但企业数量逐年趋于稳定,说明该行业存在一定的壁垒,对于新进入的竞争者很难从中分到一杯羹,而对于已深耕多年的企业其规模不断扩大、销售收入稳速增长,且市场占有率不断提高。如此大的市场容量,由特定数量的企业瓜分,对行业内拥有坚实的技术支持、强大的研发能力、可靠的质量控制、成熟的销售网络的企业是非常有利的。

3、激光测距类仪器的市场规模

激光测距类仪器的下游客户主要为建筑、安装、装潢的施工方,与下游建筑安装工程行业息息相关,其发展规模、市场前景等直接受其市场规模的影响。2000 年至 2013 年间,我国建筑安装工程行业的总产值由两千多万元增长至超过 1 亿元,年均复合增长率在 18%左右。

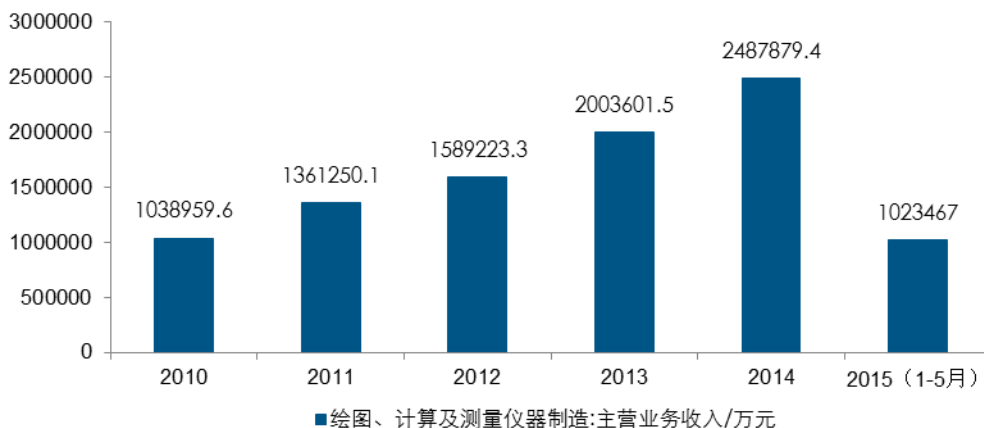
图: 2003 年-2013 年我国建筑安装工程总产值及增长趋势(单位:万元)



(数据来源:Wind 资讯)

作为公司所生产的测量仪器的直接上游行业，建筑安装行业的飞速发展直接促进了相应的测量仪器设备产业的快速发展。由下图可知，2011 至 2014 年，我国测绘、计算及测量仪器制造业全行业主营业务收入规模由 136.12 亿元增至 248.79 亿元，复合增长率在 50% 以上。

绘图、计算及测量仪器制造:主营业务收入/万元



(数据来源:Wind 资讯)

(三) 行业风险特征

1、行业转型风险

近年来，在国家大力推动激光传感器、智能仪器仪表产业的政策下，对于传统仪器仪表制造行业是机会，也具有一定的风险。国家政策目标是产业形态实现由“生产型制造”

向“服务型制造”的转变，使得传统仪器仪表制造行业的竞争格局发生变化，企业需要对自己有精准的定位，抢占新市场、发现新需求、挖掘潜在客户，若跟不上市场变化，很容易被市场淘汰。

2、技术人才流失风险

无论是仪器仪表还是激光传感器产业技术研发是其核心竞争力，对从业人才的专业水准要求较高。随着国家政策对该产业的推动发展，产品创新节奏加快，客户涉及各行各业使得需求变化加快，因此企业必须紧跟客户需求和技术的发展趋势，在对客户需求充分了解的基础上进行相关产品的研发，故留住人才是重点，技术人员的不稳定将容易被市场淘汰。

（四）公司在行业中的竞争地位

1、竞争格局

我国的激光测距仪市场起步较晚，特别是民用激光测距仪应用领域，还刚刚处于起步阶段，市场需求尚未得到充分释放，行业内的主要生产企业已经开始进行积极地市场培育和开拓。故致力于测距仪研发生产的企业呈现数量少，规模小的状态，且较早进入国内市场的国际品牌占据了一定的市场份额。

2、公司竞争地位

迈测科技有限公司早在 2006 年就立项研发激光测距仪，并于 2009 年成立公司，是国内首家具有完全自主知识产权的激光测量企业，填补了国产品牌激光测量领域的空白。经过多年的发展，公司在经营与产品研发方面，在行业内已经具备一定的影响力，有一定的品牌知名度，并且申请了多项专利与软件著作权，具有一定的核心竞争力。

（1）目前国内公司主要竞争对手如下：

①江苏莱赛光电技术有限公司

公司成立于 1994 年，企业是中国最早从事建筑激光仪器和测绘设备的专业制造商。总部生产基地建有现代化标准厂房，拥有二十多条激光产品生产线和各类专业开发、生产及检测设备，拥有一百多项专有技术和十大系列激光和测量仪器，产品服务于世界各地。主营业务为激光扫平仪、激光投线仪等激光测量仪器的生产和销售，是国内较大的激光设备供应商。其测量仪器系列中的激光测距系列与公司产品为同类竞争产品，与公司系同类客户竞争关系。

②江苏精湛光电仪器股份有限公司

公司成立于 2005 年 4 月，是一家创新驱动、追求卓越的物联网智能硬件领域高科技企业，国家高新技术企业。公司自成立以来，始终致力于以激光及光电传感技术为核心的光电仪器的研发、设计、制造及销售，生产的光电仪器广泛应用于建筑安装装修、社区及城市安防、激光瞄准、汽车行车安全记录、石油及新能源勘探、微震监测等领。其测量仪器系列中的激光测距系列与公司产品为同类竞争产品，与公司系同类客户竞争关系。

③香港泉峰控股集团

大有是香港泉峰控股集团于 2007 年创办的品牌。大友将自己定位为对工具要求最严苛的专业和工业用户而打造的高端电动工具品牌。目前，拥有交流电动工具，直流锂电工具和光电测量工具三大主要产品系列。其光电测量工具系列中的手持式激光测量仪与公司产品为同类竞争产品，与公司系同类客户竞争关系。

④东莞市森威电子科技有限公司

深圳市东莞市森威电子科技有限公司创立于 2005 年，多年来一直从事手持式激光测距仪的研发、生产、销售和服务工作。公司自主品牌“深达威”系列手持激光测距仪在中国市场有较高的占有率。与公司产品为同类竞争产品，与公司系同类客户竞争关系。

(2) 国外公司主要竞争对手如下：

①德国博世集团

博世激光测距仪是德国博世集团研发的产品，致力于成为行业用户和测量工作者提供测量工具的专业供应商。博世测距仪的产品在全球代表着品质一流、性能卓越、物超所值和高效率的测量应用。特别是博世测距仪的测距反映速度是测距仪产品中的佼佼者，博世品牌产品引领专业工具的专业品牌。与公司产品为同类竞争产品，与公司系同类客户竞争关系。

②徠卡测量系统有限公司

德国徠卡 (Leica) 目前拆分为三家公司：徠卡相机、徠卡测量系统和徠卡显微系统，分别生产相机、空间信息测量设备和显微镜。徠卡测量系统的业务包括工程测量系统、地学空间影像测量系统、工业测量系统、大众测量系统、HDS 高清晰测量系统和特种仪器系统等六大业务系统。其中以大众测量系统为其手持式激光测距仪由于性价比获得了

全球客户的好评与信赖。与公司产品为同类竞争产品，与公司系同类客户竞争关系。

3、公司竞争优势与竞争劣势

(1) 公司的竞争优势

①技术优势

公司于成立之初就致力于研发激光测距仪，6年来公司一直注重自主创新，多年来在研发方面投入不断增加，而且公司产品的主要技术均以自主研发方式获得拥有自主知识产权；公司设有专门研发部门，拥有多名专业技术研发人员；目前公司已取得软件著作权6项，专利权6项，其中一项为涉外专利权，申请中专利2项。公司产品的核心技术皆以自主研发方式获得，拥有自主知识产权。公司在激光测距仪的研发技术上已有多年的累积，根据客户需求开发了多种系列的测量仪，拥有一定的粘性客户。公司的产品方面，公司拥有多种系列的测量仪可以满足不同用户的需求，产品的多样性在国内处于领先地位；成本方面，公司地处深圳科技园，研发、生产人力资源充足，寻找优秀研发员工成本较低；质量方面，公司一直以来非常重视产品的更新换代，产品质量将会得到进一步的提升。随着公司技术水平的提升和品牌影响力的增强，公司产品的市场占有率预计将不断提升。

②市场定位优势

在国际品牌占有大份额的激光测距仪市场中，想要从中抢夺部分份额具有一定的挑战性。因此，公司并没有将自己定位为激光测距仪的供应商，而是定位为距离探测、精度测量的供应商。这样一来企业不仅能将激光测距仪作为商品出售抢占激光测距仪市场，还能将测距仪作为一个距离探测、精度测量的半成品零配件出售给需要这一零部件的各行各业，打破了原有仪器仪表行业的束缚，将产品作为一个半成品零配件融入渗透到别的同类企业尚未开发的新市场，从而扩大市场份额，增强企业的市场竞争力以及品牌影响力。

③服务优势

一方面公司以贴近客户需求、提高客户体验满意度为核心，不断改善产品外观、技术等生产多种系列产品以贴合各个客户的不同需求及需求变化，提高客户对品牌的信赖与忠诚度。另一方面，定制项目时，公司就客户提出的要求就产品设计方案以及产品性能与客户进行沟通调整，最大限度地达成共识，满足定制客户的需求。最终在此基础上，

组织运行计划的运行计划的编制和实时，提供高品质服务以及高质量产品。

④国际市场的价格优势

较国际大品牌徕卡与博世来说，企业的产品有着一定的价格优势，且在价格优势的基础上，公司产品的技术性能与二者的差别并不大，高的性价比使得企业在国际竞争中处于一定的优势地位。

(2) 公司的竞争劣势

①、品牌知名度暂未深入终端个体消费者

公司以前多为贴牌生产，故品牌知名度在终端个体消费者中并不高。现阶段企业开始生产自有品牌，在经销商以及企业客户当中有了较高的知名度，但由于品牌营销还处于初期并没有深入个体消费者，其品牌理念要想真正的深入个体消费者，可能需要一定的时间。

②、国内市场价格偏高

公司产品价格较业内部分品牌偏高，原因在于公司产品较市场上同类产品成本高，表现在测量精度更高、抗干扰能力更强，无论从外观、性能、测量精度、质量各方面均比同类产品更有保证。对于这一劣势，公司采取了低端到高端系列产品的生产，不同系列满足不同客户的需求，价格由低到高不等，客户可以自行选择。

七、公司未来发展规划

(一) 公司未来两年发展战略

未来两年内，公司将继续以市场需求为导向推进技术创新和拓宽产品的应用功能；在不断巩固国内民用激光测量领域第一品牌的同时，重点研发工业传感器领域的相关技术，积极开拓工业传感器应用市场，在扩大竞争优势的同时发掘新的利润增长点；强化公司的内部管理，优化管理流程；建立高效的营销队伍，保证国内、国际、电商三大市场同步开拓；加强企业文化建设，增强员工的凝聚力。

(二) 公司的经营目标

公司致力于成为激光测量领域的行业领军型企业，为用户提供稳定可靠的产品与专业优质的服务。未来两年，公司仍将以手持式激光测距仪、测距望远镜和工业传感器作为公司的主要产品，并重点发展工业传感器领域，深度了解客户需求，提升定制式研发能力，为客户提供专业的咨询、规划、设计、开发、制造、安装、调试、生产、技术支

持等一系列完整的顾问式服务。公司将不断扩大产品的使用功能、提高产品性能及增加产品的应用领域；公司也将不断吸收行业内外更优质的技术支持方式和特色服务模式。公司将注重品牌建设并力图将迈测科技打造成激光测量应用领域的明星型企业。

公司未来两年经营目标如下：

1、提升公司工业传感器的定制研发能力，打造专门的工业传感器宣传平台，争取在2年内公司营业收入达到2个亿，其中工业传感器销售占50%。

2、巩固国内民用激光测量第一品牌，提升产品精度，开发配套手机移动终端APP，提升用户使用体验；

3、完成2项目发明专利证书的申报工作；

4、完善售后服务机制，组建专业售后团队，提升工厂制造能力，使产品返修率低于5%；

5、健全销售服务体系，强化销售人员的素质与顾问式的销售能力，尤其是转变现阶段针对工业传感器较为被动的营销方式，健全工业传感器领域的销售渠道。

（三）公司的发展计划

1、产品发展计划

（1）手持式激光测距仪作为公司目前主要销售的产品，业内技术优势较为明显，能够适应绝大多数领域的民用测量。但就公司本身而言，该系列产品仍有较大的提升空间，诸如产品外观、硬件技术、软件系统、测量精度等都存在可以更精益求精的空间。尤其在测量精度及软件系统方面，将开发配套手机移动客户端APP，实现产品的远程控制、测量数据云处理、云存储、云传输和测量数据应用图片模拟。并针对家庭用户市场，系统开发低端近量程、低价格、高性价比的手持式激光测距仪；

（2）优化测距望远镜性能及功能，开发蓝牙传输模式，智能操作系统，降低每千米测量误差至0.5米，使之能更广泛应用于各种行业和特种专业测量。

（3）就目前公司执行和研发阶段的工业传感器项目的情况看，公司还需进一步提升工业传感器定制化研发能力，重点开发高速工业传感器“激光雷达”项目，通过深度分析客户需求和具体项目要求，确定工业传感器在工业自动化领域的基础性通用技术要求，以减少个性化定制对公司研发及生产的压力。工业传感器是公司未来发展的核心业务，公司将投入大量人力、物力用于工业传感器的技术开发和市场开拓。

2、市场开发计划

公司将加大市场开发力度，扩大客户数量、提高客户满意度，具体表现在如下几个方面：

(1) 扩大国际自有品牌市场。公司在 2012 年-2014 年主要在欧美市场进行 OEM 和 ODM 定点贴牌制造，2014 年后，公司逐渐扩大自有品牌的市场推广，公司目前已在 10 个国家设立了代理机构，以中东及德国市场的自有品牌市场最好。公司还将通过参加世界各国自动化设备展会，不断扩大工业传感器的宣传和渠道推广。

(2) 巩固国内民用激光测量市场。公司目前国内手持式激光测距仪的市场主要集中在仪表仪器、工具行业和专业测绘领域

制定新产业链合作模式，努力向上下游企业发展战略合作新模式。将产销模式转变为经济节约型模式，既保障产业链的成本控制、同时也能够有效提高产业链运转效率。

(3) 完善销售体系。随着公司的业务发展及产品技术的不断优化，销售人员不能仅仅满足于产品销售，而需要在销售过程中更多扮演顾问式销售的角色。因此公司将通过内部培养与外部招聘的方式打造一支既能够独当一面、又能够有效分工合作的销售团队。

(4) 时刻响应政府部门的政策，并积极采取主动变革以达到行业或区域的领先，从而能够第一时间抢占有效商机。

(5) 完善品牌概念。由于公司初期主要以 OEM 定点贴牌制造为主，目前公司正逐步夸大自主品牌的生产与销售，并愈发注重自身的品牌概念和品牌价值，因此，未来 5 年内，公司会逐步完善并逐步确定公司的品牌文化及品牌价值方向；同时会积极寻找第三方协助完成公司的品牌形象。

(6) 更加重视售后服务，组建专门的售后团队，更加重视老客户的销售及服务，以期达到口碑式营销的效果，同时也能够更好的在各个地区形成优秀典型案例和运营模式，从而能将优秀模式达到快速复制的效果。

3、人才建设规划

(1) 目前公司正处于高速发展阶段，在人才建设中一定程度上表现为人员数量跟不上业务发展需要及产品更新速度。尤其在测距望远镜和工业传感器领域，由于目前仍处于初级阶段，今后可能有爆发式的市场需求，因此，公司拟定在未来 2 年中逐步培养一批各个部门的新晋人才，力保在整个发展过程中有足够的人才储备和应用型人才。

(2) 公司未来人才引进及培养主要侧重于工业传感器的研发人员和 APP 软件开发人员。公司计划通过行业内的挖掘及内部重金培养人才两种渠道来扩充高技术研发岗位人员。

第三节 公司治理

一、公司股东大会、董事会、监事会制度建立健全及运行情况

有限公司成立于2009年7月8日。2009年7月8日至2013年6月14日，公司按照《公司法》和有限公司章程建立了基本治理结构，设立股东会，未设董事会，设一名执行董事；未设监事会，设一名监事。2013年6月14日至2015年10月8日，有限公司为中外合资经营企业，按照《中外合资经营企业法》、《中外合作经营企业法》和《公司法》通过公司章程规定建立了基本治理结构，未设股东会，设立董事会，未设监事会，设一名监事。有限公司增资、股权转让、整体变更等事项均履行了股东会决策程序，并进行工商变更登记，符合《公司法》和有限公司《公司章程》的规定。有限公司时期，各项规章制度尚不完善，公司治理存在一定瑕疵：有限公司档案保管不善；未建立关联交易等决策制度，关联交易未履行决策程序；有限公司监事未形成书面工作报告等。上述瑕疵未对公司决策机构的运行效力产生重大影响，不存在损害公司股东利益的情形。

股份公司成立以来，按照《公司法》等相关法律法规的要求，建立了由股东大会、董事会、监事会和高级管理人员组成的公司治理结构，建立健全了股东大会、董事会、监事会等相关制度。公司制定了《公司章程》、《董事会议事规则》、《监事会议事规则》、《关联交易管理制度》、《对外担保管理制度》、《对外管理制度》、《信息披露管理制度》等规章制度。

公司股东大会由3名法人股东和1名合伙企业股东组成；董事会由7名成员组成，分别为俞智、俞卓、刘平、TUBO（涂波）、金成、王玉宏、陈挺峰，其中俞智为董事长；监事会由3名成员组成，分别为詹光玖、钟云飞、杨建杰，其中杨建杰为监事会主席，钟云飞为职工代表监事。

公司建立了与生产经营及规模相适应的组织机构，设立了产品部、市场部、电商部、渠道部、外贸部、项目部、设计部、研发一部、研发二部、制造部、采购部、品质部、财务部、人事行政部等职能部门，建立健全了内部经营管理机构，制定了相应的内部管理制度，比较科学地划分了每个部门的责任权限，形成了互相制衡的机制。

二、关于上述机构和相关人员履行职责情况的说明

股份公司成立以来，公司能够依据《公司法》、《公司章程》和三会议事规则的规定发布通知并按期召开股东大会、董事会、监事会会议，公司股东、董事、监事均能按要求出席相关会议，并切实履行相关权利义务；三会决议内容完整，会议记录中时间、地点、出席人数等要件齐备，会议决议均能够正常签署，三会决议均能够得到执行；公司召开的监事会会议中，职工代表监事均按照要求出席会议并行使表决权利。

总体来说，公司上述机构的相关人员均符合《公司法》的任职要求，基本能够按照三会议事规则履行其义务。股份公司成立以来，公司管理层增强了三会的规范运作意识，并注重公司各项管理制度的执行情况，重视加强内部控制制度的完整性及制度执行的有效性，依照《公司法》、《公司章程》和三会议事规则等规章制度规范运行，未发生损害股东、债权人及第三人合法权益的情形。

三、公司董事会对公司治理机制建设及运行情况的评估结果

公司董事会对公司治理机制执行情况进行了评估。公司董事会认为，有限公司成立至2013年6月14日，公司按照《公司法》和有限公司章程建立了基本治理结构，设立股东会，未设董事会，设一名执行董事；未设监事会，设一名监事。2013年6月14日至2015年10月8日，有限公司为中外合资经营企业，按照《中外合资经营企业法》、《中外合作经营企业法》和《公司法》通过公司章程规定建立了基本治理结构，未设股东会，设立董事会，未设监事会，设一名监事。有限公司能够按照相关的法律法规进行运作。公司历次股权转让、增资、法定代表人、住所和经营范围等事项的变更均召开了股东会，相关的决议均得到公司全体股东同意，且履行了工商登记程序，符合法律法规和和有限公司章程，合法合规。

有限公司整体变更为股份有限公司后，公司按照规范治理的要求，建立健全了由股东大会、董事会、监事会，高级管理人员等组成的公司法人治理结构，并制定了《公司章程》、《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》、《监事会议事规则》、《关联交易决策管理办法》、《重大投资决策管理办法》、《对外担保管理办法》、《信息披露事务管理制度》等规章制度。

股份有限公司设立后，虽设立了完善的公司治理制度，但在实际运作中，管理层还需不断深化公司法人治理理念，加深相关知识的学习，提高规范运作的意识。公司管理层深刻认识到规范的公司治理是长远发展的基石，并不断学习和执行相关法律法规及规章制度，参照上市公司的标准建设具有完善现代企业制度的公司。

四、公司及控股股东、实际控制人最近两年一期违法违规及受处罚情况

（一）报告期内公司存在的诉讼、仲裁情况

1、公司诉深圳市聚茂源科技有限公司买卖合同纠纷案

公司于 2012 年 2 月 22 日与深圳市聚茂源科技有限公司签署了《激光测距仪 OEM 产品生产协议》及《激光测距仪模具及产品加工协议》，协议履行过程中，深圳市聚茂源科技有限公司拖欠公司货款人民币共计 123625.58 元，公司以上述协议为依据于 2014 年 6 月 3 日向深圳市南山区人民法院提起诉讼，请求：深圳市聚茂源科技有限公司支付货款人民币 123625.58 元及相应利息，并承担诉讼费用。

深圳市南山区人民法院受理此案后，适用简易程序进行了公开开庭审理，并于 2014 年 10 月 28 日公开作出了一审判决即（2014）深南法西民初字第 536 号《民事判决书》，判决：深圳市聚茂源科技有限公司支付迈测科技货款人民币 123625.58 元及相应利息，并承担案件全部诉讼费用。

判决送达之日起 15 日内，深圳市聚茂源科技有限公司对判决不服，于 2014 年 11 月 14 日将该案上诉至深圳市中级人民法院，请求：1、依法撤销（2014）深南法西民初字第 536 号《民事判决书》；2、依法驳回深圳市迈测科技有限公司全部诉讼请求；3、由迈测科技承担全部一、二审诉讼费用。深圳市中级人民法院于 2015 年 5 月 19 日开庭审理了此案，并于 2015 年 9 月 7 日做出了终审判决，判决结果为：“驳回上诉，维持原判”。

截至本公开转让说明书签署日，深圳市聚茂源科技有限公司尚未履行上述判决，未支付相关欠款、利息及费用。公司就此已着手准备向深圳市南山区人民法院申请该案的强制执行，要求现运营正常的深圳市聚茂源科技有限公司限期履行上述判决书，偿还公司欠款，并承担相应利息和诉讼费用。

2、公司与杨沛霖劳动争议纠纷

2013 年 3 月份，员工杨沛霖向深圳市南山区劳动人事争议仲裁院提出仲裁请求，要求迈测科技支付其 2013 年 2 月被克扣的 5 天工资人民币 2250 元、2013 年 1 月份周末加

班费人民币 2400 元，2013 年 2 月份周末加班费人民币 3600 元。仲裁结果：迈测科技支付杨沛霖 2013 年 2 月份工资差额人民币 1332 元。员工杨沛霖不服仲裁裁决，向深圳市宝安区人民法院提起诉讼。2013 年 8 月 5 日，深圳市宝安区人民法院作出（2013）深宝法西劳初字第 175 号《民事判决书》，判决迈测科技支付原告杨沛霖 2013 年 2 月份工资差额人民币 1655 元。迈测科技已按判决结果履行完毕，程序终结。

3、公司与黄耀勇劳动争议纠纷

2014 年 7 月 4 日，员工黄耀勇向深圳市南山区劳动人事争议仲裁委员会提起仲裁，要求迈测科技支付其补偿金、2014 年 5 月 1 日至 2014 年 6 月 2 日期间的工资待遇、2014 年 5 月 1 日至 2014 年 5 月 31 日期间的加班工资及 2011 年 10 月 15 日至 2014 年 6 月 2 日期间周六加班工资等合计人民币 41607 元。2014 年 7 月 29 日，黄耀勇与迈测科技在仲裁委员会的主持下，达成和解。迈测公司一次性补偿黄耀勇人民币 9000 元。南山区劳动人事争议仲裁委员会制作深南劳人仲案〔2014〕1308 号《仲裁调解书》。迈测科技已按调解结果履行完毕，程序终结。

上述两件劳动纠纷主要是由于公司与员工就薪酬体系沟通理解有误而致。公司实行每周 48 小时工作制，并在劳动合同中明确约定所支付员工的薪资已内含上述额外工作 8 小时的薪酬，故上述两件案件判决皆未支持员工加班费的请求。虽上述两件劳动纠纷性质轻微，不会对公司持续经营能力产生重大影响，但为了更好地规范公司运作，减少不必要的劳动人事纠纷发生，公司特聘请具有丰富行政人事管理经验的管理人员着重就员工入职、工作、薪酬待遇及离职等各个环节制定、完善公司内部管理制度，并开展员工培训，加强与公司员工的沟通交流，保障公司与员工沟通的渠道畅通，将公司各项制度贯彻、落实到公司实际运营的方方面面。

（二）报告期内公司曾受到两次税务处罚

1、深圳市宝安区国家税务局西乡税务分局的行政处罚

2013 年 3 月 14 日公司受到国家税务局西乡分局的处罚（深国税宝西罚处（简）〔2013〕3502 号《税务行政处罚决定书（简易）》），处罚事项：违规-逾期申报，税种：企业所得税，所属时期：2012.10.1-2012.12.31，申报期限：2013.1.18，实际申报日期：2013.1.25，当月逾期，罚款金额：50 元，公司已经当场缴付罚款。

2、深圳市宝安区地方税务局的行政处罚

深圳市宝安区地方税务局于 2013 年 7 月 19 日对迈测科技做出编号为深地税宝罚告〔2013〕36644 号《行政处罚告知书》，处罚事项：违规-逾期申报，税种：个人所得税，罚

款金额：40 元，公司已经缴付罚款。

公司在 2013 年受到主管税务机关的上述两次处罚，主要是由于公司在 2013 年时财务人员配置不齐、且相关人员缺乏具体公司税务实践处理经验，未按期办理纳税申报，公司内部控制机制存有瑕疵。就此，公司现已补充完善财务人员配置，并重点对财务人员展开员工培训，将公司内控制度贯彻、落实到公司实际运营的具体工作中。

公司受到的上述两次税务处罚皆属处罚金额较小、性质轻微，且主管税务机关出具《证明》，证明该等行为不属于重大违法违规行为；并对公司的正常持续经营也不会产生重大不利影响。

除此之外，未受到过工商、社保等行政部门的处罚，公司不存在重大违法违规行为。

公司控股股东及实际控制人最近两年一期不存在因违法违规经营而被工商、税务、社保、环保等部门处罚的情况，也不存在重大违法违规行为。

五、公司独立性情况

（一）业务独立

公司主要从事基于激光测量技术的精密测量仪器和设备的研发、设计、制造及销售业务。公司具有完整的业务流程，独立的采购、销售系统，在业务上与公司持股 5% 以上的股东及其控制的其他企业完全分开、相互独立。

（二）资产独立

公司主要资产均合法拥有，不存在资产被持股 5% 以上股东及其控制的其他企业占用的情形，公司资产具有独立性。

（三）人员独立

公司依法独立与员工签署劳动合同，独立办理社会保险参保手续；公司员工的劳动、人事、工资报酬以及相应的社会保障完全独立管理。

截至本公开转让说明书签署日，公司高级管理人员不存在在股东及其控制的其他企业中担任其他职务的情况，也不存在在持股 5% 以上股东及其控制的其他企业领薪的情况。

（四）机构独立

公司已经建立起独立完整的组织结构，拥有独立的职能部门。公司下设产品部、市场部、电商部、渠道部、外贸部、项目部、设计部、研发一部、研发二部、制造部、采购部、品质部、财务部、人事行政部等职能部门。各职能部门之间分工明确、各司其职，保证了公司的顺利运转。

（五）财务独立

公司设立了独立的财务部门，建立了独立完整的会计核算体系和财务管理体系；公司财务人员独立；公司独立在银行开设账户；公司独立进行税务登记，依法独立纳税；公司能够独立做出财务决策，自主决定资金使用事项。

六、同业竞争情况

（一）公司与实际控制人及其控制的其他企业之间同业竞争情况

截至本公开转让说明书签署之日，公司控股股东、实际控制人俞智除控制公司外，还实际控制迈测国际有限公司，参股深圳市博时雅科技有限公司，绵阳博时雅传感技术有限公司。迈测国际有限公司是迈测科技的控股股东，迈测国际有限公司仅作为俞智的个人持股平台，无经营业务，深圳市博时雅科技有限公司、绵阳博时雅传感技术有限公司现并未实际经营，因吊销正在办理注销手续，上述三家公司与迈测科技不存在同业竞争。

迈测国际成立于 2013 年 1 月 10 日，公司编号 1850051，现任董事俞智，注册办事处地址为香港九龙旺角弥敦道 610 号荷里活商业中心 1318-19 室，注册资本 1 万港元。

深圳市博时雅科技有限公司，注册号 44030102830843，成立于 2005 年 9 月 1 日，法定代表人张玉霞，注册资本为人民币 50 万元，住所深圳市南山区高新区南区留学生创业大厦 11 楼 3 号，公司经营范围为电子产品的技术开发与销售，现无实际经营，公司股权结构为俞智出资人民币 17.5 万元（35%），杜鑫出资人民币 17.5 万元（35%）伍昕出资人民币 15 万元（30%）。根据深圳市市场监督管理局于 2012 年 12 月 12 日出具的《行政处罚决定书》，深圳市博时雅科技有限公司因 2010 年度未年检，吊销其营业执照。目前，深圳市博时雅科技有限公司正在办理注销手续。

绵阳博时雅传感技术有限公司，注册号 510708000003065，成立于 2006 年 3 月 27 日，法定代表人俞智，注册资本为人民币 130 万元，住所绵阳科创园区创业服务中心，经营范围为传感器的研究开发及销售，现未实际经营，公司股权结构为俞智出资人民币 43.29 万元（33.3%），程三海出资人民币 34.71 万元（26.7%），杜鑫出资人民币 52 万元（40%）。绵阳博时雅传感技术有限公司因 2010 年度未年检，四川省绵阳市工商行政管理局吊销其营业执照。目前，绵阳博时雅传感技术有限公司正在办理注销手续。

（二）避免同业竞争承诺函

为避免产生潜在的同业竞争，公司实际控制人俞智于 2015 年 9 月出具《避免同业竞争承诺函》，内容如下：

“本人作为深圳市迈测科技股份有限公司(以下简称“股份公司”)的控股股东、实际控制人，除已经披露的情形外，目前不存在直接或间接控制其他企业的情形。本人未从事或参与与股份公司存在同业竞争的行为，与股份公司不存在同业竞争。为避免与股份公司产生新的或潜在的同业竞争，本人承诺如下：

1、本人将不在中国境内外直接或间接从事或参与任何在商业上对股份公司构成竞争的业务及活动，或拥有与股份公司存在竞争关系的任何经济实体、机构、经济组织的权益，或以其他任何形式取得该经济实体、机构、经济组织的控制权。

2、本人在持有股份公司股份期间，本承诺持续有效。

3、本人愿意承担因违反上述承诺而给股份公司造成的全部经济损失。”

七、控股股东、实际控制人及其控制的其他企业占款情况

（一）资金占用情况

报告期内，公司存在与关联方发生资金拆借的情形，详见“第四节公司财务”之“七、关联方、关联方关系及重大关联交易”。

（二）对外担保情况

最近两年一年内，公司不存在为控股股东、实际控制人及其控制的其他企业担保的情况。

（三）防止股东及其关联方占用或者转移公司资金、资产及其他资源的制度安排

为防止股东及其他关联方占用或者转移公司资金、资产及其他资源的行为发生，保障公司权益，公司制定《公司章程》、三会议事规则、《关联交易管理制度》、《对外投资管理制度》、《对外担保管理办法》、《信息披露管理制度》等规章制度。对关联交易、对外投资、对外担保等事项进行了制度性规定。上述管理制度，将对关联方的行为进行合理的限制，以保证关联交易的公允性、重大事项决策程序的合法合规性，确保了公司资产安全，促进公司健康稳定发展。

八、公司董事、监事、高级管理人员相关情况

（一）董事、监事、高级管理人员及其直系亲属持股情况

截至本公开转让说明书签署日，公司董事、监事、高级管理人员及其直系亲属持股情况如下：

序号	姓名	职务	持股数量（万股）	持股比例
1	俞智	董事长	--	--
2	俞卓	董事/总经理	--	--
3	刘平	董事	--	--
4	TUBO（涂波）	董事	--	--
5	金成	董事	--	--
6	王玉宏	董事	--	--
7	陈挺峰	董事	--	--
8	詹光玖	监事	--	--
9	钟云飞	职工代表监事	--	--
10	杨建杰	监事会主席	--	--
11	刘小红	财务总监/董事会秘书	--	--
合计			0.00	0.00

（二）董事、监事、高级管理人员相互之间的亲属关系

公司董事长俞智与公司董事兼总经理俞卓是兄弟关系，公司其余董事、监事、高级管理人员之间不存在亲属关系。

（三）董事、监事、高级管理人员与公司签订重要协议或作出重要承诺

截至本公开转让说明书签署之日，公司高级管理人员、职工监事均与公司签署了《劳动合同》。

公司所有董事、监事、高级管理人员均已出具《避免同业竞争承诺函》，内容如下：

“本人作为深圳市迈测科技股份有限公司(以下简称“股份公司”)董事、监事、高级管理人员及核心技术人员，除已披露的情形外，目前未从事或参与与股份公司存在同业竞争的行为。为避免与股份公司产生新的或潜在的同业竞争，本人承诺如下：

1、本人承诺本人及本人关系密切的家庭成员，将不在中国境内外，直接或间接从事或参与任何在商业上对公司构成竞争的业务及活动；将不直接或间接开展对公司有竞争或可能构成竞争的业务、活动或拥有与公司存在同业竞争关系的任何经济实体、机构、经济组织的权益；或以其他任何形式取得该经济实体、机构、经济组织的控制权；或在该经济实体、机构、经济组织中担任总经理、副总经理、财务负责人、营销负责人及其他高级管理人员或核心技术人员。

2、本人在担任股份公司董事、监事、高级管理人员、核心技术人员期间以及辞去上述职务六个月内，本承诺为有效之承诺。

3、本人愿意承担因违反以上承诺而给股份公司造成的全部经济损失。”

（四）董事、监事、高级管理人员的兼职情况

截至本公开转让说明书签署日，公司董事、监事、高级管理人员兼职情况如下：

姓名	本公司职务	兼职单位	兼职职务
俞智	董事长	迈测国际	董事
		深圳市博时雅科技有限公司（正在注销）	总经理
		绵阳博时雅传感技术有限公司（正在注销）	总经理
俞卓	董事/总经理	迈测投资	董事
刘平	董事	招商科技	投资总监
		深圳市联赢激光股份有限公司	董事
		湖南中杰科技股份有限公司	董事
		深圳市九思泰达技术有限公司	董事
		深圳市海泰康微电子有限公司	董事
		深圳大舜激光技术有限公司	董事
		凯龙高科技股份有限公司	董事
TUBO(涂波)	董事	--	--
金成	董事	北京天星创联投资管理有限公司	投资经理
王玉宏	董事	深圳市美天成投资发展有限公司	董事
		深圳市特优商贸有限公司	董事
陈挺峰	董事	深圳华峰资本管理有限公司	总经理
		深圳市金丰盛股权投资基金管理有限公司	总经理
詹光玖	股东代表 监事	广东中广投资管理有限公司	一部总经理、东莞分公司总经理
钟云飞	职工代表监事	--	--
杨建杰	监事会主席	--	--

刘小红	财务总监/董事会秘书	--	--
-----	------------	----	----

截至本公开转让说明书签署之日，公司董事、监事、高级管理人员兼职情况与公司不存在利益冲突。

(五) 董事、监事、高级管理人员的对外投资情况

截至本公开转让说明书签署日，公司董事、监事、高级管理人员对外投资情况如下：

姓名	在公司任职	对外投资企业名称	持股比例 (%)
俞智	董事长	迈测国际	100.00
		深圳市博时雅科技有限公司（正在注销）	35.00
		绵阳博时雅传感技术有限公司（正在注销）	33.30
俞卓	董事/总经理	迈测投资	90.00
刘平	董事	深圳市大舜激光技术有限公司	3.086
		深圳市泰泽技术有限公司	7.00
TUBO（涂波）	董事	---	---
金成	董事	---	---
王玉宏	董事	---	---
陈挺峰	董事	深圳华峰资本管理有限公司	60.00
		深圳市金丰盛股权投资基金管理有限公司	90.00
詹光玖	监事	东莞市青桐投资合伙企业（有限合伙）	50.00
		东莞市和裕资产管理有限公司	40.00
		东莞市同进塑化有限公司	51.00
		东莞市微模式软件有限公司	0.50
		东莞市盟大塑化科技有限公司	0.1351
钟云飞	职工代表监事	---	---
杨建杰	监事会主席	---	---
刘小红	财务总监/董事会秘书	---	---

迈测国际成立于2013年1月10日，公司编号1850051，现任董事俞智，注册资本为1万港元，注册办事处地址为香港九龙旺角弥敦道610号荷里活商业中心1318-19室。

深圳市博时雅科技有限公司，注册号44030102830843，法定代表人张玉霞，注册资本为人民币50万元，住所深圳市南山区高新区南区留学生创业大厦11楼3号，现无实际经营。根据深圳市市场监督管理局于2012年12月12日出具的《行政处罚决定书》，深圳市博时雅科技有限公司因2010年度未年检，吊销其营业执照。目前，深圳市博时雅科技有限公司正在办理注销手续。

绵阳博时雅传感技术有限公司，注册号 510708000003065，法定代表人俞智，注册资本为人民币 130 万元，住所绵阳科创园区创业服务中心，现并未实际经营。绵阳博时雅传感技术有限公司因 2010 年度未年检，四川省绵阳市工商行政管理局吊销其营业执照。目前，绵阳博时雅传感技术有限公司正在办理注销手续。

深圳市迈测投资有限公司，注册号：440301106874228，法定代表人俞卓，注册资本为人民币 3 万元，住所深圳市南山区兴南路东滨路北京光海景花园 A 栋 3-320#，主营业务为投资及投资咨询。

深圳大舜激光技术有限公司，注册号 440301105872633，法定代表人李新，注册资本人民币 1250 万元，住所深圳市南山区蛇口南海大道 1077 号北科创业大厦 302、304、306、308，主营业务为激光雷达设备、激光检测设备，激光自动化设备及其相关产品的设计、研发与销售。

深圳市泰泽技术有限公司，注册号 440301111192342，法定代表人刘文峰，注册资本人民币 500 万元，住所深圳市前海深港合作区前湾一路 1 号 A 栋 201 室（入驻深圳前海商务秘书有限公司），主营业务为计算机软、硬件的技术开发与销售。

深圳市华峰资本管理有限公司，注册号 440301111719906，法定代表人陈挺峰，住所深圳市前海深港合作区前湾一路 1 号 A 栋 201 室（入驻深圳前海商务秘书有限公司），主营业务为股权投资，创业投资咨询。

深圳市金丰盛股权投资基金管理有限公司，注册号 440301108946439，法定代表人陈挺峰，住所深圳市南山区桃源街道桃园路田厦国际中心 2003-2005，主营业务为股权投资、创业投资咨询。

东莞市青铜投资合伙企业（有限合伙），注册号 441900002572891，执行事务合伙人詹光玖，住所东莞市东城区主山振兴路 333 号 B 栋 209，主营业务为创业投资业务。

东莞市和裕资产管理有限公司，注册号 441900001962025，法定代表人李武，注册资本人民币 10 万元，住所东莞市南城区周溪工业区众利路 84 号高盛科技园北区 B 栋第一层 08 室，主营业务资产管理，项目投资。

东莞市同进塑化科技有限公司，注册号 441900001962488，法定代表人詹光玖，注册资本人民币 10 万元，住所东莞市南城区周溪工业区众利路 84 号高盛科技园北区 B 栋第一层 07 室，主营业务为塑料、化工产品技术研发、生产销售。

东莞市微模式软件有限公司，注册号 441900000207747，法定代表人陈友斌，注册资本人民币 3167.7784 万元，住所东莞松山湖高新技术产业开发区工业南路 6 号 3 栋 310、311、312 室，主营业务为研究、开发、销售计算机软件产品。

东莞市盟大塑化科技有限公司，注册号 441900000805445，法定代表人李实，注册资本人民币 616.6667 万元，住所东莞市南城区周溪隆溪路 5 号高盛科技园二期之高盛科技大厦第 7 层 701-703 室。

截至本公开转让说明书签署之日，公司董事、监事、高级管理人员不存在对外投资与申请挂牌公司存在利益冲突的情况。

（六）董事、监事、高级管理人员受到中国证监会行政处罚或者被采取证券市场禁入措施、受到全国股份转让系统公司公开谴责情况

公司近两年一期不存在董事、监事、高级管理人员受到中国证监会行政处罚或者被采取证券市场禁入措施、受到全国股份转让系统公司公开谴责情况。

（七）近两年内一期公司董事、监事、高级管理人员变动情况

（一）董事变动情况

2012 年 12 月 31 日至至 2013 年 6 月有限公司不设董事会，设执行董事一名，由俞卓担任；2013 年 6 月有限公司设立董事会，由三名董事组成，设董事长一人，副董事长一人，由俞卓担任董事长，俞智担任副董事长，刘平担任董事；股份公司成立后，由俞智、俞卓、刘平、TUBO（涂波）、金成、王玉宏、陈挺峰 7 人组成董事会，其中俞智为董事长。公司董事无重大变动，董事变动符合股份公司“三会”制度，完善了管理体系。

（二）监事变动情况

2012 年 12 月 31 日至股份公司成立期间，公司不设监事会，由张玉霞担任监事。股份公司成立时，公司设立了监事会，由詹光玖、钟云飞、杨建杰三人组成，其中杨建杰为监事会主席，钟云飞为职工代表监事。监事变动主要是由于股份公司成立了监事会，并进行了监事会选举。

（三）高级管理人员变动情况

2012 年 12 月 31 日至 2013 年 6 月，有限公司总理由俞卓担任，2013 年 6 月至 2015 年 10 月，有限公司总理由俞智担任。股份公司成立后，总经理为俞卓，增设财务总监

职位，由刘小红担任；增设董事会秘书职位，由刘小红担任。上述人员的变更主要是公司为了完善管理体系，增设了部分管理岗位。

综上，近两年一期内公司董、监、高人员变动已履行必要的法律程序，符合相关法律法规和《公司章程》的规定。

第四节 公司财务

一、最近两年一期的审计意见、主要财务报表和主要会计政策、会计估计及其变更情况

（一）最近两年一期的审计意见

公司 2013 年度、2014 年度、2015 年度 1-6 月财务会计报告由具有证券从业资格的信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）审计，并出具了标准无保留意见的审计报告（XYZH/2015SZA20041）。

（二）最近两年一期的资产负债表、利润表、现金流量表以及所有者权益变动表

1. 公司财务报表编制基础

本财务报表按照财政部颁布的《企业会计准则—基本准则》和具体会计准则及其应用指南、解释及其他有关规定（统称“企业会计准则”）编制。此外，本公司还按照中国证监会《公开发行证券的公司信息披露编报规则第 15 号—财务报告的一般规定》（2014 年修订）披露有关财务信息。

本公司会计核算以权责发生制为基础。本财务报表均以历史成本为计量基础。资产如果发生减值，则按照相关规定计提相应的减值准备。

2、经审计的两年一期财务报表：

资产负债表

单位：元

项目	2015 年 6 月 30 日	2014 年 12 月 31 日	2013 年 12 月 31 日
流动资产：			
货币资金	5,427,985.88	5,121,700.08	5,271,475.92
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产			
衍生金融资产			
应收票据			
应收账款	7,493,766.24	3,107,386.79	1,731,124.03
预付款项	668,136.28	558,981.91	715,645.04
应收利息			
应收股利			

其他应收款	1,699,351.11	1,547,946.48	1,648,983.30
存货	7,553,556.11	5,408,161.57	4,241,114.46
划分为持有待售的资产			
一年内到期的非流动资产			
其他流动资产			
流动资产合计	22,842,795.62	15,744,176.83	13,608,342.75
非流动资产：			
可供出售金融资产			
持有至到期投资			
长期应收款			
长期股权投资			
投资性房地产			
固定资产	2,592,425.02	2,500,392.69	2,170,007.78
在建工程			1,460,240.26
工程物资			
固定资产清理			
生产性生物资产			
油气资产			
无形资产	256,654.16	289,725.04	
开发支出			
商誉			
长期待摊费用	1,022,168.14	1,168,192.18	
递延所得税资产	200,233.80	644,246.57	19,928.84
其他非流动资产			
非流动资产合计	4,071,481.12	4,602,556.48	3,650,176.88
资产总计	26,914,276.74	20,346,733.31	17,258,519.63

资产负债表（续）

单位：元

项目	2015年6月30日	2014年12月31日	2013年12月31日
流动负债：			
短期借款	3,000,000.00	3,000,000.00	
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债			
衍生金融负债			
应付票据			
应付账款	8,187,063.27	3,779,428.11	2,012,762.27
预收款项	819,576.49	547,894.65	79,403.00

应付职工薪酬	974,481.88	650,177.63	
应交税费	16,736.71	186,425.57	271,375.73
应付利息	20,250.00	19,575.00	
应付股利			
其他应付款	627,700.35	646,461.08	783,427.19
划分为持有待售的负债			
一年内到期的非流动负债			
其他流动负债	300,000.00	600,000.00	428,571.43
流动负债合计	13,945,808.70	9,429,962.04	3,575,539.62
非流动负债：			
长期借款			
应付债券			
其中：优先股			
永续债			
长期应付款			
长期应付职工薪酬			
专项应付款			
预计负债			
递延收益			
递延所得税负债			
其他非流动负债			
非流动负债合计	-	-	-
负债合计	13,945,808.70	9,429,962.04	3,575,539.62
所有者权益：			
实收资本	2,325,582.00	2,325,582.00	2,325,582.00
其他权益工具			
其中：优先股			
永续债			
资本公积	9,674,418.00	9,674,418.00	9,674,418.00
减：库存股			
其他综合收益			
专项储备			
盈余公积			
未分配利润	968,468.04	-1,083,228.73	1,682,980.01
股东权益合计	12,968,468.04	10,916,771.27	13,682,980.01
负债和股东权益总计	26,914,276.74	20,346,733.31	17,258,519.63

利润表

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
一、营业收入	19,618,191.89	21,125,918.75	10,495,961.03
减：营业成本	11,136,055.74	13,845,742.39	6,077,026.19
营业税金及附加	78,113.85	117,877.14	76,280.93
销售费用	2,661,031.61	4,303,731.05	2,722,828.51
管理费用	3,061,882.74	7,037,817.70	3,140,697.82
财务费用	100,109.15	127,926.31	14,907.21
资产减值损失	747,835.65	105,461.82	78,756.06
加：公允价值变动收益（损失以“-”号填列）			
投资收益（损失以“-”号填列）			
其中：对联营企业和合营企业的投资收益			
二、营业利润 （亏损总额以“-”号填列）	1,833,163.15	-4,412,637.66	-1,614,535.69
加：营业外收入	662,546.38	1,078,991.51	1,496,303.57
其中：非流动资产处置利得	57,153.49		
减：营业外支出		56,880.31	108.34
其中：非流动资产处置损失		56,880.31	
三、利润总额 （亏损总额以“-”号填列）	2,495,709.53	-3,390,526.46	-118,340.46
减：所得税费用	444,012.76	-624,317.72	115,723.41
四、净利润 （净亏损以“-”号填列）	2,051,696.77	-2,766,208.74	-234,063.87
五、其他综合收益的税后净额	-	-	-
六、综合收益总额	2,051,696.77	-2,766,208.74	-234,063.87

现金流量表

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
一、经营活动产生的现金流量：			
销售商品、提供劳务收到的现金	17,838,528.36	23,447,703.08	11,746,752.80
收到的税费返还	387,278.05	565,372.08	176,430.99
收到其他与经营活动有关的现金	33,118.25	683,773.93	1,563,280.05
经营活动现金流入小计	18,258,924.66	24,696,849.09	13,486,463.84
购买商品、接受劳务支付的现金	11,186,650.27	14,563,765.40	10,897,885.14

支付给职工以及为职工支付的现金	3,711,612.66	6,723,421.63	3,328,053.33
支付的各项税费	869,437.42	1,144,345.84	606,444.08
支付其他与经营活动有关的现金	1,954,781.14	3,309,518.61	2,540,626.22
经营活动现金流出小计	17,722,481.49	25,741,051.48	17,373,008.77
经营活动产生的现金流量净额	536,443.17	-1,044,202.39	-3,886,544.93
二、投资活动产生的现金流量：			
收回投资收到的现金			
取得投资收益收到的现金			
处置固定资产、无形资产和其他长期资产所收回的现金净额	191,577.91	75,000.00	
处置子公司及其他营业单位收到的现金净额			
收到其他与投资活动有关的现金			
投资活动现金流入小计	191,577.91	75,000.00	-
购建固定资产、无形资产和其他长期资产所支付的现金	299,609.52	2,072,420.69	3,446,649.25
投资支付的现金			
取得子公司及其他营业单位支付的现金净额			
支付其他与投资活动有关的现金			
投资活动现金流出小计	299,609.52	2,072,420.69	3,446,649.25
投资活动产生的现金流量净额	-108,031.61	-1,997,420.69	-3,446,649.25
三、筹资活动产生的现金流量：			
吸收投资收到的现金			11,400,000.00
取得借款收到的现金		3,000,000.00	
发行债券收到的现金			
收到其他与筹资活动有关的现金			
筹资活动现金流入小计	-	3,000,000.00	11,400,000.00

偿还债务支付的现金			
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	122,850.00	103,275.00	
支付其他与筹资活动有关的现金			
筹资活动现金流出小计	122,850.00	103,275.00	-
筹资活动产生的现金流量净额	-122,850.00	2,896,725.00	11,400,000.00
四、汇率变动对现金及现金等价物的影响	724.24	-4,877.76	
五、现金及现金等价物净增加额	306,285.80	-149,775.84	4,066,805.82
加：期初现金及现金等价物余额	5,121,700.08	5,271,475.92	1,204,670.10
六、期末现金及现金等价物余额	5,427,985.88	5,121,700.08	5,271,475.92

所有者权益变动表（2015年1-6月）

单位：元

项目	2015年1-6月						
	实收资本	资本公积	其他综合收益	专项储备	盈余公积	未分配利润	所有者权益合计
一、上年年末余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	-1,083,228.73	10,916,771.27
加：会计政策变更							-
前期差错更正							-
其他							-
二、本年年初余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	-1,083,228.73	10,916,771.27
三、本期增减变动金额（减少以“-”号填列）	-	-	-	-		2,051,696.77	2,051,696.77
（一）综合收益总额						2,051,696.77	2,051,696.77
（二）股东投入和减少资本	-	-	-	-	-		-
1. 股东投入普通股							-
2. 其他权益工具持有者投入资本							-
3. 股份支付计入所有者权益的金额							-
4. 其他							
（三）利润分配	-	-	-	-	-	-	-
1. 提取盈余公积							-
2. 对股东的分配							-
3. 其他							-
（四）股东权益内部结转	-	-	-	-	-	-	-
1. 资本公积转增实收资本							-

2.盈余公积转增实收资本							-
3.盈余公积弥补亏损							-
4.其他							-
（五）专项储备	-	-	-	-	-	-	-
1.本年提取							-
2.本年使用							-
（六）其他							-
四、本期期末余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	968,468.04	12,968,468.04

所有者权益变动表（2014年度）

单位：元

项目	2014年度						
	实收资本	资本公积	其他综合收益	专项储备	盈余公积	未分配利润	所有者权益合计
一、上年年末余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	1,682,980.01	13,682,980.01
加：会计政策变更							-
前期差错更正							-
其他							-
二、本年初余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	1,682,980.01	13,682,980.01
三、本年增减变动金额（减少以“-”号填列）	-	-	-	-	-	-2,766,208.74	-2,766,208.74
（一）综合收益总额						-2,766,208.74	-2,766,208.74
（二）股东投入和减少资本	-	-	-	-	-	-	-
1.股东投入普通股							-
2.其他权益工具持有者投入资本							-

3.股份支付计入所有者权益的金额							-
4.其他							-
(三) 利润分配	-	-	-	-	-	-	-
1.提取盈余公积							-
2.对股东的分配							-
3.其他							-
(四) 股东权益内部结转	-	-	-	-	-	-	-
1.资本公积转增实收资本							-
2.盈余公积转增实收资本							-
3.盈余公积弥补亏损							-
4.其他							-
(五) 专项储备	-	-	-	-	-	-	-
1.本年提取							-
2.本年使用							-
(六) 其他							-
四、本年年末余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	-1,083,228.73	10,916,771.27

所有者权益变动表（2013年度）

单位：元

项目	2013 年度						
	实收资本	资本公积	其他综合收益	专项储备	盈余公积	未分配利润	所有者权益合计
一、上年年末余额	600,000.00					1,917,043.88	2,517,043.88

加：会计政策变更							-
前期差错更正							-
其他							-
二、本年年初余额	600,000.00	-	-	-	-	1,917,043.88	2,517,043.88
三、本年增减变动金额（减少以“-”号填列）	1,725,582.00	9,674,418.00				-234,063.87	11,165,936.13
（一）综合收益总额						-234,063.87	-234,063.87
（二）股东投入和减少资本	1,725,582.00	9,674,418.00	-	-	-	-	11,400,000.00
1. 股东投入普通股	1,725,582.00	9,674,418.00					11,400,000.00
2. 其他权益工具持有者投入资本							-
3. 股份支付计入所有者权益的金额							-
4. 其他							-
（三）利润分配	-	-	-	-	-	-	-
1. 提取盈余公积							-
2. 对股东的分配							-
3. 其他							-
（四）股东权益内部结转	-	-	-	-	-	-	-
1. 资本公积转增实收资本							-
2. 盈余公积转增实收资本							-
3. 盈余公积弥补亏损							-
4. 其他							-
（五）专项储备	-	-	-	-	-	-	-
1. 本年提取							-
2. 本年使用							-
（六）其他							-
四、本年年末余额	2,325,582.00	9,674,418.00	-	-	-	1,682,980.01	13,682,980.01

（三）报告期内公司采用的主要会计政策、会计估计及其变更情况

1、财务报表编制基础

公司执行《企业会计准则—基本准则》（2014年修订）和41项具体会计准则、以及其后颁布的企业会计准则应用指南、企业会计准则解释以及其他相关规定（以下简称“企业会计准则”）。

本公司以持续经营为基础编制财务报表。

2、会计期间

本公司的会计期间为公历1月1日至12月31日。

3、记账本位币

本公司以人民币为记账本位币。

4、现金及现金等价物

本公司现金流量表之现金指库存现金以及可以随时用于支付的存款。现金流量表之现金等价物指持有期限不超过3个月、流动性强、易于转换为已知金额现金且价值变动风险很小的投资。

5、外币业务和外币财务报表折算

（1）外币交易

本公司外币交易按交易发生日的即期汇率将外币金额折算为人民币金额。于资产负债表日，外币货币性项目采用资产负债表日的即期汇率折算为人民币，所产生的折算差额除了为购建或生产符合资本化条件的资产而借入的外币专门借款产生的汇兑差额按资本化的原则处理外，直接计入当期损益。

（2）外币财务报表的折算

外币资产负债表中资产、负债类项目采用资产负债表日的即期汇率折算；所有者权益类项目除“未分配利润”外，均按业务发生时的即期汇率折算；利润表中的收入与费用项目，采用交易发生日的即期汇率折算。上述折算产生的外币报表折算差额，在其他综合收益项目中列示。外币现金流量采用现金流量发生日的即期汇率折算。汇率变动对现金的影响额，在现金流量表中单独列示。

6、金融资产和金融负债

本公司成为金融工具合同的一方时确认一项金融资产或金融负债。

（1）金融资产

金融资产的分类

公司按投资目的和经济实质对拥有的金融资产分类为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产、持有至到期投资、应收款项及可供出售金融资产。

金融资产的确认依据和计量方法

a.以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产,包括交易性金融资产和在初始确认时指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产。本公司将满足下列条件之一的金融资产归类为交易性金融资产:取得该金融资产的目的是为了在短期内出售;属于进行集中管理的可辨认金融工具组合的一部分,且有客观证据表明公司近期采用短期获利方式对该组合进行管理;属于衍生工具,但是,被指定且为有效套期工具的衍生工具、属于财务担保合同的衍生工具、与在活跃市场中没有报价且其公允价值不能可靠计量的权益工具投资挂钩并须通过交付该权益工具结算的衍生工具除外。本公司将只有符合下列条件之一的金融工具,才可在初始确认时指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产:该指定可以消除或明显减少由于该金融工具的计量基础不同所导致的相关利得或损失在确认或计量方面不一致的情况;公司风险管理或投资策略的正式书面文件已载明,该金融工具组合以公允价值为基础进行管理、评价并向关键管理人员报告;包含一项或多项嵌入衍生工具的混合工具,除非嵌入衍生工具对混合工具的现金流量没有重大改变,或所嵌入的衍生工具明显不应当从相关混合工具中分拆;包含需要分拆但无法在取得时或后续的资产负债表日对其进行单独计量的嵌入衍生工具的混合工具。对此类金融资产,采用公允价值进行后续计量。公允价值变动计入公允价值变动损益;在资产持有期间所取得的利息或现金股利,确认为投资收益;处置时,其公允价值与初始入账金额之间的差额确认为投资损益,同时调整公允价值变动损益。

b.持有至到期投资,是指到期日固定、回收金额固定或可确定,且本公司有明确意图和能力持有至到期的非衍生金融资产。持有至到期投资采用实际利率法,按照摊余成本进行后续计量,其摊销或减值以及终止确认产生的利得或损失,均计入当期损益。

c.应收款项,是指在活跃市场中没有报价,回收金额固定或可确定的非衍生金融资产。采用实际利率法,按照摊余成本进行后续计量,其摊销或减值以及终止确认产生的利得或损失,均计入当期损益。

d.可供出售金融资产,是指初始确认时即被指定为可供出售的非衍生金融资产,以及未被划分为其他类的金融资产。这类资产中,在活跃市场中没有报价且其公允价值不能可靠计量的权益工具投资以及与该权益工具挂钩并须通过交付该权益工具结算的衍生金

融资产，按成本进行后续计量；其他存在活跃市场报价或虽没有活跃市场报价但公允价值能够可靠计量的，按公允价值计量，公允价值变动计入其他综合收益。对于此类金融资产采用公允价值进行后续计量，除减值损失及外币货币性金融资产形成的汇兑损益外，可供出售金融资产公允价值变动直接计入股东权益，待该金融资产终止确认时，原直接计入权益的公允价值变动累计额转入当期损益。可供出售债务工具投资在持有期间按实际利率法计算的利息，以及被投资单位宣告发放的与可供出售权益工具投资相关的现金股利，作为投资收益计入当期损益。对于在活跃市场中没有报价且其公允价值不能可靠计量的权益工具投资，按成本计量。

金融资产转移的确认依据和计量方法

a.金融资产满足下列条件之一的，予以终止确认：①收取该金融资产现金流的合同权利终止；②该金融资产已转移，且本公司将金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬转移给转入方；③该金融资产已转移，虽然本公司既没有转移也没有保留金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬，但是放弃了对该金融资产控制。

b.企业既没有转移也没有保留金融资产所有权上几乎所有的风险和报酬，且未放弃对该金融资产控制的，则按照其继续涉入所转移金融资产的程度确认有关金融资产，并相应确认有关负债。

c.金融资产整体转移满足终止确认条件的，将所转移金融资产的账面价值，与因转移而收到的对价及原计入其他综合收益的公允价值变动累计额之和的差额计入当期损益。

d.金融资产部分转移满足终止确认条件的，将所转移金融资产整体的账面价值，在终止确认部分和未终止确认部分之间，按照各自的相对公允价值进行分摊，并将因转移而收到的对价及应分摊至终止确认部分的原计入其他综合收益的公允价值变动累计额之和，与分摊的前述账面金额的差额计入当期损益。

金融资产减值的测试方法及会计处理方法

a.除以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产外，本公司于资产负债表日对其他金融资产的账面价值进行检查，如果有客观证据表明某项金融资产发生减值的，计提减值准备。

(2) 金融负债

金融负债分类、确认依据和计量方法

a.本公司的金融负债于初始确认时分类为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债和其他金融负债。

金融负债的确认依据和计量方法

a.以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债，包括交易性金融负债和初始确认时指定为以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债。按照公允价值进行后续计量，公允价值变动形成的利得或损失以及与该金融负债相关的股利和利息支出计入当期损益。

其他金融负债，采用实际利率法，按照摊余成本进行后续计量。

金融负债终止确认条件

a.当金融负债的现时义务全部或部分已经解除时，终止确认该金融负债或义务已解除的部分。公司与债权人之间签订协议，以承担新金融负债方式替换现存金融负债，且新金融负债与现存金融负债的合同条款实质上不同的，终止确认现存金融负债，并同时确认新金融负债。公司对现存金融负债全部或部分的合同条款作出实质性修改的，终止确认现存金融负债或其一部分，同时将修改条款后的金融负债确认为一项新金融负债。终止确认部分的账面价值与支付的对价之间的差额，计入当期损益。

(3) 金融资产和金融负债的公允价值确定方法

本公司以主要市场的价格计量金融资产和金融负债的公允价值，不存在主要市场的，以最有利市场的价格计量金融资产和金融负债的公允价值，并且采用当时适用并且有足够可利用数据和其他信息支持的估值技术。

7、应收款项坏账准备

(1) 本公司将下列情形作为应收款项坏账损失确认标准：债务单位撤销、破产、资不抵债、现金流量严重不足、发生严重自然灾害等导致停产而在可预见的时间内无法偿付债务等；债务单位逾期未履行偿债义务超过 3 年；其他确凿证据表明确实无法收回或收回的可能性不大。

(2) 对可能发生的坏账损失采用备抵法核算，年末单独或按组合进行减值测试，计提坏账准备，计入当期损益。对于有确凿证据表明确实无法收回的应收款项，经本公司按规定程序批准后作为坏账损失，冲销提取的坏账准备。

单项金额重大并单独计提坏账准备的应收款项

单项金额重大的判断依据或金额标准	将单项金额超过 100 万元且占总额 10% 以上的应收账款、单项金额超过 50 万元且占总额 10% 以上的其他应收款视为重大应收款项
单项金额重大并单项计提坏账准备的计提方法	根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，计提坏账准备

按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项

按组合计提坏账准备的计提方法（账龄分析法）	
账龄组合	按账龄分析法计提坏账准备

①采用账龄分析法的应收款项坏账准备计提比例如下：

账龄	应收账款计提比例（%）	其他应收款计提比例（%）
1年以内	5.00	5.00
1-2年	10.00	10.00
2-3年	30.00	30.00
3-4年	50.00	50.00
4-5年	70.00	70.00
5年以上	100.00	100.00

②单项金额不重大但单独计提坏账准备的应收款项

单项计提坏账准备的理由	单项金额不重大且按照组合计提坏账准备不能反映其风险特征的应收款项
坏账准备的计提方法	根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，计提坏账准备

8、存货

本公司存货主要包括原材料、在产品、半成品、产成品、委托加工物资。

存货实行永续盘存制，存货在取得时按实际成本计价；领用或发出存货，采用加权平均法确定其实际成本。低值易耗品和包装物采用一次转销法进行摊销。

用于出售的材料等直接用于出售的商品存货，其可变现净值按该存货的估计售价减去估计的销售费用和相关税费后的金额确定；用于生产而持有的材料存货，其可变现净值按所生产的产成品的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定。

9、固定资产

本公司固定资产是指同时具有以下特征，即为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的，使用年限超过一年的有形资产。

固定资产在与其有关的经济利益很可能流入本公司、且其成本能够可靠计量时予以确认。本公司固定资产包括房屋及建筑物、机器设备、电子及其他设备。

除已提足折旧仍继续使用的固定资产和单独计价入账的土地外，本公司对所有固定资产计提折旧。计提折旧时采用平均年限法。本公司固定资产的分类折旧年限、预计净残值率、折旧率如下：

序号	类别	折旧年限(年)	预计残值率(%)	年折旧率(%)
1	机器设备	5	5	19.00
2	电子及其他设备	3	5	31.67

本公司于每年年度终了，对固定资产的预计使用寿命、预计净残值和折旧方法进行复核，如发生改变，则作为会计估计变更处理。

10、在建工程

在建工程在达到预定可使用状态之日起，根据工程预算、造价或工程实际成本等，按估计的价值结转固定资产，次月起开始计提折旧，待办理了竣工决算手续后再对固定资产原值差异进行调整。

11、借款费用

发生的可直接归属于需要经过 1 年以上的购建或者生产活动才能达到预定可使用或者可销售状态的固定资产、投资性房地产和存货等的借款费用，在资产支出已经发生、借款费用已经发生、为使资产达到预定可使用或可销售状态所必要的购建或生产活动已经开始时，开始资本化；当购建或生产符合资本化条件的资产达到预定可使用或可销售状态时，停止资本化，其后发生的借款费用计入当期损益。如果符合资本化条件的资产在购建或者生产过程中发生非正常中断、且中断时间连续超过 3 个月，暂停借款费用的资本化，直至资产的购建或生产活动重新开始。

专门借款当期实际发生的利息费用，扣除尚未动用的借款资金存入银行取得的利息收入或进行暂时性投资取得的投资收益后的金额予以资本化；一般借款根据累计资产支出超过专门借款部分的资产支出加权平均数乘以所占用一般借款的资本化率，确定资本化金额。资本化率根据一般借款加权平均利率计算确定。

12、无形资产

本公司无形资产系软件，按取得时的实际成本计量，其中，购入的无形资产，按实际支付的价款和相关的其他支出作为实际成本；投资者投入的无形资产，按投资合同或协议约定的价值确定实际成本，但合同或协议约定价值不公允的，按公允价值确定实际成本；对非同一控制下合并中取得被购买方拥有的但在其财务报表中未确认的无形资产，在对被购买方资产进行初始确认时，按公允价值确认为无形资产。

在每个会计期间，本公司对使用寿命不确定的无形资产的预计使用寿命进行复核。

本公司的研究开发支出根据其性质以及研发活动最终形成无形资产是否具有较大不确定性，分为研究阶段支出和开发阶段支出。研究阶段的支出，于发生时计入当期损益；开发阶段的支出，同时满足下列条件的，确认为无形资产：

- (1) 完成该无形资产以使其能够使用或出售在技术上具有可行性；
- (2) 具有完成该无形资产并使用或出售的意图；
- (3) 运用该无形资产生产的产品存在市场或无形资产自身存在市场；
- (4) 有足够的技术、财务资源和其他资源支持，以完成该无形资产的开发，并有能力使用或出售该无形资产；
- (5) 归属于该无形资产开发阶段的支出能够可靠地计量。

不满足上述条件的开发阶段的支出，于发生时计入当期损益。前期已计入损益的开发支出在以后期间不再确认为资产。已资本化的开发阶段的支出在资产负债表上列示为开发支出，自该项目达到预定可使用状态之日起转为无形资产列报。

13、长期资产减值

本公司于每一资产负债表日对长期股权投资、采用成本模式计量的投资性房地产、固定资产、在建工程、采用成本模式计量的生产性生物资产、油气资产、使用寿命有限的无形资产等项目进行检查，当存在减值迹象时，本公司进行减值测试。对商誉和使用寿命不确定的无形资产，无论是否存在减值迹象，每年末均进行减值测试。出现减值的迹象如下：

- (1) 资产的市价当期大幅度下跌，其跌幅明显高于因时间的推移或者正常使用而预计的下跌；
- (2) 企业经营所处的经济、技术或者法律等环境以及资产所处的市场在当期或者将在近期发生重大变化，从而对企业产生不利影响；
- (3) 市场利率或者其他市场投资报酬率在当期已经提高，从而影响企业计算资产预计未来现金流量现值的折现率，导致资产可收回金额大幅度降低；
- (4) 有证据表明资产已经陈旧过时或者其实体已经损坏；
- (5) 资产已经或者将被闲置、终止使用或者计划提前处置；
- (6) 企业内部报告的证据表明资产的经济绩效已经低于或者将低于预期，如资产所创造的净现金流量或者实现的营业利润（或者亏损）远远低于（或者高于）预计金额等；
- (7) 其他表明资产可能已经发生减值的迹象。

减值测试后，若该资产的账面价值超过其可收回金额，其差额确认为减值损失，上述资产的减值损失一经确认，在以后会计期间不予转回。

14、长期待摊费用

本公司的长期待摊费用系装修费。该费用在受益期内平均摊销，如果长期待摊费用

项目不能使以后会计期间受益，则将尚未摊销的该项目的摊余价值全部转入当期损益。

15、职工薪酬

本公司职工薪酬包括短期薪酬、离职后福利、辞退福利和其他长期福利。

短期薪酬主要包括职工工资、奖金、津贴和补贴，职工福利费，医疗保险费、工伤保险费和生育保险费等社会保险费，住房公积金，工会经费和职工教育经费以及其他短期薪酬等，在职工提供服务的会计期间，将实际发生的短期薪酬确认为负债，并按照受益对象计入当期损益或相关资产成本。

离职后福利主要包括基本养老保险费、失业保险等，按照公司承担的风险和义务，分类为设定提存计划、设定受益计划。对于设定提存计划在根据在资产负债表日为换取职工在会计期间提供的服务而向单独主体缴存的提存金确认为负债，并按照受益对象计入当期损益或相关资产成本。

辞退福利是由于在职工劳动合同到期之前解除与职工的劳动关系，或者为鼓励职工自愿接受裁减而给予职工的补偿产生，在本公司不能单方面撤回因解除劳动关系计划或裁减建议所提供的辞退福利时、本公司确认涉及支付辞退福利的重组相关的成本或费用时两者孰早日确认辞退福利产生的职工薪酬负债，并计入当期损益，其中对于辞退福利预期在年度报告期间期末后十二个月内不能完全支付的辞退福利，实质性辞退工作在一年内实施完毕但补偿款项超过一年支付的辞退计划，本公司选择恰当的折现率，以折现后的金额计量应计入当期损益的辞退福利金额。

其他长期福利主要长期带薪缺勤、长期残疾福利、长期利润分享计划等。

16、预计负债

当与对外担保、商业承兑汇票贴现、未决诉讼或仲裁、产品质量保证等或有事项相关的业务同时符合以下条件时，本公司将其确认为负债：该义务是本公司承担的现时义务；该义务的履行很可能导致经济利益流出企业；该义务的金额能够可靠地计量。预计负债按照履行相关现时义务所需支出的最佳估计数进行初始计量，并综合考虑与或有事项有关的风险、不确定性和货币时间价值等因素。货币时间价值影响重大的，通过对相关未来现金流出进行折现后确定最佳估计数。每个资产负债表日对预计负债的账面价值进行复核，如有改变则对账面价值进行调整以反映当前最佳估计数。

17、股份支付

用以换取职工提供服务的以权益结算的股份支付，以授予职工权益工具在授予日的公允价值计量。该公允价值的金额在完成等待期内的服务或达到规定业绩条件才可行权

的情况下，在等待期内以对可行权权益工具数量的最佳估计为基础，按直线法计算计入相关成本或费用，相应增加资本公积。

以现金结算的股份支付，按照本公司承担的以股份或其他权益工具为基础确定的负债的公允价值计量。如授予后立即可行权，在授予日以承担负债的公允价值计入相关成本或费用，相应增加负债；如需完成等待期内的服务或达到规定业绩条件以后才可行权，在等待期的每个资产负债表日，以对可行权情况的最佳估计为基础，按照本公司承担负债的公允价值金额，将当期取得的服务计入成本或费用，相应调整负债。

在相关负债结算前的每个资产负债表日以及结算日，对负债的公允价值重新计量，其变动计入当期损益。

本公司在等待期内取消所授予权益工具的（因未满足可行权条件而被取消的除外），作为加速行权处理，即视同剩余等待期内的股权支付计划已经全部满足可行权条件，在取消所授予权益工具的当期确认剩余等待期内的所有费用。

18、收入确认原则和计量方法

本公司的营业收入主要激光测距仪销售收入，收入确认政策如下：

（1）销售商品收入：本公司在已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方、本公司既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权、也没有对已售出的商品实施有效控制、收入的金额能够可靠地计量、相关的经济利益很可能流入公司、相关的已发生或将发生的成本能够可靠地计量时，确认销售商品收入的实现。

（2）提供劳务收入：本公司在劳务总收入和总成本能够可靠地计量、与劳务相关的经济利益很可能流入本公司、劳务的完成进度能够可靠地确定时，确认劳务收入的实现。在资产负债表日，提供劳务交易的结果能够可靠估计的，按完工百分比法确认相关的劳务收入，完工百分比按已完工作的测量/已经提供的劳务占应提供劳务总量的比例/（已经发生的成本占估计总成本的比例）确定；提供劳务交易结果不能够可靠估计、已经发生的劳务成本预计能够得到补偿的，按已经发生的能够得到补偿的劳务成本金额确认提供劳务收入，并结转已经发生的劳务成本；提供劳务交易结果不能够可靠估计、已经发生的劳务成本预计全部不能得到补偿的，将已经发生的劳务成本计入当期损益，不确认提供劳务收入。

（3）让渡资产收入：与交易相关的经济利益很可能流入本公司、收入的金额能够可靠地计量时，确认让渡资产使用权收入的实现。

19、政府补助

政府补助为货币性资产的，按照实际收到的金额计量，对于按照固定的定额标准拨付的补助，或对年末有确凿证据表明能够符合财政扶持政策规定的相关条件且预计能够收到财政扶持资金时，按照应收的金额计量；政府补助为非货币性资产的，按照公允价值计量，公允价值不能可靠取得的，按照名义金额（1元）计量。

与资产相关的政府补助确认为递延收益，并在相关资产使用寿命内平均分配计入当期损益。与收益相关的政府补助，用于补偿以后期间的相关费用或损失的，确认为递延收益，并在确认相关费用的期间计入当期损益；用于补偿已发生的相关费用或损失的，直接计入当期损益。

20、递延所得税资产和递延所得税负债

本公司递延所得税资产和递延所得税负债根据资产和负债的计税基础与其账面价值的差额(暂时性差异)计算确认。对于按照税法规定能够于以后年度抵减应纳税所得额的可抵扣亏损，确认相应的递延所得税资产。对于商誉的初始确认产生的暂时性差异，不确认相应的递延所得税负债。对于既不影响会计利润也不影响应纳税所得额(或可抵扣亏损)的非企业合并的交易中产生的资产或负债的初始确认形成的暂时性差异，不确认相应的递延所得税资产和递延所得税负债。于资产负债表日，递延所得税资产和递延所得税负债，按照预期收回该资产或清偿该负债期间的适用税率计量。

本公司以很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异、可抵扣亏损和税款抵减的未来应纳税所得额为限，确认递延所得税资产。

21、租赁

本公司的租赁业务包括融资租赁和经营租赁。

本公司作为融资租赁承租方时，在租赁开始日，按租赁开始日租赁资产的公允价值与最低租赁付款额的现值两者中较低者，作为融资租入固定资产的入账价值，将最低租赁付款额作为长期应付款的入账价值，将两者的差额记录为未确认融资费用。

本公司作为经营租赁承租方的租金在租赁期内的各个期间按直线法计入相关资产成本或当期损益。

22、重要会计政策和会计估计变更

(1) 会计政策变更

无

(2) 会计估计变更

无。

二、最近两年一期主要财务指标分析

（一）盈利能力分析

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月毛利率分别为 42.10%、34.46% 和 43.24%。公司 2014 年度毛利率低于 2013 年度，主要原因是 2013 年底公司进行规模扩张，2014 年人工成本、固定资产折旧等大幅增加导致产品单位平均成本上升；另一方面，2014 年公司处于规模扩张的磨合期，导致生产效率低下，且公司销售增长速度没有跟上公司产能增长速度，导致 2014 年公司产能利用率较低，仅达到 50%-60%，因此 2014 年毛利率较 2013 年有所下降。2015 年随着生产工艺革新以及产能利用率的提高，产品的物料消耗大约降低 5%，其中原材料成本在生产成本的比例为 85%，且单位人工成本较 2014 年有较大幅度下降，导致 2015 年 1-6 月毛利率有所上升。

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月加权平均净资产收益率分别为-3.48%、-22.49% 和 17.18%，扣除非经常性损益后公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月加权平均净资产收益率分别为-20.16%、-25.65% 和 14.50%。报告期内，加权净资产收益率与公司净利润的波动直接相关，公司净利润在 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月分别为-23.41 万元、-276.62 万元和 205.17 万元。净利润在报告期呈现先下降后上升的态势，2013 年度、2014 年度净利润为负且 2014 年较 2013 年大幅下降，原因在于公司为了扩大规模、扩张自有品牌市场，于 2013 年底开始投入至 2014 年全面实施扩张战略，大量招入管理人员、销售人员，大力拓展销售、更换办公场所租金的增加，导致公司管理费用与销售费用占比高，且销售费用由 2013 年的 272.28 万元增长至 2014 年的 430.37 万元，管理费用由 2013 年的 314.07 万元增长至 2014 年的 703.78 万元。2015 年 1-6 月公司扩张效益初现净利润增加，加权平均净资产收益率增长。

（二）偿债能力分析

公司 2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末资产负债率分别为 20.72%、46.35% 和 51.82%，报告期内，公司资产负债率 2014 年末较 2013 年末大幅增长的原因在于流动负债的大幅增加，主要表现为短期借款和应付账款的增加。2014 年度公司由于销售渠道拓展和新产品研发的需要，向浦发银行借入 300 万元的短期借款，以缓解企业大力拓展市场与产品研发所造成的营运资金压力；应付账款余额由 2013 年末的 201.28 万元增加至 2014 年末的 377.94 万元，2015 年 6 月末增至 818.71 万元，应付账款增加的原因为 2014 年以及 2015 年 1-6 月公司订单、销量增加，向下游原材料供应商的采购量大幅度增加，

导致应付账款期末余额不断增加。

公司 2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末流动比率分别为 3.81、1.67 和 1.64，速动比率分别为 2.61、1.09 和 1.06。流动比率和速动比率在 2014 年末和 2015 年 6 月末均出现下降，主要是因为 2014 年末和 2015 年 6 月末公司短期借款以及应付账款的增加所致。从公司长短期的偿债能力指标来看，虽公司偿债能力在 2014 年末和 2015 年 6 月末有所下降，但公司偿债能力仍在合理的范围内。

公司 2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末每股净资产分别为 5.88 元、4.69 元和 5.58 元，2014 年末每股净资产减少的原因在于当年净利润为负，2015 年 6 月末随着净利润的扭亏为盈，每股净资产呈现上升趋势。

从以上分析可以看出，公司具有较好的长期、短期偿债能力，不存在较大的偿债风险。

（三）营运能力分析

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月应收账款周转率分别为 7.75、8.30、3.52。应收账款周转率在 2013 年度、2014 年度基本保持稳定，2015 年 1-6 月应收账款周转率较前两年下降的主要原因是公司销售模式与信用政策的改变，2015 年 1-6 月公司整体销售规模有所增长且采取了积极地销售政策，公司在维持现有客户的基础上给予新客户信用期上的扶持，同时优质大单老客户信用期的延长导致了应收账款回收速度放缓。总体而言，公司报告期内应收账款周转率虽有所下降，但属于正常范围。

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月存货周转率分别为 2.48、2.84、1.64。报告期内存货周转率呈先上升后下降的趋势，2015 年 1-6 月存货周转速度变慢，主要原因如下：截止 2015 年 6 月 30 日，公司在产品较大，为 3,649,139.79 元，比 2014 年 12 月 31 日增加 3,081,067.17 元。该部分主要系已经接近完工的大批量产品，其中对海外客户 WACHSMUTH&KROGMANN(FAREAST)LTD 定制 S6 型号的测距仪 32126 台，由于该产品系贴牌外销，外包装需要客户的确认，确认的周期较长，故一直将已完成的裸机产品存放于产线上，没有入库，造成在产品余额大幅度增加，该产品已于 2015 年 7 月 16 日发货售出。

（四）现金流量分析

单位：元

项目	2015 年 1-6 月	2014 年度	2013 年度
----	--------------	---------	---------

经营活动产生的现金流量净额	536,443.17	-1,044,202.39	-3,886,544.93
投资活动产生的现金流量净额	-108,031.61	-1,997,420.69	-3,446,649.25
筹资活动产生的现金流量净额	-122,850.00	2,896,725.00	11,400,000.00
汇率变动对现金及现金等价物的影响	724.24	-4,877.76	
现金及现金等价物净增加额	306,285.80	-149,775.84	4,066,805.82

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月经营活动产生的现金流量净额分别为 -388.65 万元、-104.42 万元和 53.64 万元。2013 年度和 2014 年度经营活动现金净流量为现金净流出，主要原因在于公司 2013 年以及 2014 年处于经营规模急速扩张阶段，公司投入了大量的经营资金，主要集中在销售以及研发方向；随着公司经营规模的不断扩张，为缓解公司经营资金压力，2014 年 7 月公司向浦发银行借入 300 万元短期借款。

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月购置固定资产、无形资产及其他长期资产支付现金分别为：344.66 万元、207.24 万元和 29.96 万元，2013 年、2014 年公司开始实行扩张战略投入购买大量生产设备、办公设备等，因此投资活动支付的现金较大。

公司 2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月筹资活动产生的现金流量净额分别为 1,140 万元、289.67 万元和 -12.29 万元。2013 年度筹资活动现金净流入，主要为收到投资款 1,140 万元，2014 年收到短期借款 300.00 万元。

综上，公司报告期内总现金流情况良好，且随着 2015 年公司扩张速度的放缓，经营活动现金呈现流入状态，使得公司未来现金流入会大幅度增加。

公司报告期内经营活动现金流量与净利润的关系如下：

单位：元

项目	2015 年 1-6 月	2014 年度	2013 年度
净利润	2,051,696.77	-2,766,208.74	-234,063.87
加：资产减值准备	747,835.65	105,461.82	78,756.06
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	408,022.26	613,396.88	75,236.61
无形资产摊销	33,070.88	33,282.69	-
长期待摊费用摊销	146,024.04	292,048.08	-
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“-”号填列）	-57,153.49	56,880.31	-
财务费用（收益以“-”号填列）	123,525.00	122,850.95	-
投资损失（收益以“-”号填列）	-	-	-
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	444,012.76	-624,317.72	-6,403.12
存货的减少（增加以“-”号填列）	-2,658,173.80	-1,205,432.06	-3,632,745.69

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
经营性应收项目的减少(增加以“-”号填列)	-4,819,075.18	-1,185,639.68	-1,761,174.79
经营性应付项目的增加(减少以“-”号填列)	4,116,658.28	3,513,475.08	1,593,849.87
经营活动产生的现金流量净额	536,443.17	-1,044,202.39	-3,886,544.93

报告期内，公司净利润与经营活动现金流量净额的差异主要有资产减值准备、资产折旧、经营资产周转、递延所得税资产的变动影响。公司净利润和经营活动现金流的变动情况符合公司的实际经营状况。

公司销售商品、提供劳务收到的现金与其他会计科目的关系如下：

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
主营业务收入	19,618,191.89	21,073,871.96	10,495,961.03
其他业务收入		52,046.79	
销项税	2,335,034.08	3,229,555.44	2,181,087.65
加：应收账款的减少(期初一期末)	-4,386,379.45	-1,376,262.76	-888,692.88
加：应收票据的减少(期初一期末)	-	-	-
预收账款的增加(期末一期初)	271,681.84	468,491.65	-41,603.00
销售商品、提供劳务收到的现金	17,838,528.36	23,447,703.08	11,746,752.80

公司购买商品、接受劳务支付的现金与其他会计科目的关系如下：

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
主营业务成本	11,136,055.74	13,845,742.39	6,077,026.19
其他业务支出	-	-	-
购买商品接受劳务对应的进项税支出	-330,750.13	-1,825,854.29	1,971,129.53
加：存货的增加(期末一期初)	2,658,173.80	1,205,432.06	3,632,745.69
加：应付票据的减少(期初一期末)	-	-	-
加：应付账款的减少(期初一期末)	-4,407,635.16	-1,766,665.84	-2,048,461.44
加：预付账款的增加(期末一期初)	109,154.37	-156,663.13	293,206.45
生产成本中包含人工、折旧、摊销等	2,021,651.65	3,261,774.21	972,238.72
购买商品、接受劳务支付的现金	11,186,650.27	14,563,765.40	10,897,885.14

公司其他大额现金流量项目内容如下：

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
收到其他与经营活动有关的现金	33,118.25	683,773.93	1,563,280.05
收到的税收返还	387,278.05	565,372.08	176,430.99
支付其他与经营活动有关的现金	1,954,781.14	3,309,518.61	2,540,626.22
购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金	299,609.52	2,072,420.69	3,446,649.25
分配股利、利润或偿付利息支付的现金	122,850.00	103,275.00	-

公司收到其他与经营活动有关的现金主要是政府补助收入及利息收入，支付其他与

经营活动有关的现金主要是推广费、研究开发支出、办公费、业务招待费等；公司收到税收返还主要是软件产品增值税即征即退款以及出口退税款，公司于 2014 年获得出口经营权，根据财政部和国家税务总局《关于进一步推进出口货物实行免抵退税办法的通知》（财税[2002]7 号）公司为生产型企业，享有出口增值税 17% 税率退税政策。公司 2014 年、2015 年 1-6 月公司出口退税金额分别为 16.46 万元、1.14 万元。根据财政部和国家税务总局《关于软件产品增值税政策的通知》（财税[2011]100 号），公司 2013 年、2014 年和 2015 年 1-6 月分别收到软件产品增值税即征即退款分别为 17.64 万元、40.07 万元和 37.59 万元。

公司 2013 年、2014 年公司开始急速扩张生产规模投入购买大量生产设备、办公设备等，因此 2013 年以及 2014 年长期资产投资支出较多；公司 2014 年以及 2015 年 1-6 月筹资现金流出为支付的银行借款利息，该借款为 2014 年 7 月借入，故 2015 年 1-6 月利息支付金额较 2014 年有所增加。

三、报告期利润形成的有关情况

（一）业务收入的主要构成

项目	2015 年 1-6 月		2014 年度		2013 年度	
	收入	占比 (%)	收入	占比 (%)	收入	占比 (%)
主营业务收入	19,618,191.89	100.00	21,073,871.96	99.75	10,495,961.03	100.00
其他业务收入			52,046.79	0.25		
合计	19,618,191.89	100.00	21,125,918.75	100.00	10,495,961.03	100.00

报告期内，公司盈利主要来源于两类业务。第一类是产品销售收入，报告期内公司主要产品为手持式激光测距仪与工业传感器，主要应用于工程与专业测绘、建筑与工程测量、装饰装修及工业测量领域；第二类是技术开发服务收入，公司技术开发服务是为客户提供定制化远程监测、智能自动化控制等测量解决方案。2013 年度、2014 年度、2015 年 1-6 月主营业务收入占营业收入的比重分别为 100%、99.75%、100%，公司主营业务突出。2014 年度公司其他业务收入为技术开发服务费。

	2015 年 1-6 月		2014 年		2013 年	
	销售收入	占比 (%)	销售收入	占比 (%)	销售收入	占比 (%)
国内渠道销售收入	8,295,698.99	42.29	10,242,767.86	48.60	7,304,733.27	69.60
国外渠道销售收入	5,772,399.32	29.42	4,304,151.45	20.43		

电商平台销售收入	5,550,093.58	28.29	6,526,952.67	30.97	3,191,227.78	30.40
合计	19,618,191.89	100.00	21,073,871.98	100.00	10,495,961.05	100.00

具体而言，公司确认收入的方式为：a、国内渠道销售，公司存货发出客户签收之后确认销售收入；b、国际渠道销售，公司发出商品装船离岸时确认销售收入；c、电商平台销售，客户收到商品后在网上进行确认，公司根据发货单开具销售发票，在对方点收货时确认收入，公司确认收入同时结转相关成本费用。

报告期内，公司主要与天猫、京东等电商平台合作，采取直接销售的模式，电商平台按照销售金额比例收取佣金，其中：天猫5%，京东8%，公司通过第三方支付平台收款，收款采取自主结算方式。客户收到商品后在网上进行确认，公司根据发货单开具销售发票，在对方点收货时确认收入，公司确认收入同时结转相关成本费用。

报告期内公司国内销售占比逐年降低，但仍是主要销售渠道，2013年、2014年和2015年1-6月国内销售收入占营业收入比重分别为69.60%、48.60%和42.29%；电商平台销售收入占营业收入的比重分别为30.40%、30.97%和28.29%；公司2014年获得出口经营权，2015年1-6月国外销售收入大幅提高，2014年国外销售收入占营业收入20.43%，2015年1-6月国外销售收入占营业收入增长至29.42%。

公司外销前5大客户明细如下：

年度	客户名称	折合人民币销售金额(元)	占当年主营业务收入的比例(%)
2014	瑞典比尔太玛 (BIRGMA International SA)	706,029.62	3.35
	俄罗斯艾达仪表 (ADA Instruments)	539,539.17	2.56
	土耳其努曼奥卡拉 (MaxExtra)	487,200.00	2.31
	澳大利亚斯卡布林 (Cabling Pty Ltd)	221,847.76	1.05
	德国伊莱电子 (ELVElektronik AG)	114,724.8	0.54
合计		2,069,341.35	9.81
2015年1-6月	卫克斯姆克罗门 (远东) 有限公司 (WACHSMUTH & KROGMANN MBH)	3,292,271.00	16.78
	日本利优比 (RYOBI LIMITED)	940,344.71	4.79
	伊朗雷登 (RADAN)	279,148.78	1.42
	美国莞申和 (THE HLY LIMITED)	202,764.99	1.03
	法国伊利斯 (ILYIS INTERNATIONAL LIMITED)	186,382.07	0.95
合计		4,900,911.55	24.97

公司2014年、2015年1-6月前五名外销客户的销售额合计占公司营业收入的比重分别为9.81%、24.97%，公司外销业务主要采用OEM和ODM定点贴牌模式，产品出口瑞士、俄罗斯、德国、日本等地区。

公司通过展会、互联网、品牌影响等方式获取相关 OEM 和 ODM 产品厂商并与其建立长期合作共赢的合作关系，外销产品的销售以直接销售为主，款到发货或见提单付款，并未通过境外经销商实现销售；在产品定价上以市场机制定价为主，同时考虑国别及地区差异性、业务规模、未来业务的增长以及未来合作的潜力等其他相关因素。当前虽然公司在国内市场具有较高的品牌知名度，但在国际市场上品牌知名度较低，为了快速进入国际市场，熟悉相关环境，前期使用 OEM 和 ODM 定点贴牌模式，未来公司将逐步扩大自有品牌在国外销售的比例。

公司最近两年一期的外销收入与外销毛利率情况如下表：

单位：元

年度	外销收入	外销成本	外销毛利率	外销收入占营业收入的比例%
2014 年度	4,304,151.45	2,726,715.53	36.65%	20.37%
2015 年 1-6 月	5,772,399.32	3,854,903.84	33.22%	29.42%

报告期内，公司 2013 年度未发生外销业务，2014 年度、2015 年 1-6 月公司外销金额分别为 4,304,151.45 元、5,772,399.32 元，占营业收入的比重分别为 20.42%、29.42%，外部销售毛利率维持在 34.94% 之间毛利率基本稳定。公司外部销售收入以发出商品装船离岸时确认收入的实现，同时相应的结转相关成本费用。

（二）营业收入和利润总额的变动趋势及原因

公司最近两年一期的营业收入及利润情况如下表：

单位：元

项目	2015 年 1-6 月	2014 年度		2013 年度
	金额	金额	增长率 (%)	金额
营业收入	19,618,191.89	21,125,918.75	101.28	10,495,961.03
营业成本	11,136,055.74	13,845,742.39	127.84	6,077,026.19
营业利润	1,833,163.15	-4,412,637.66	-173.31	-1,614,535.69
利润总额	2,495,709.53	-3,390,526.46	-2765.06	-118,340.46
净利润	2,051,696.77	-2,766,208.74	-1081.82	-234,063.87

报告期内，公司营业收入呈阶梯式增长，其中 2014 年度收入较 2013 年度增长了 101.28%，2015 年 1-6 月收入较 2014 年同期收入增长了 118.22%。收入大幅增长的原因为：（1）公司生产规模的急速扩张，包括新厂房的租赁、大规模机器设备的投入以及生产人员的扩招，为公司收入的增长打下了产品基础；（2）公司每年投入大量的研发费用，其中 2013 年、2014 年公司研发费用占收入比例分别为 14.71%，21.00%，促进了公司产

品工艺的提高以及技术的更新换代，使得公司产品可以在市场上保持价格优势以及技术优势，为公司收入增长提供了技术保证；（3）公司每年大规模的销售投入，其中 2013 年、2014 年销售费用占收入比例达到 25.94%、20.37%，使企业 2014 年、2015 年开发了大量国内外大单客户，包括罗森伯格、瑞典比尔太玛、日本利尤比等。

报告期内公司营业成本增幅较大，2013 年 8 月公司搬入新厂房，大规模机器设备的投入以及生产人员的扩招，生产规模扩大，公司 2013 年 8 月-12 月的营业成本占该年总营业成本的 68.29%。2014 年公司处于规模扩张的磨合期，生产效率较低，公司营业成本较上年增长 127.84%，其中直接材料成本从 510.48 万元增长至 1,058.40 万元，增长 107.33%，直接人工成本增长 7.55 倍，制造费用增长 147.36%。

随着公司规模的扩张，报告期内公司三大费用增长较快，2013 年度、2014 年度和 2015 年 1-6 月公司三大费用合计分别为 587.84 万元、1,146.95 万元和 582.30 万元，2014 年较 2013 年增长 95.11%，其中销售费用增长 58.06%，管理费用增长 124.08%，财务费用增长 7.58 倍。销售费用主要由于销售团队规模不断扩大，2014 年销售人员工资及福利较 2013 年增长 108.25%，另外，公司 2014 年开始增加自主品牌的推广，2014 年展览费用相比 2013 年增长 51.35%。管理费用主要由于管理人员工资及研发费用的增长。随着管理水平提高以及销售费用的控制，2015 年三大费用有所降低。

综上，由于公司 2013 年下半年和 2014 年营业成本和三大费用的增加，收入稳定增长的情况下，公司亏损有所扩大。公司 2013 年度、2014 年度以及 2015 年 1-6 月利润总额分别为 -11.83 万元、-339.05 万元、249.57 万元 2015 年随着公司管理水平逐步提高以及相关制度的完善，公司整体的经营效率有所提升，2015 年 1-6 月公司费用支出占收入比重处于报告期内最低水平，费用支出仅占收入 30%，因此利润有所上升。

（三）公司主要业务毛利率分析

项目	2015 年 1-6 月		2014 年度		2013 年度	
	收入	毛利率 (%)	收入	毛利率 (%)	收入	毛利率 (%)
主营业务收入						
测距仪	18,971,430.89	41.99	20,745,314.90	33.52	10,213,652.17	41.01
工业传感器	646,761.00	79.77	328,557.06	83.78	282,308.86	81.60
其他业务收入						
技术服务费	-	-	52,046.79	100.00	-	-
合计	19,618,191.89	43.24	21,125,918.75	34.46	10,495,961.03	42.10

报告期内，公司主营业务收入在营业收入中占比分别为 100.00%、99.75%和 100%，主营业务明确。其中，测距仪销售收入占公司总收入比例分别为 97.31%、98.20%、96.70%，工业传感器销售收入占公司总收入比例分别为 2.69%、1.56%、3.30%。公司主营业务毛利率分别为 42.10%，34.46%，43.24%，其中 2013 年度以及 2015 年 1-6 月毛利率处于正常水平，而 2014 年毛利率仅为 34.46%，主要原因为：2013 年底公司进行规模扩张，2014 年人工成本、固定资产折旧以及租赁费用大幅增加导致产品单位平均成本上升；另一方面，2014 年公司处于规模扩张的磨合期，导致生产效率低下，且公司销售增长速度没有跟上公司产能增长速度，导致 2014 年公司产能利用率较低，仅达到 50%-60%，因此 2014 年毛利率较 2013 年有所下降。

2015 年随着生产工艺革新以及产能利用率的提高，产品的物料消耗大约降低 5%，其中原材料成本在生产成本的比例为 85%，且单位人工成本较 2014 年有较大幅度下降，导致 2015 年毛利率有所上升。

报告期内，公司其他业务收入为技术服务费，2014 年公司以现有技术为客户提供测量解决方案，由于该服务是偶发性的，且金额很小，故对应人工成本没有单独核算，因此毛利率为 100.00%。

随着公司 2013 年底规模扩张的结束并经过 2014 年扩张磨合期，因规模扩张因素对企业产品毛利率的影响将会减少，报告期内公司毛利率的波动不具有持续性。

（四）主要费用及变动情况

公司最近两年及一期主要费用及其变动情况如下：

单位：元

项目	2015 年 1-6 月	2014 年度	2013 年度
销售费用	2,661,031.61	4,303,731.05	2,722,828.51
管理费用	3,061,882.74	7,037,817.70	3,140,697.82
研发费	1,891,634.23	4,437,215.59	1,544,326.70
财务费用	100,109.15	127,926.31	14,907.21
销售费用占营业收入比重（%）	13.56	20.37	25.94
管理费用占营业收入比重（%）	15.61	33.31	29.92
其中：研发费用占营业收入比重（%）	9.64	21.00	14.71
财务费用占营业收入比重（%）	0.51	0.61	0.14

1、销售费用变动分析

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
推广费	817,458.05	1,194,978.11	1,232,237.39
职工薪酬	682,057.53	1,126,990.30	541,164.35
低值易耗品	220,219.65	172,919.66	30,797.99
差旅费	184,117.25	266,854.56	132,029.54
展览费	178,778.12	813,170.96	537,286.99
快递费	166,707.97	211,512.07	57,316.96
运输费	56,705.89	49,846.97	80,971.94
其他	354,987.15	467,458.42	111,023.35
合计	2,661,031.61	4,303,731.05	2,722,828.51

公司2013年度、2014年度以及2015年1-6月销售费用占收入比重逐年递减，且递减幅度较大，主要原因为：（1）为配合公司的2014年、2015年的经营扩张战略，公司2013年、2014年销售团队规模不断扩大，2014年销售人员工资及福利较2013年增长108.25%；（2）公司2014年开始增加自主品牌的推广，2014年展览费用相比2013年增长51.35%。因此公司2014年销售费用增长速度远大于公司当期收入增长，经过2014年的累积，公司2014年、2015年1-6月年收入呈阶梯式的爆发增长，而随着公司扩张速度的放缓，公司将其销售费用控制在一定范围，导致销售费用占收入比逐年大幅度减低。

2、管理费用变动分析

单位：元

项目	2015年1-6月	2014年度	2013年度
职工薪酬	608,798.95	1,441,766.45	816,177.04
办公费	79,630.64	229,311.34	246,155.20
差旅费	38,128.34	76,828.92	21,941.30
车辆使用及交通费	13,431.00	35,143.89	52,505.90
房租及水电费	90,157.57	139,863.36	180,064.30
研究开发费	1,891,634.23	4,437,215.57	1,544,326.70
折旧及摊销	150,657.84	262,855.30	4,388.14
咨询服务费	146,209.81	327,229.98	237,228.42
其他	43,234.36	87,602.89	37,910.82
总计	3,061,882.74	7,037,817.70	3,140,697.82

报告期内管理费用增长较快，2014年管理费用较2013年增长124.08%，2014年随着公司经营的扩张，各项费用也随之增长，其中管理人员工资及福利较2013年增长了76.65%，研发费用增长187.32%，差旅费用增长了50.16%，折旧费用增长59倍。2015年1-6月管理费用占收入比重较2014年大幅度减少主要原因为：（1）研发费用的变动引起了管理费用的大幅度变动，公司研发费用占收入比例由2014年的21.00%降低到2015年1-6月的9.64%，2014年、2015年1-6月研发费用占管理费用比重分别为63.05%、61.78%；

(2) 公司 2013 年末以及 2014 年上半年一直处于经营规模扩张的磨合期, 2013 年 8 月公司搬入新的办公场所, 随着生产规模的增加, 管理人员的不断增加, 公司管理没能够及时适应, 导致管理费用的支出大于预期。

3、研发费用变动分析

公司 2013 年度、2014 年度以及 2015 年 1-6 月研发费用支出分别为: 154.43 万、443.72 万和 189.16 万; 2013 年、2014 年以及 2015 年 1-6 月研发费用占营业收入比例分别为: 14.71%、21.00%和 9.64%。公司 2014 年度研发支出增加主要原因为: 公司 2014 年加大自主品牌的销售, 为适应市场需求, 公司需要不断促进产品更新换代, 加大研发投入, 因此 2014 年研发费用占收入比重较大。

4、财务费用变动分析

公司 2013 年度、2014 年度以及 2015 年 1-6 月财务费用占收入比重分别为: 0.14%, 0.61%, 0.51%。2014 年财务费用占收入比重较 2013 年增加幅度较大, 主要原因是公司 2014 年 7 月为了缓解经营资金压力, 向银行借入短期借款 300 万, 利息支出的大幅度增加, 导致财务费用增加幅度较大; 2015 年 1-6 月财务费用占收入比例较 2014 年变动较小, 变动原因为汇率变动产生的汇兑收益增加。

(五) 非经常性损益

单位: 元

非经常性损益项目	2015 年 1-6 月	2014 年度	2013 年度
计入当期损益的政府补助	320,000.00	501,071.43	1,319,828.57
其他符合非经常性损益定义的损益项目	57,153.49	-44,332.31	-64.33
合计	377,153.49	456,739.12	1,319,764.24
所得税影响数	56,573.02	68,510.87	197,964.64
非经常性损益净额	320,580.47	388,228.25	1,121,799.60
扣除非经常性损益后的净利润	1,731,116.30	-3,154,436.99	-1,355,863.47
非经常性损益占净利润比例 (%)	18.52	-12.31	-82.74

政府补助明细如下:

单位: 元

项目	2015 年 1-6 月	2014 年度	2013 年度	来源和依据
深圳市知识产权专项资金			10,000.00	深圳市市场监督管理局
2012 年科技专项资金第二批扶持项目			200,000.00	深圳市南山区财政局
深圳市民营及中小企业发展专项资金			88,400.00	深圳市财政库款

第二届中国创新创业大赛深圳赛区暨第五届中国（深圳）创新创业大赛			200,000.00	深圳市财政局
2013 年度科技型中小企业技术创新基金			750,000.00	深圳市财政局
2013 年市科技研发资金		428,571.43	71,428.57	深圳市财政局
宝安区 2013 年国家/省科技计划项目配套补贴等科技计划项目		47,500.00		深圳市财政局
2014 年市科技研发专项资金创业资助项目（第三批）	300,000.00			深圳市宝安区财政局
南山区科技创业服务中心技术服务费		25,000.00		深圳市财政局
南山区 2015 年自主创新产业发展专项资金	20,000.00			南山区科技创服务中心
合计	320,000.00	501,071.43	1,319,828.57	

报告期内，公司非经常性损益主要为政府补助，政府补助占非经营性收益的 95%以上，其他符合非经常性损益定义的损益项目金额较小。公司利润对非经营性损益的依赖程度在 2013 年程度较高，非经营性损益占扣非前净利润比重达到 82.74%，2014 年、2015 年 1-6 月，公司利润对非经营性损益的依赖程度大幅度降低分别降至-12.31%、-18.52%。

（六）公司主要税项及相关税收优惠政策

税种	计税依据	税率（%）
增值税	销售货物、应税劳务收入和应税服务收入	17
教育费附加	应纳流转税额	3
地方教育费附加	应纳流转税额	2
城市维护建设税	应纳流转税额	7
企业所得税	应纳税所得额	15

本公司于 2013 年 10 月 11 日被深圳市科技创新委员会、深圳市财政委员会、深圳市国家税务局、深圳市地方税务局认定为高新技术企业，并颁发了高新技术企业证书（证书编号：GR201344200892），有效期为 3 年，公司所得税的适用税率为 15%，已取得深圳市国家税务局备案通知书：深国税南减免备案[2015]883 号，税收优惠期限为：2013 年 1 月 1 日至 2015 年 12 月 31 日。

根据财政部和国家税务总局《关于软件产品增值税政策的通知》（财税[2011]100号），公司符合软件产品增值税政策要求，享受“增值税一般纳税人销售其自行开发生产的软件产品，按 17% 税率征收增值税后，对其增值税实际税负超过 3% 的部分实行即征即退政策”。

公司两年一期出口退税金额情况如下表：

单位：元

年度	出口退税金额	出口退税金额占净利润比重
2014 年度	164,646.61	-5.95%
2015 年 1-6 月	11,359.25	0.55%

报告期内，2014 年度、2015 年 1-6 月公司出口退税金额分别为 164,646.61 元、11,359.25 元，占净利润比重分别为-5.95%，0.55%，出口退税金额对公司业绩影响较小。

(七) 报告期内公司汇兑损益情况

公司两年一期汇兑损益、净利润情况如下表：

单位：元

项目	2015 年 1-6 月	2014 年度
汇兑损益	-24,184.24	4,877.73
净利润	2,051,696.77	-2,766,208.74
占净利润的比例%	-1.18	-0.18

报告期内，2014 年度、2015 年 1-6 月公司汇兑损益金额分别为 4,877.73 元、-24,184.24 元，占净利润的比例分别为-0.18%，-1.18%，汇兑损益对公司业绩影响较小。公司未来会根据业务的发展，择机采用金融工具规避汇兑风险。

四、公司报告期内主要资产

(一) 货币资金

报告期内，公司货币资金情况如下：

单位：元

项目	2015 年 6 月 30 日	2014 年 12 月 31 日	2013 年 12 月 31 日
库存现金	374,831.76	202,053.45	155,488.37
银行存款	5,053,154.12	4,919,646.63	5,115,987.55
合计：	5,427,985.88	5,121,700.08	5,271,475.92

报告期内，公司外汇情况如下表：

项目	2015 年 6 月 30 日			2014 年 12 月 31 日		
	原币	折算汇率	折合人民币	原币	折算汇率	折合人民币
现金			374,831.76			202,053.45
人民币	350,196.43		350,196.43	201,054.90		201,054.90
美元	3,811.29	6.1136	23,300.68	12.52	6.1190	76.61
欧元	122.06	6.8699	838.54	122.06	7.4556	910.03
港币	629.09	0.7886	496.11	15.10	0.7889	11.91
银行存款			5,053,154.12			4,919,646.63

项目	2015年6月30日			2014年12月31日		
	原币	折算汇率	折合人民币	原币	折算汇率	折合人民币
人民币	1,961,545.72		1,961,545.72	3,829,649.21		3,829,649.21
美元	505,693.60	6.1136	3,091,608.40	178,133.26	6.1190	1,089,997.42
合计	-	-	5,427,985.88	-	-	5,121,700.08

公司2013年末、2014年末和2015年6月末货币资金余额分别为:527.15万元、512.17万元、542.80万元,报告期内,公司货币资金期末余额变动较小,属于正常经营波动范围;

公司电商平台销售主要有天猫、京东和淘宝,其中天猫、京东支付宝存款均以公司唯一名义设立。淘宝网并非唯一以公司名义设立,其由实际控制人俞智的个人信息设立。这主要因为该网店设立时间较长,客户积累量较大,从销量考虑,公司沿用实际控制人俞智个人淘宝网销售公司产品,该网店销售收入金额均通过个人支付宝收取,不以公司唯一名义设立,该银行账户一直由公司财务人员管理,目前公司已开设企业淘宝旗舰店,并于2015年12月18日将个人网店商品全部下架。

报告期内,公司通过电商销售平台的销售收入及占比情况如下:

单位:元

年度	平台	平台销售收入	营业收入	占比(%)
2013	天猫	1,899,953.22	10,495,961.03	18.10
	京东	538,423.93		5.13
	淘宝	67,050.00		0.64
2014	天猫	4,353,298.09	21,125,918.75	20.61
	京东	851,507.79		4.03
	淘宝	332,583.92		1.57
2015年1-6月	天猫	3,389,917.53	19,618,191.89	17.28
	京东	643,080.48		3.28
	淘宝	124,379.71		0.63

报告期内,公司通过支付宝收款占比情况如下:

单位:元

年度	名称	收款金额	经营活动现金收款金额	占比(%)
2013年度	天猫	1,869,007.77	11,746,752.80	15.91
	京东	585,284.44		4.98
	淘宝	79,132.15		0.67
2014年度	天猫	4,951,511.79	23,447,703.08	21.12
	京东	1,006,553.00		4.29
	淘宝	378,846.47		1.62
2015年1-6月	天猫	4,062,409.32	17,838,528.36	22.70
	京东	713,056.00		4.00

	淘宝	85,810.83		0.48
--	----	-----------	--	------

为加强公司对支付宝账户收款的管理，维护公司和投资者的合法权益，提高资金使用效率，控制财务风险，公司制定实行《电商平台账户管理制度》。制度规定：

(1) 公司财务部由专人负责办理支付平台资金的结算和资金管理工作，并设立专职财务人员负责办理支付平台资金的结算工作；

(2) 电商账户操作与密码分开，更改密码需经财务总监批准并备案；财务部定期对日记账与平台账户收入明细进行核对，限制支付宝账户使用；

(3) 公司每月转存支付宝银行账户余额至公司银行账户。

公司严格执行上述制度，未出现违规使用支付宝收款账户的情形。

由于俞智系公司实际控制人兼公司董事长，出于公司业绩考虑，授权公司使用个人淘宝网店及其绑定的个人银行账户，该银行账户一直由公司财务人员管理，且严格执行《电商平台账户管理制度》，实际运行中并未出现损害公司利益的情形。公司每月转存个人银行账户余额至公司银行账户。

截至到2016年1月11日，公司使用的个人淘宝网店上的商品已全部下架，并已注销关联的个人账户，公司承诺不再使用个人淘宝网店销售商品。

(二) 应收款项

报告期内各期末，公司对应收账款按账龄法计提坏账准备，应收账款及坏账准备明细如下：

单位：元

账龄	坏账准备计提比率(%)	2015年6月30日			
		余额	比例(%)	坏账准备	净额
一年以内	5.00	7,887,567.09	99.99	394,378.35	7,493,188.74
一至二年	10.00	-	-	-	-
二至三年	30.00	825.00	0.01	247.50	577.50
合计	--	7,888,392.09	100.00	394,625.85	7,493,766.24

账龄	坏账准备计提比率(%)	2014年12月31日			
		余额	比例(%)	坏账准备	净额
一年以内	5.00	3,270,151.88	99.97	163,507.59	3,106,644.29
一至二年	10.00	825.00	0.03	82.50	742.50
二至三年	30.00	-	-	-	-
合计	--	3,270,976.88	100.00	163,590.09	3,107,386.79

账龄	坏账准备计提比率(%)	2013年12月31日			
		余额	比例(%)	坏账准备	净额
一年以内	5.00	1,822,235.82	100.00	91,111.79	1,731,124.03
一至二年	10.00	-	-	-	-
二至三年	30.00	-	-	-	-
合计	--	1,822,235.82	100.00	91,111.79	1,731,124.03

公司 2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末应收账款账面净额分别为 173.11 万元、310.74 万元和 749.38 万元，占总资产的比重分别为 10.03%、15.27%、27.84%，占当年营业收入的比重分别为 16.49%、14.71%、38.20%。

报告期内，公司应收账款逐年递增，且增加幅度较大，其中 2014 年度期末应收账款余额较 2013 年期末余额增加 79.50%，2015 年 6 月 30 日应收账款余额较 2014 年期末余额增加 141.16%。增长幅度较大主要原因为：（1）公司营业收入的增加导致应收账款余额增加，公司 2014 年度收入较 2013 年度增加 101.28%，2015 年 1-6 月收入较 2014 年同期增加 118.22%；（2）2015 年 1-6 月公司大力开拓国内渠道市场，公司从原来单纯销售仪器仪表拓展到工具类产品的生产销售，并新增加了一批工具类产品的国内代理商，为了更快的开拓市场，给予新代理商信用期从原来的 30 天增加到 60 天。新产品推出后销售增加较快，2015 年 1-6 月，工具类产品占整个销售量的 45% 左右，故期末应收账款余额较大。整体来看，公司应收账款回收情况良好，各期应收账款的账龄比重基本保持一致的水平。

针对 2015 年 1-6 月应收账款增加较大的问题，公司已经制定计划，在 2015 年年底将集中对客户进行催收，确保新增客户在信用期内全部回款。

报告期内，公司制定了《应收账款管理制度》，针对逾期应收账款：逾期 7 日，销售部向客户发出逾期通知电邮，抄送财务；逾期 30 日，销售经理拜访客户，双方书面确认逾期情况；逾期 60 日，考虑停止发货，并向客户负责人发出书面通知；逾期 120 日，可考虑进入债务保全流程（如资产担保）；逾期 180 日，可考虑进入法律诉讼流程。

公司未来应收账款将严格执行信用政策和应收账款催收政策，预计未来应收账款将与收入保持合理比例，出现较大应收账款坏账的风险较低。

公司两年一期外资客户况如下表：

年度	客户名称	外币名称	外币金额	折合人民币应收金额
2014 年 度	瑞典比尔太玛 (BIRGMA International SA)	美元	35,868.00	219,476.29
	台湾金根 (GoldenRootCo.Ltd)	美元	2,772.00	16,961.87
	日本利优比 (RYOBI LIMITED)	美元	1,149.60	7,034.4
	香港崇邦亚太有限公司(深圳代表处)	美元	107.00	654.73
合计			39,896.60	244,127.3
2015 年 1-6 月	日本利优比 (RYOBI LIMITED)	美元	75,161.00	459,504.29
	法国伊利斯 (ILYISINTERNATIONALLIMITED)	美元	11,895.50	72,724.33
	美国芜申和 (THEHLY LIMITED)	美元	6,25.00	39,891.24
	香港崇邦亚太有限公司(深圳代表处)	美元	107.00	654.16
	卫克斯姆克罗门 (远东) 有限公司 (WACHSMUTH&KROGMANNMBH)	美元	19.84	121.29
合计			93,708.34	572,895.31

目前公司尚未采取金融工具规避汇兑风险，公司未来会根据业务的发展，择机采用金融工具规避汇兑风险。

2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末应收账款一年以内的比例分别为 100%、99.97% 和 99.99%，公司依据制定的应收账款会计政策对应收账款进行了坏账计提。

截至 2015 年 6 月 30 日，应收账款中不含持公司 5%以上（含 5%）表决权股份的股东。

截至 2015 年 6 月 30 日，应收帐款欠款前五名单位的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	金额	占应收账款比例 (%)	账龄
广州市宏诚集业电子科技有限公司	非关联方	679,500.00	8.61	一年以内
青岛亿佳达仪器有限公司	非关联方	590,554.00	7.49	一年以内
武汉中思威科技有限公司	非关联方	498,999.00	6.33	一年以内
日本利优比(RYOBI Limited)	非关联方	459,504.29	5.83	一年以内
长沙佳科电子仪器有限公司	非关联方	224,358.00	2.84	一年以内
合计	--	2,452,915.29	31.10	--

截至 2014 年 12 月 31 日，应收帐款欠款前五名单位的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	金额	占应收账款比例 (%)	账龄
广州市宏诚集业电子科技有限公司	非关联方	1,172,100.00	35.83	一年以内

公司				
武汉中思威科技有限公司	非关联方	360,000.00	11.01	一年以内
广州环城电子有限公司	非关联方	265,863.00	8.13	一年以内
瑞典比尔太玛 (BIRGMA International SA)	非关联方	219,476.29	6.71	一年以内
长沙雷萨德电子科技有限公司	非关联方	101,195.00	3.09	一年以内
合计	-	2,118,634.29	64.77	--

截至 2013 年 12 月 31 日，应收帐款欠款前五名单位的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	金额	占应收账款比例 (%)	账龄
上海宝工工具有限公司	非关联方	357,000.89	19.59	一年以内
优利德科技(中国)有限公司	非关联方	209,746.90	11.51	一年以内
北京首纬世纪科技有限公司	非关联方	200,000.00	10.98	一年以内
北京远岚电器有限责任公司	非关联方	200,000.00	10.98	一年以内
浙江新蓝达实业股份有限公司	非关联方	176,000.00	9.66	一年以内
合计	-	1,142,747.79	62.72	--

(三) 其他应收款

单位：元

种类	2015 年 6 月 30 日			
	账面余额		坏账准备	
	金额	比例 (%)	金额	比例 (%)
单项金额重大并单项计提坏账准备的其他应收账款	992,220.24	57.85		
按组合计提坏账准备的其他应收账款	317,989.34	18.54	15,899.47	5
单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的其他应收账款	405,041.00	23.61		
合计	1,715,250.58	100.00	15,899.47	-

单位：元

种类	2014 年 12 月 31 日			
	账面余额		坏账准备	
	金额	比例 (%)	金额	比例 (%)
单项金额重大并单项计提坏账准备的其他应收账款	969,407.44	62.15		
按组合计提坏账准备的其他应收账款	237,576.88	15.23	11,878.84	5

单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的其他应收账款	352,841.00	22.62		
合计	1,559,825.23	100.00	11,878.84	-

单位：元

种类	2013年12月31日			
	账面余额		坏账准备	
	金额	比例(%)	金额	比例(%)
单项金额重大并单项计提坏账准备的其他应收账款	810,000.00	48.61		
按组合计提坏账准备的其他应收账款	345,605.41	20.74	17,280.27	5
单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的其他应收账款	510,658.16	30.65		
合计	1,666,263.57	100.00	17,280.27	-

公司2013年末、2014年末及2015年6月末其他应收款账面净额分别为164.90万元、154.79万元和169.94万元、占总资产的比例分别为9.55%、7.61%和6.31%。报告期内，公司其他应收款主要为关联方借款、业务备用金、租房押金与网上开店押金，其中关联方借款已于2015年7月31日偿还。其余其他应收款主要为员工的业务备用金，公司每月按照费用实际使用情况进行结转并制定了《资金支付制度》，对备用金额度、审批和归还进行了规范。

报告期内，按账龄组合计提坏账准备其他应收款明细如下：

账龄	坏账准备计提比率(%)	2015年6月30日			
		余额	比例(%)	坏账准备	净额
一年以内	5	317,989.34	100.00	15,899.47	302,089.87
合计	--	317,989.34	100.00	15,899.47	302,089.87
账龄	坏账准备计提比例(%)	2014年12月31日			
		余额	比例(%)	坏账准备	净额
一年以内	5	237,576.88	100.00	11,878.84	225,698.04
合计	--	237,576.88	100.00	11,878.84	225,698.04
账龄	坏账准备计提比例(%)	2013年12月31日			
		余额	比例(%)	坏账准备	净额
一年以内	5	345,605.41	100.00	17,280.27	328,325.14
合计	--	345,605.41	100.00	17,280.27	328,325.14

截止 2015 年 6 月 30 日，其他应收款欠款金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司的关系	性质	金额	账龄	占其他应收款期末余额合计数的比例（%）
俞智	关联方	借款	810,000.00	2-3 年	47.22
		备用金	182,220.24	1 年以内	10.62
深圳市众冠股份有限公司	非关联方	押金	227,041.00	2-3 年	13.24
俞卓	关联方	借款	90,000.00	3-4 年	5.25
阿里巴巴网络技术有限公司	非关联方	押金	50,000.00	1 年以内	2.92
北京京东世纪贸易有限公司	非关联方	押金	30,000.00	2-3 年	1.75
合计			1,389,261.24		81.00

截止 2014 年 12 月 31 日，其他应收款欠款金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	款项性质	金额	账龄	占其他应收款期末余额合计数的比例（%）
俞智	关联方	借款	810,000.00	1-2 年	51.93
		备用金	159,407.44	1 年以内	10.22
深圳市众冠股份有限公司	非关联方	押金	222,841.00	1-2 年	14.29
俞卓	关联方	借款	90,000.00	2-3 年	5.77
北京京东世纪贸易有限公司	非关联方	押金	30,000.00	1-2 年	1.92
行政部	员工	备用金	27,983.01	1 年以内	1.79
合计			1,340,231.45		85.92

截止 2013 年 12 月 31 日，其他应收款欠款金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	款项性质	金额	账龄	占其他应收款期末余额合计数的比例（%）
俞智	关联方	借款	810,000.00	1 年以内	48.61
行政部	员工	备用金	300,190.98	1 年以内	18.02

单位名称	与本公司关系	款项性质	金额	账龄	占其他应收款期末余额合计数的比例(%)
俞卓	关联方	借款	245,737.16	1-2年	14.75
深圳市众冠股份有限公司	非关联方	押金	221,641.00	1年以内	13.30
北京京东世纪贸易有限公司	非关联方	押金	30,000.00	1年以内	1.80
合计		-	1,607,569.14	-	96.48

截至2015年6月30日，其他应收款中应收持公司5%以上（含5%）表决权股份的股东款项情况详见本节“七、关联方、关联方关系及重大关联交易”。

（四）预付款项

报告期各期末，公司预付款项的账龄结构及比例如下：

单位：元

账龄分析	2015年6月30日		2014年12月31日		2013年12月31日	
	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
一年以内	668,136.28	100.00	558,981.91	100.00	715,645.04	100.00
合计	668,136.28	100.00	558,981.91	100.00	715,645.04	100.00

报告期内，公司预付款项期末余额主要为预付材料款以及咨询服务费。公司2013年末、2014年和2015年6月末预付款项账面净额分别为71.56万元、55.90万元和66.81万元，占总资产的比例分别为4.15%、2.75%和2.48%。2013年预付款项余额较大，主要是预付深圳市用友软件有限公司26.93万元软件采购款，目前已经结算。

报告期内，公司预付款项账龄均为1年以内，账龄较短。截至2015年6月30日，公司无预付持有公司5%（含5%）以上表决权股份的股东单位及其他关联方款项。

截至2015年6月30日，预付款项金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司的关系	余额	账龄	占预付款项的比例(%)
信永中和会计师事务所	非关联方	200,000.00	1年以内	29.93
深圳市鼎泰威科技有限公司	非关联方	129,000.00	1年以内	19.31
深圳市新龙景塑胶有限公司	非关联方	108,500.00	1年以内	16.24
大成律师事务所	非关联方	92,000.00	1年以内	13.77
深圳市中天宇翔科技有限公司	非关联方	13,000.00	1年以内	1.95

单位名称	与本公司的关系	余额	账龄	占预付款项的比例(%)
合计	-	542,500.00	-	81.20

截至 2014 年 12 月 31 日，预付款项金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司的关系	余额	账龄	占预付款项的比例(%)
深圳市鼎泰威科技有限公司	非关联方	129,000.00	1 年以内	23.08
北京金益友联展览有限公司	非关联方	92,818.87	1 年以内	16.60
深圳市安普特双色注塑有限公司	非关联方	49,398.27	1 年以内	8.84
深圳市金字龙五金制品有限公司	非关联方	41,455.30	1 年以内	7.42
惠阳区新圩宗振塑胶五金制品厂	非关联方	37,753.00	1 年以内	6.75
合计	-	350,425.44	-	62.69

截至 2013 年 12 月 31 日，预付款项金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司的关系	余额	账龄	占预付款项的比例(%)
深圳用友软件有限公司	非关联方	269,262.00	1 年以内	37.63
北京万博国际展览有限公司	非关联方	101,283.00	1 年以内	14.15
上海郎辉光电科技有限公司	非关联方	96,000.00	1 年以内	13.41
东莞市高天试验设备有限公司	非关联方	58,000.00	1 年以内	8.10
惠阳区新圩宗振塑胶五金制品厂	非关联方	57,473.00	1 年以内	8.03
合计	-	582,018.00	-	81.32

（五）存货

1、主要存货的类别

公司报告期内存货构成主要为生产激光测量仪的原材料、在产品、半成品和产成品以及委托加工物资。

2、存货明细

报告期各期末，公司存货的结构及比例如下：

单位：元

项目	2015 年 6 月 30 日			
	账面余额	跌价准备	账面价值	比例(%)
原材料	1,819,490.21	445,887.93	1,373,602.28	18.18
在产品	3,649,139.79		3,649,139.79	48.31
半成品	755,225.34	116,013.30	639,212.04	8.46

产成品	1,893,524.19	13,729.88	1,879,794.31	24.89
委托加工物资	11,807.69		11,807.69	0.16
合计	8,129,187.22	575,631.11	7,553,556.11	100.00

项目	2014年12月31日			
	账面余额	跌价准备	账面价值	比例
原材料	2,081,284.15	46,152.67	2,035,131.48	37.64
在产品	568,072.62		568,072.62	10.50
半成品	1,017,722.14	16,102.67	1,001,619.47	18.52
产成品	1,765,442.26	596.51	1,764,845.75	32.63
委托加工物资	38,492.25		38,492.25	0.71
合计	5,471,013.42	62,851.85	5,408,161.57	100.00

项目	2013年12月31日			
	账面余额	跌价准备	账面价值	比例
原材料	1,753,825.09	24,230.39	1,729,594.70	40.78
在产品	-	-	-	-
半成品	1,141,354.21	-	1,141,354.21	26.91
产成品	1,370,402.06	236.51	1,370,165.55	32.31
委托加工物资	-	-	-	-
合计	4,265,581.36	24,466.90	4,241,114.46	100.00

存货余额逐年增加，2014年期末存货余额较2013年期末余额增加28.30%，2015年6月30日存货余额较2014年期末余额增加48.58%，主要原因为：（1）公司2014年生产规模扩张，为保证正常的生产运行，需要增加相应的存货库存；（2）公司从2014年开始提高自主品牌比重，产品逐步标准化，使得公司可以增加库存以应对订单的爆发式增长，（3）2015年度6月末公司存在大量存货，主要为在产品364.91万元，比2014年12月31日增加308.11万元。该部分主要为已经接近完工的大批量产品，其中海外客户WACHSMUTH&KROGMANN(FAREAST)LTD定制S6型号的测距仪32126台，由于该产品系贴牌外销，外包装需要客户的确认，确认的周期较长，故该批产品并未入库，造成在产品余额大幅度增加，该产品已于2015年7月16日发货售出。

公司存货跌价准备主要为市场上已滞销产品的库存成品、半成品以及原材料的价值。由于公司产品更新换代比较快，且产品专用性比较强，导致滞销产品的可回收价值较小，故对该部分产品对应的存货全额计提了减值准备；公司2015年6月30日存货跌价准备金额较2014年度计提金额增加比例较大，主要原因为：2014年公司急速扩张，过度扩大生产规模，而2015年部分产品出现了更新换代，导致该部分产品的原料、半成品以及成

品全部出现滞销。

（六）固定资产

截至 2015 年 6 月 30 日，公司固定资产具体构成如下：

单位：元

项目	2014 年 12 月 31 日	本期增加	本期减少	2015 年 6 月 30 日
一、固定资产原值				
机器设备	1,552,148.04	592,805.64		2,144,953.68
电子及其他设备	1,655,791.99	13,837.26	155,982.90	1,513,646.35
合计	3,207,940.03	606,642.90	155,982.90	3,658,600.03
二、累计折旧				
机器设备	381,759.93	263,486.44		645,246.37
电子及其他设备	325,787.41	144,535.82	49,394.59	420,928.64
合计	707,547.34	408,022.26	49,394.59	1,066,175.01
三、减值准备合计				
四、账面价值				
机器设备	1,170,388.11	-	-	1,499,707.31
电子及其他设备	1,330,004.58	-	-	1,092,717.71
合计	2,500,392.69	-	-	2,592,425.02

截至 2014 年 12 月 31 日，公司固定资产具体构成如下：

单位：元

项目	2013 年 12 月 31 日	本期增加	本期减少	2014 年 12 月 31 日
一、固定资产原值				
机器设备	562,847.44	989,300.60		1,552,148.04
电子及其他设备	1,709,174.04	64,566.63	117,948.68	1,655,791.99
合计	2,272,021.48	1,053,867.23	117,948.68	3,207,940.03
二、累计折旧				
机器设备	51,213.45	330,546.48		381,759.93
电子及其他设备	50,800.25	282,850.40	7,863.24	325,787.41
合计	102,013.70	613,396.88	7,863.24	707,547.34
三、减值准备合计				
四、账面价值				
机器设备	511,633.99	-	-	1,170,388.11
电子及其他设备	1,658,373.79	-	-	1,330,004.58
合计	2,170,007.78	-	-	2,500,392.69

截至 2013 年 12 月 31 日，公司固定资产具体构成如下：

单位：元

项目	2012 年 12 月 31 日	本期增加	本期减少	2013 年 12 月 31 日
----	------------------	------	------	------------------

一、固定资产原值				
机器设备	3,995.15	911,863.55		915,858.70
电子及其他设备	98,117.34	1,258,045.44		1,356,162.78
合计	102,112.49	2,169,908.99		2,272,021.48
二、累计折旧				
机器设备	1,047.65	30,328.11		31,375.76
电子及其他设备	25,729.44	44,908.50		70,637.94
合计	26,777.09	75,236.61		102,013.70
三、减值准备合计				
四、账面价值				
机器设备	2,947.50	-	-	884,482.94
电子及其他设备	72,387.90	-	-	1,285,524.84
合计	75,335.40	-	-	2,170,007.78

截至 2015 年 6 月 30 日，公司固定资产主要包括用于生产的机器及辅助设备、用于办公的电子设备等，其中机器设备净额占固定资产净额比例为 57.85%，电子及其他设备净额占比 42.15%。公司现有固定资产处于良好状态，不存在减值迹象，故未对固定资产计提减值准备。

报告期内，公司固定资产增加主要集中在 2013 年、2014 年，主要原因为：公司 2013 年搬入新的厂房，2013 年、2014 年生产规模急剧扩张，需要投入大量的机器设备以及生产辅助设备。

截至 2015 年 6 月 30 日，公司固定资产的总体成新率为 70.85%，其中机器设备成新率为 69.92%，电子及其他设备成新率为 42.15%。公司电子及其他设备成新率虽然不高，但大部分设备目前使用状况良好，短期内无需花费大量资金进行固定资产更新。

（七）在建工程

2014 年度公司在建工程变动情况：

单位：元

项目名称	2013 年 12 月 31 日	本期增加	本期减少		2014 年 12 月 31 日
			转入固定资产	其他减少	
装修工程	1,460,240.26	-	-	1,460,240.26	-

公司本期在建工程增加为公司在 2013 年 8 月租入的办公场所以及厂房的装修工程，2014 年完成装修完工并转入长期待摊费用核算。

（八）无形资产

报告期内，公司无形资产具体构成如下：

单位：元

项目	2015年6月30日	2014年12月31日	2013年12月31日
账面原值	323,007.74	323,007.74	-
累计摊销	66,353.57	33,282.69	-
减值准备	-	-	-
账面净值	256,654.16	289,725.04	-

公司无形资产为2014年购入的企业ERP系统，按五年期限平均摊销；截至2015年6月30日公司无形资产处于良好运行状态，不存在减值迹象，故没有计提减值准备。

（九）长期待摊费用

报告期内，公司长期待摊费用如下：

单位：元

项目名称	2014年12月31日	本期增加	本期减少		2015年6月30日
			本期摊销	其他减少	
装修费	1,168,192.18	-	146,024.04		1,022,168.14
项目名称	2013年12月31日	本期增加	本期减少		2014年12月31日
			本期摊销	其他减少	
装修费	-	1,460,240.26	292,048.08		1,168,192.18

公司长期待摊费用为2014年完工的厂房以及办公场所的装修工程费用，按照5年期限平均摊销。截至2015年6月30日公司长期待摊费用余额为102.22万元。

（十）递延所得税资产

报告期各期末，已确认的递延所得税资产如下：

单位：元

项目	2015年5月31日	2014年12月31日	2013年12月31日
因资产的账面价值与计税基础不同而形成的差异合计	986,156.43	238,320.78	132,858.96
可弥补亏损形成的差异	348,735.63	4,056,656.32	-
差异合计	1,334,892.06	4,294,977.10	132,858.96
所得税率(%)	15.00	15.00	15.00
递延所得税资产	200,233.80	644,246.57	19,928.84

报告期内，公司递延所得税资产主要由资产减值准备以及可抵扣的亏损引起，其中资产减值准备项目包括：应收账款坏账准备、其他应收款坏账准备以及存货跌价准备。公司2015年6月30日递延所得税资产较2014年变动原因：（1）2015年1-6月公司利润上升导致可抵扣亏损金额大幅度降低；（2）随着公司2015年经营业绩的增加，公司

2015年6月30日的应收账款金额大幅度增加以及存货跌价准备的上升,导致对应的应收账款的坏账准备增加金额较大,导致2015年6月30日资产减值准备金额较2014年期末余额增加幅度较大。

五、重大债务

(一) 短期借款

单位：元

借款类别	2015年6月30日	2014年12月31日	2013年12月31日
保证抵押借款	3,000,000.00	3,000,000.00	-

公司为缓解经营资金压力于2014年3月10日与上海浦东发展银行股份有限公司深圳分行签订编号为79092014280102借款合同,取得300万元短期借款。借款期限:2014年7月21日至2015年7月21日;借款利率为人民银行约定的贷款基准利率上浮35%的固定利率;针对本借款合同,提供了以下抵押和担保:(1)俞智(公司实际控制人)提供连带责任保证;(2)以张玉霞(系俞智之母)的房产,即深圳市福田区百兴苑1栋305作为抵押物。该银行借款在到期日2015年7月21日已经全部偿还,截止报告日公司不存在大额尚未偿还的借款。

截至2015年6月30日,短期借款中不含应付持公司5%以上(含5%)表决权股份的股东单位及个人款项。

(二) 应付账款

报告期内,公司应付账款明细:

单位：元

账龄分析	2015年6月30日		2014年12月31日		2013年12月31日	
	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
一年以内	8,187,063.27	100.00	3,779,428.11	100.00	2,012,762.27	100.00
合计	8,187,063.27	100.00	3,779,428.11	100.00	2,012,762.27	100.00

公司应付账款均为向供应商采购形成的欠款。公司2013年末、2014年末和2015年6月末应付账款余额分别为201.28万元、377.94万元和818.71万元,占负债的比重分别为56.29%、40.08%和58.71%。报告期内,公司应付账款每期期末余额变动比例较大,其中2015年6月末应付账款余额较2014年期末余额增加116.62%,2014年应付账款期末余额较2013年期末余额增加87.77%,主要原因为:2014年以及2015年1-6月公司订单、

销量增加，向下游原材料供应商的采购量大幅度增加，导致应付账款期末余额不断增加。

截至 2015 年 6 月 30 日，应付款项中不含应付持公司 5%以上（含 5%）表决权股份的股东款项。

截至 2015 年 6 月 30 日，应付账款前五名债权人情况如下：

单位：元

项目	与本公司关系	金额	比例（%）	账龄
深圳市安普特双色注塑有限公司	非关联方	962,359.24	11.75	1 年以内
中山力洁光电科技有限公司	非关联方	848,827.20	10.37	1 年以内
深圳亿成光电科技有限公司	非关联方	765,206.46	9.35	1 年以内
上海朗辉光电科技有限公司	非关联方	433,126.15	5.29	1 年以内
深圳市富迪亚电子科技有限公司	非关联方	279,560.68	3.41	1 年以内
合计	-	3,289,079.73	40.17	-

截至 2014 年 12 月 31 日，应付账款前五名债权人情况如下：

单位：元

项目	与本公司关系	金额	比例（%）	账龄
深圳市深光科电子科技有限公司	非关联方	388,935.90	10.29	1 年以内
深圳市富迪亚电子科技有限公司	非关联方	283,973.87	7.51	1 年以内
深圳市瑞欣峰电子科技有限公司	非关联方	251,549.36	6.66	1 年以内
深圳市华锋达纸品有限公司	非关联方	243,979.29	6.46	1 年以内
深圳市信达佳电子有限公司	非关联方	239,018.32	6.32	1 年以内
合计	-	1,407,456.74	37.24	-

截至 2013 年 12 月 31 日，应付账款前五名债权人情况如下：

单位：元

项目	与本公司关系	金额	比例（%）	账龄
中山力洁光电科技有限公司	非关联方	377,259.40	18.74	1 年以内
上海郎辉光电科技有限公司	非关联方	164,102.56	8.15	1 年以内
深圳市天利和电子有限公司	非关联方	152,698.08	7.59	1 年以内
深圳市威睿晶科技电子有限公司	非关联方	149,811.80	7.44	1 年以内
深圳市科力微电子有限公司	非关联方	132,833.84	6.60	1 年以内
合计	-	976,705.68	48.52	-

报告期内，公司每期期末应付账款前五名占应付账款总额比例均不超过 50%，主要是由于公司供应商比较分散，不存在对特定供应商的依赖问题。

（三）预收款项

报告期内，公司预收款项情况如下：

单位：元

账龄分析	2015年6月30日		2014年12月31日		2013年12月31日	
	金额	比例(%)	金额	比例(%)	金额	比例(%)
一年以内	819,576.49	100.00	547,894.65	100.00	79,403.00	100.00
合计	819,576.49	100.00	547,894.65	100.00	79,403.00	100.00

公司预收账款主要为预收客户定金，2013年末、2014年末和2015年6月30日公司预收款项余额分别为7.94万元、54.79万元和81.96万元，占负债的比重分别为2.22%、5.81%和5.88%。报告期内，公司预收款项逐年增加，且增加幅度较大，主要是随着公司2013年、2014年的经营规模扩大，2014年、2015年大额订单大幅度增加，预收定金随着增加。

截至2015年6月30日，预收款项中不含应付持公司5%以上（含5%）表决权股份的股东款项。

截至2015年6月30日，预收款项金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	金额	占预收款项比例(%)	账龄
卫克斯姆克罗门（远东）有限公司 (WACHSMUTH&ROGMANNMBH)	非关联方	469,034.42	57.23	1年以内
奇奥工程(EngineeringofGeoPardaspars)	非关联方	67,699.50	8.26	1年以内
潍坊市远程数控系统工程有限公司	非关联方	55,338.00	6.75	1年以内
宁波明洋测量工具有限公司	非关联方	50,000.00	6.10	1年以内
威盛有限公司 (TheDavidsonWorksCo.Ltd.)	非关联方	49,896.00	6.09	1年以内
合计		691,967.92	84.43	

截至2014年12月31日，预收款项金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	金额	占预收款项比例(%)	账龄
俄罗斯艾达仪表(ADA Instruments)	非关联方	252,714.70	46.12	1年以内
里登公司(RadanKalaTajhiz Co.)	非关联方	56,906.70	10.39	1年以内
南昌铁路局福州房建生活段	非关联方	42,000.00	7.67	1年以内
阿特福阿拉米(Alteflan&Alajmico.)	非关联方	36,437.42	6.65	1年以内
广知网络有限公司 (Knowledge Network Limited)	非关联方	30,000.00	5.48	1年以内
合计	-	418,058.82	76.30	-

截至 2013 年 12 月 31 日，预收款项金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	金额	占预收款项比例 (%)	账龄
天津科迈测量设备销售有限公司	非关联方	52,568.00	66.20	1 年以内
浙江新蓝达实业股份有限公司	非关联方	26,835.00	33.80	1 年以内
合计	-	79,403.00	100.00	-

(四) 其他应付款

报告期内公司其他应付款情况如下：

单位：元

账龄	2015 年 6 月 30 日		2014 年 12 月 31 日		2013 年 12 月 31 日	
	金额	比例 (%)	金额	比例 (%)	金额	比例 (%)
1 年以内	27,700.35	4.41	46,461.08	7.19	783,427.19	100.00
1-2 年			600,000.00	92.81		
2-3 年	600,000.00	95.59				
3 年以上						
合计	627,700.35	100.00	646,461.08	100.00	783,427.19	100.00

公司其他应付款主要为张玉霞的往来款 60.00 万以及预扣员工水电费、员工垫付款。张玉霞系本公司实际控制人俞智的母亲，公司 2013 年向张玉霞借入 60.00 万元用于日常运营，之后由于公司处于急速扩张阶段，为了缓解经营资金周转压力，一直暂缓支付该笔关联方往来款。公司已于 2015 年 7 月 31 日归还关联方借款。

截至 2015 年 6 月 30 日，其他应付款金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	期末余额	账龄	款项性质
张玉霞	关联方	600,000.00	2-3 年	往来款
深圳市鼎泰威科技有限公司	非关联方	18,743.56	1 年以内	预付采购款已抵扣税金
员工水电	员工	8,174.72	1 年以内	预扣员工公寓水电
丁志伦	员工	675.64	1 年以内	垫付款
支付宝	非关联方	106.43	1 年以内	退款
合计	--	627,700.35	--	--

截至 2014 年 12 月 31 日，其他应付款金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	期末余额	账龄	款项性质
张玉霞	关联方	600,000.00	1-2 年	往来款
毛湘丽	员工	27,500.00	1 年以内	垫付款

吴铁鹏	员工	12,950.00	1 年以内	垫付款
丁志伦	员工	3526.45	1 年以内	垫付款
员工水电	员工	1617.75	1 年以内	预扣员工公寓水电
合计	--	644,131.04	--	--

截至 2013 年 12 月 31 日，其他应付款金额前五名的情况如下：

单位：元

单位名称	与本公司关系	期末余额	账龄	款项性质
张玉霞	关联方	600,000.00	1 年以内	往来款
深圳市力华测控设备有限公司	非关联方	130,175.21	1 年以内	预付采购款已抵扣税金
肖钢	员工	17,940.18	1 年以内	垫付款
深圳市鸿翔仪器有限公司	非关联方	16,177.80	1 年以内	预付采购款已抵扣税金
深圳市福昌源科技有限公司	非关联方	10,309.00	1 年以内	预付采购款已抵扣税金
合计	--	774,602.19	--	--

（五）应交税费

报告期内公司应交税费情况如下：

单位：元

项目	2015 年 6 月 30 日	2014 年 12 月 31 日	2013 年 12 月 31 日
增值税	-24,806.73	127,321.34	179,916.98
应交企业所得税			64,156.84
个人所得税	23,234.71	26,752.74	
城市维护建设税	7,452.03	15,643.64	12,592.09
应交教育费附加	5,322.88	11,174.03	8,994.35
其他	5,533.82	5,533.82	5,715.47
合计	16,736.71	186,425.57	271,375.73

公司应交税费中应交企业所得税 2014 年 12 月 31 日、2015 年 6 月 30 日余额为零，主要原因为公司 2013 年、2014 年处于经营规模扩张的磨合期，两个会计年度都处于亏损状态，而 2015 年 1 至 6 月盈利金额不足以弥补累计亏损。

（六）其他流动负债

报告期内公司其他流动负债情况如下：

单位：元

项目	2015 年 6 月 30 日	2014 年 12 月 31 日	2013 年 12 月 31 日
政府补助	300,000.00	600,000.00	428,571.43

截止 2015 年 6 月 30 日，公司其他流动负债余额为尚未确认的研发项目政府补贴金额，该项目为适用于工业领域的高精度测距传感器的研发，项目计划时间为 2014 年 4 月 24 日至 2015 年 12 月 31 日。公司于 2014 年 12 月收到政府补贴款 60 万，且该项目 2014 年处于研究阶段，没有实质性的研发支出，项目研发费用集中发生于在 2015 年度，故根据政府补贴收入确认原则，将该笔补贴在 2015 年 1 至 6 月确认营业外收入 30 万，剩余部分于 2015 年 7-12 月确认营业外收入。

六、股东权益情况

单位：元

项目	2015 年 6 月 30 日	2014 年 12 月 31 日	2013 年 12 月 31 日
实收资本	2,325,582.00	2,325,582.00	2,325,582.00
资本公积	9,674,418.00	9,674,418.00	9,674,418.00
盈余公积	-	-	-
未分配利润	968,468.04	-1,083,228.73	1,682,980.01
合计	12,968,468.04	10,916,771.27	13,682,980.01

资本公积期末余额系增资溢价款。2013 年 7 月公司注册资本由人民币 150 万元增至人民币 232.5582 万元，其中深圳市招商局科技投资有限公司出资 500 万元，其中 16.28 万元进入公司注册资本，剩余 483.72 万元计入资本公积；深圳招科创新投资基金合伙企业（有限合伙）出资 500 万元，其中 16.28 万元进入公司注册资本，剩余 483.72 万元计入资本公积。

七、关联方、关联方关系及重大关联交易

（一）关联方的认定标准

根据《企业会计准则第 36 号—关联方披露》，公司关联方认定标准以是否存在控制、共同控制或重大影响为前提条件，并遵循实质重于形式的原则，即判断一方有权决定一个企业的财务和经营政策，并能据以从该企业的经营活动中获取利益，及按照合同约定对某项经济活动所共有的控制，仅在与该项经济活动相关的重要财务和生产经营决策需要分享控制权的投资方一致同意时存在，或对一个企业的财务和经营政策有参与决策的权力，但并不能够控制或者与其他方一起共同控制这些政策的制定，均构成关联方。关联方包括关联企业和关联自然人。

（二）关联方及关联方关系

1、公司控股股东、实际控制人、持有公司 5%以上股份的股东

关联方名称	与公司关系	持股比例(%)
俞智	实际控制人	-
迈测国际	公司控股股东	58.05
迈测投资	公司股东	27.95
招商科技	公司股东	7.00
招科创新	公司股东	7.00

俞智持有迈测国际 100% 股权，系本公司的实际控制人。

2、公司的董事、监事、高级管理人员及其关系密切的家庭成员

其他关联方名称	与本公司关系
俞卓	董事、总经理、与实际控制人关系密切的家庭成员
张玉霞	与实际控制人关系密切的家庭成员
刘平	董事
TUBO（涂波）	董事
金成	董事
王玉宏	董事
陈挺峰	董事
詹光玖	监事
钟云飞	职工代表监事、研发副经理
杨建杰	监事会主席、设计经理
刘小红	董事会秘书、财务总监、财务经理

与公司董监高关系密切的家庭成员：指在处理与本公司的交易时有可能影响某人或受其影响的家庭成员。

3、公司董事、监事、高级管理人员所投资、共同控制或施加重大影响的企业

关联方名称	与公司关系
迈测国际有限公司	公司董事长俞智控股的公司
深圳市博时雅科技有限公司	公司董事长俞智担任总经理的公司
绵阳博时雅传感技术有限公司	公司董事长俞智参股的公司
迈测投资有限公司	公司总经理俞卓控股的公司
深圳市联赢激光股份有限公司	公司董事刘平担任董事的公司
湖南中杰科技股份有限公司	
深圳市九思泰达技术有限公司	
深圳市海泰康微电子有限公司	
深圳大舜激光技术有限公司	

凯龙高科技股份有限公司	
深圳市泰泽技术有限公司	公司董事刘平参股的公司
深圳华峰资本管理有限公司	公司董事陈挺峰控股的公司
深圳市金丰盛股权投资基金管理有限公司	
东莞市同进塑化有限公司	公司监事詹光玖控股的公司

(三) 重大关联方关联交易情况

1、关联担保情况

(1) 本公司作为担保方

公司未提供关联方担保

(2) 本公司作为被担保方

担保方名称	被担保方名称	担保金额	起始日	到期日	担保是否已经履行完毕
俞智、张玉霞	本公司	3,000,000.00	2014.7.21	2015.7.21	是

公司于 2014 年 3 月 10 日与上海浦东发展银行股份有限公司深圳分行签订编号为 79092014280102 贷款合同，取得 3,000,000.00 元借款，借款期限为 1 年，从 2014 年 7 月 21 日起至 2015 年 7 月 21 日。借款利率采用固定利率，每月的 20 日为结息日。由俞智提供连带责任保证；张玉霞（系俞智之母）以深圳市福田区百兴苑 1 栋 305 提供抵押担保。

2、关联方应收应付款项

(1) 应收项目

项目名称	关联方	2015 年 6 月 30 日		2014 年 12 月 31 日		2013 年 12 月 31 日	
		账面余额	坏账准备	账面余额	坏账准备	账面余额	坏账准备
其他应收款	俞智	992,220.24		969,407.44		810,000.00	
其他应收款	俞卓	90,000.00		90,000.00		245,737.16	

俞智为公司的实际控制人，其往来款项主要为关联方由于个人原因借款 81 万以及差旅备用金 18.22 万元。上述关联方借款项 81 万元已于 2015 年 7 月 31 日全额归还。

俞卓为俞智关系亲密的家庭成员，且是公司的法人代表，其往来款项为关联方借款。上述关联方借款项已于 2015 年 7 月 31 日全额归还。

(2) 应付项目

项目名称	关联方	2015 年 6 月 30 日	2014 年 12 月 31 日	2013 年 12 月 31 日
其他应付款	张玉霞	600,000.00	600,000.00	600,000.00

张玉霞系本公司实际控制人俞智的母亲，公司向张玉霞借入 60 万元用于日常运营，

之后由于公司处于急速扩张阶段，为了缓解经营资金周转压力，一直暂缓支付该笔关联方往来款。该关联方往来款项已经在 2015 年 7 月 31 日结清。

公司与关联方发生拆借资金的情形，双方没有约定利息，按照各期其他应收应付款余额计算资金拆借对公司利润影响如下：

单位：元

	2015 年 1-7 月	2014 年度	2013 年度
模拟测算的利息净收入	9,800.00	16,800.00	15,400.00
公司当期的利润总额	2,495,709.53	-3,390,526.46	-118,340.46
模拟测算的利息净收入占利润总额的比例（%）	0.39%	-0.50%	-13.01%

注：测算使用利率为中国人民银行 2015 年 3 月 1 日起实行的一年期贷款基准利率 5.35%。

报告期内，股东等关联方向公司借款扣除关联方为支持公司正常运行向公司垫资资金，按照贷款利息模拟计算形成利息收入对公司该年利润影响较小。

3、减少和规范关联交易的具体措施

为减少和规范关联交易，公司的《公司章程》中对股东大会和董事会审议关联交易的程序作了明确规定，《股东大会议事规则》对股东大会审议关联交易的程序作了明确、详细的规定，《董事会议事规则》对董事会审议关联交易的程序进行了明确、详细的规定，《关联交易管理制度》对关联交易应遵循的原则、关联交易的定价原则和方法、关联交易的批准权限和批准程序等做了详尽的规定，具体规定详见《公司章程》、《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》、《关联交易管理制度》的相关规定。

此外，为减少并避免未来可能与公司发生的不必要的关联交易，公司董事、监事、高级管理人员向公司出具了《规范关联交易承诺函》，承诺内容见“第三节公司治理”之“八、公司董事、监事、高级管理人员情况”之“（三）董事、监事、高级管理人员与公司签订的协议及对公司所作的承诺”之《规范关联交易承诺函》。

4、关联交易决策程序

报告期内的关联交易发生在有限公司时期。有限公司章程未就关联交易决策程序作出明确规定。上述关联方交易由股东协商确定，并未形成书面决议。股份公司成立后，公司制定的《公司章程》、《股东大会议事规则》、《董事会议事规则》对关联交易的决策权限和程序做出了原则性规定，《关联交易管理制度》对公司的关联交易决策权限和程序做出了明确的规定。股份公司成立后，公司将严格按照规定对关联交易进行决策。

八、需提醒投资者关注财务报表附注中的期后事项、或有事项及其他重要事项

（一）期后事项

截至本公开转让说明书披露之日，公司无需要披露的期后事项。

（二）或有事项

截至本公开转让说明书披露之日，公司无需要披露的或有事项。

（三）其他重要事项

截至本公开转让说明书披露之日，公司无需要披露的其他重要事项。

九、报告期内公司资产评估情况

2013年4月15日，深圳市公平衡资产评估有限公司对迈测科技进行股权转让所涉及的股东权益进行了评估，评估基准日为2013年2月28日，并出具了《资产评估报告书》（深公平衡评字[2013]ZT-8号），所有者权益账面价值为165.11万元，评估值为164.31万元，评估增值-0.81万元，评估增值率-0.49%。

2015年8月5日，中瑞国际资产评估（北京）有限公司对迈测科技整体变更为股份公司所涉及的净资产进行了评估，评估基准日为2015年6月30日，并出具了《资产评估报告书》中瑞评报字[2015]080755263号，净资产账面价值为1,296.85万元，评估值为1,349.48万元，评估增值52.63万元，评估增值率4.06%。

十、股利分配政策、最近两年一期分配情况及公开转让后的股利分配政策

（一）股利分配政策

公司缴纳所得税后的利润，按下列顺序分配：

- 1、弥补上一年度的亏损；
- 2、提取法定公积金10%；
- 3、提取任意公积金；
- 4、支付股东股利。

（二）最近两年股利分配情况

公司最近两年未对股东进行股利分配。

（三）公开转让后的股利分配政策

根据公司章程规定，公司将在公开转让后，公司利润分配政策为：公司股利分配方案由董事会制定及审议通过后报由股东大会批准；公司实行连续、稳定的利润分配政策，公司的利润分配应重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的可持续发展；公司采取现金、股票或现金股票相结合的方式分配股利，并优先考虑采取现金方式分配股利；公司采取股票或现金股票相结合的方式分配股利时，需经公司股东大会以特别决议方式审议通过。

十一、管理层对公司风险因素自我评估

（一）技术风险

公司的各类激光仪器产品，所采用的核心技术多集中在激光测量领域，其原理都是利用激光发生器，来达到将物理量转换为测量数据或显示结果的目的，是一个以技术创新为驱动力，发展变化非常快速、竞争非常激烈的产业。对公司来说，持续不断研发出具有科技含量的产品并成功实现产业化，将在很大程度上影响公司营业收入和盈利能力。研发项目的选择、研发过程中的不确定性、产品的产业化将是公司运营中一直伴随的风险。若公司不能及时更新技术，开发符合市场需求的新产品，或者由于研发过程中的不确定因素而导致的技术开发失败或新技术无法产业化，将影响公司营业收入和盈利能力的成长步伐，给公司的经营带来风险。

针对以上风险，公司将加大产品研发的力度，持续保证公司技术人员、资金等各方面资源对产品和技术研发的投入，针对公司目前的产品种类，公司未来的技术研发方向分别为：

手持式激光测距仪作为公司目前主要销售的产品，业内技术优势较为明显，能够适应绝大多数领域的民用测量。但就公司本身而言，该系列产品仍有较大的提升空间，诸如产品外观、硬件技术、软件系统、测量精度等都存在可以更精益求精的空间。尤其在测量精度及软件系统方面，将开发配套手机移动客户端 APP，实现产品的远程控制、测量数据云处理、云存储、云传输和测量数据应用图片模拟。并针对家庭用户市场，系统开发低端近量程、低价格、高性价比的手持式激光测距仪；

优化测距望远镜性能及功能，开发蓝牙传输模式，智能操作系统，降低每千米测量误差至 0.5 米，使之能更广泛应用于各种行业和特种专业测量。

就目前公司执行和研发阶段的工业传感器项目的情况看，公司还需进一步提升工业传感器定制化研发能力，重点开发高速工业传感器“激光雷达”项目，通过深度分析客户需求 and 具体项目要求，确定工业传感器在工业自动化领域的基础性通用技术要求，以减少个性化定制对公司研发及生产的压力。工业传感器是公司未来发展的核心业务，公司将投入大量人力、物力用于工业传感器的技术开发。

（二）市场竞争加剧的风险

公司是国内专业从事激光测量仪器及激光传感器的研发、生产、销售企业，有一定的研发优势和技术储备，经过多年的努力，目前已成为国内激光测距仪、激光传感器等专业设备的主要提供商。随着市场竞争的加剧，如果公司不能充分发挥自身在技术、产品、管理、品牌及营销服务上的优势，继续提高综合竞争实力，存在失去现有优势地位的风险；另外，随着市场供给的增加、市场竞争的加剧，存在整个行业利润率下降的风险。

针对以上风险，公司采取的具体对策如下：

（1）扩大国际自有品牌市场。公司在 2012 年-2014 年主要在欧美市场进行 OEM 和 ODM 定点贴牌制造，2014 年后，公司逐渐扩大自有品牌的市场推广，公司目前已在 10 个国家设立了代理机构，以中东及德国市场的自有品牌市场最好。公司还将通过参加世界各国自动化设备展会，不断扩大工业传感器的宣传和渠道推广。

（2）巩固国内民用激光测量市场。公司目前国内手持式激光测距仪的市场主要集中在仪表仪器、工具行业和专业测绘领域

制定新产业链合作模式，努力向上下游企业发展战略合作新模式。将产销模式转变为经济节约型模式，既保障产业链的成本控制、同时也能够有效提高产业链运转效率。

（3）完善销售体系。随着公司的业务发展及产品技术的不断优化，销售人员不能仅仅满足于产品销售，而需要在销售过程中更多扮演顾问式销售的角色。因此公司将通过内部培养与外部招聘的方式打造一支既能够独当一面、又能够有效分工合作的销售团队。

（4）时刻响应政府部门的政策，并积极采取主动变革以达到行业或区域的领先，从而能够第一时间抢占有效商机。

（5）完善品牌概念。由于公司初期主要以 OEM 定点贴牌制造为主，目前公司正逐步夸大自主品牌的生产和销售，并愈发注重自身的品牌概念和品牌价值，因此，未来 5 年内，公司会逐步完善并逐步确定公司的品牌文化及品牌价值方向；同时会积极寻找第

三方协助完成公司的品牌形象。

(6) 更加重视售后服务，组建专门的售后团队，

更加重视老客户的销售及服务，以期达到口碑式营销的效果，同时也能够更好的在各个地区形成优秀典型案例和运营模式，从而能将优秀模式达到快速复制的效果。

(三) 公司经营规模较小的风险

报告期内，公司 2013、2014 及 2015 年 1 至 6 月营业收入分别为 1,049.60 万元、2,112.59 万元和 1,961.81 万元，扣税后净利润为-23.41 万元、-276.62 万元和 205.17 万元。公司 2013 年底由于规模扩张，2014 年的产品单位成本以及生产效率较低导致 2014 年度亏损扩大，随着 2015 年 1-6 月订单数量增加、生产工艺革新以及产能利用率的提高，公司已逐步实现盈利，但由于目前公司规模较小，未来经营业绩仍面临风险。

针对以上风险，公司将进一步明确发展战略和经营目标，逐步提升企业盈利能力和企业规模，增强企业抵御各类风险的能力。**一方面公司将继续提升自主研发能力及现有的品牌效应，扩大市场份额，继续保持在行业中竞争力；另一方面，公司将在维持与现有客户长期友好的合作关系的基础上增加市场投入，扩展新客户。**

未来两年，公司仍将以手持式激光测距仪、测距望远镜和工业传感器作为公司的主要产品，并重点发展工业传感器领域，深度了解客户需求，提升定制式研发能力，为客户提供专业的咨询、规划、设计、开发、制造、安装、调试、生产、技术支持等一系列完整的顾问式服务。公司将不断扩大产品的使用功能、提高产品性能及增加产品的应用领域；公司也将不断吸收行业内外更优质的技术支持方式和特色服务模式。将注重品牌建设并力图将迈测科技打造成激光测量应用领域的明星型企业。公司致力于成为激光测量领域的行业领军型企业，为用户提供稳定可靠的产品与专业优质的服务。

(四) 公司业绩波动风险

报告期内，公司 2013 年、2014 年和 2015 年 1-6 月公司营业利润分别为-161.45 万元、-441.26 万元和 183.32 万元，利润总额分别为-11.83 万元、-339.05 万元和 249.57 万元，公司前期亏损的主要原因为：2013 年底公司进行规模扩张，2014 年人工成本、固定资产折旧等大幅增加导致产品单位平均成本上升；另一方面，2014 年公司处于规模扩张的磨合期，导致生产效率低下，且公司销售增长速度没有跟上公司产能增长速度，导致 2014 年公司产能利用率较低，因此 2014 年亏损有所扩大。2015 年随着公司订单的增加、生产工艺革新以及产能利用率的提高，公司已逐步实现盈利。但报告期内公司业绩波动较大，

存在业绩波动风险

目前公司外销主要采用 OEM 和 ODM 定点贴牌模式，产品出口国为瑞士、俄罗斯、德国、日本等地区，报告期，2014 年度、2015 年 1-6 月公司出口销售收入分别为 4,304,151.45 元、5,772,399.32 元。2014 年以来公司取得出口经营特许相关许可，公司一直致力于开拓国外市场，出口规模不断扩大，公司产品出口除香港以港币结算外，其余国家均以美元、欧元结算，报告期内，人民币对美元、欧元汇率波动较大，不可避免地产生汇兑损益，进而对公司当期业绩产生影响。报告期内，由于汇率波动产生的汇兑损益金额分别为 4,877.73 元、-24,184.24 元，占当期利润总额的比例分别为-0.18%、-1.18%，汇兑损益对公司当期业绩的影响较小。但如果未来美元、欧元对人民币汇率发生较大波动、随公司出口业务的扩大，公司经营业绩也将存在波动的风险。

针对以上风险，公司成立国际业务部及电商部管理制度，稳定扩大客户数量，增加营业收入；增加研发投入，促进了公司产品工艺的提高以及技术的更新换代，使得公司产品可以在市场上保持价格优势以及技术优势，为公司收入增长提供了技术保证；制定费用管理制度，规划及控制公司各项费用支出的情况，保证公司未来业绩稳定增长。另外，公司未来会根据业务的发展，择机采用金融工具规避汇兑风险。

（五）应收账款坏账风险

报告期内公司应收账款逐年递增，2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末公司应收账款账面净额分别为 173.11 万元、310.74 万元和 749.38 万元，2014 年度期末应收账款余额较 2013 年期末余额增加 79.50%，2015 年 6 月末应收账款余额较 2014 年期末余额增加 141.16%。2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末应收账款一年以内的比例分别为 100%、99.97%和 99.99%，公司应收账款账龄较短，但随着应收账款的增加，公司存在应收账款坏账的风险。

对于应收账款管理，公司制定了《应收账款管理制度》，以确保新增客户在信用期内全部回款：逾期 7 日，销售部向客户发出逾期通知电邮，抄送财务；逾期 30 日，销售经理拜访客户，双方书面确认逾期情况；逾期 60 日，考虑停止发货，并向客户负责人发出书面通知；逾期 120 日，可考虑进入债务保全流程（如资产担保）；逾期 180 日，可考虑进入法律诉讼流程。

公司未来应收账款将严格执行信用政策和应收账款催收政策，预计未来应收账款将与收入保持合理比例，出现较大应收账款坏账的风险较低。

（六）存货跌价风险

报告期内公司存货余额逐年增加，2014 年期末存货余额较 2013 年期末余额增加 28.30%，2015 年 6 月 30 日存货余额较 2014 年期末余额增加 48.58%，存货跌价准备随之增加，2013 年末、2014 年末和 2015 年 6 月末公司存货跌价准备分别为 2.45 万元、6.29 万元和 57.56 万元，2015 年 6 月末存货跌价准备金额较 2014 年度计提金额增加比例较大，主要原因为：2014 年公司急速扩张，过度扩大生产规模，而 2015 年部分产品出现了更新换代，导致该部分产品的原料、半成品以及成品全部出现滞销。公司处于激光测距行业，产品更新换代比较快，且产品专用性比较强，存在存货跌价的风险。

针对以上风险，公司制定《存货-产成品管理制度》增加公司对存货的管理，并根据客户的订单或明确的采购意向采购原材料，从而规避了存货跌价的风险。另外，公司将继续加大产品研发的力度，加快产品更新换代速度，降低存货跌价风险。

（七）实际控制人不当控制风险

公司实际控制人为俞智。俞智通过迈测国际有限公司持有公司 58.05% 股份。俞智目前担任公司董事长兼总经理职务，其在公司决策、监督、日常经营管理上可施予重大影响，若实际控制人利用控股权和主要决策者的地位对公司的经营决策、财务、人事等不当控制，从而损害公司利益的风险。

针对以上风险，公司的对策如下：

（1）公司建立了较为健全的法人治理结构。《关联交易决策制度》规定了关联交易决策、回避表决等制度。同时在“三会”议事规则中也做了相应的制度安排。这些制度措施，将对实际控制人的行为进行合理的限制，以保证关联交易的公允性、重大事项决策程序的合法合规性。公司将严格依据《公司法》等法律法规和规范性文件的要求规范运作，认真执行《公司章程》“三会”议事规则、《关联交易决策制度》的规定，保障三会的切实执行，不断完善法人治理结构，避免公司被实际控制人不当控制。

（2）公司还将通过加强对管理层培训等方式不断增强实际控制人及管理层的诚信和规范意识，督促其切实遵照相关法律法规经营公司，忠诚履行职责。

（八）租赁风险

公司自设立以来，生产研发规模不断扩大，为满足正常经营活动需要，2014 年 3 月 21 日，公司与出租方深圳市众冠股份有限公司签订了《房屋租赁合同》，公司租赁了深圳市南山区桃园街道留仙大道 1213 号众冠红花岭工业区 9 栋 6 楼作为办公场地，租赁期

限自 2014 年 3 月 1 日至 2018 年 8 月 9 日，经核查，出租方深圳市众冠股份有限公司尚未就深圳市南山区桃园街道留仙大道 1213 号众冠红花岭工业区 9 栋 6 楼取得《房地产权证》，公司租赁使用前述房产，可能会给公司未来持续经营带来一定不利影响。

深圳市众冠股份有限公司由 10 个社区集体经济组织设立而成，包括深圳市丽新实业股份有限公司、深圳市平山实业股份有限公司、深圳市珠光实业股份有限公司、深圳市龙井实业股份有限公司、深圳市塘朗实业股份有限公司、深圳市百旺实业股份有限公司、深圳市福光实业股份有限公司、深圳市大勘实业股份有限公司、深圳市常源实业股份有限公司、深圳市麻磡实业股份有限公司。深圳市众冠股份有限公司出具《证明》，依该证明，深圳市众冠股份有限公司出租给公司的厂房是其兴建的，属股份公司资产，未办理房产证。有限公司承租了深圳市南山区桃园街道留仙大道众冠红花岭工业区宗地号 T403-120 南区 2 区 9 栋 6 楼房产，房产面积为 2604 平方米，有限公司将承租的房产分为生产区域和办公区域，生产区域约为 1050 平方米，生产人员 21 名，生产模式通过采购原材料，在生产区域进行组装、调试，生产流程无大型机器，如发生拆迁风险，有限公司易于搬迁，不会对公司的可持续经营能力构成影响。

针对以上风险，公司采用如下措施：首先，公司于 2015 年 10 月取得了深圳市众冠股份有限公司出具的声明，声明内容如下：位于深圳市南山区桃园街道留仙大道众冠红花岭工业区宗地号 T403-120 南区 2 区 9 栋 6 楼房产，为我司深圳市众冠股份有限公司在集体土地上开发建设的，现已租予深圳市迈测科技股份有限公司使用，房屋租赁凭证登记备案号分别为南 KI004086（备）。因历史遗留问题，其中众冠红花岭工业区南区 2 区 9 栋 6 楼的建筑暂时未取得房产证。在租赁期内上述建筑暂无拆迁计划，特产说明。其次，公司实际控制人俞智出具《承诺函》，承诺若因第三人主张权利或政府部门行使职权而致使《房屋租赁合同》无效或出现任何纠纷，导致公司需要搬迁并遭受经济损失、被有权政府部门处罚、被其他第三方追索的，公司实际控制人承担赔偿责任，对公司所遭受的一切经济损失予以足额赔偿。

（九）电子平台销售资金收付风险

公司电商平台销售中淘宝网店并非唯一以公司名义设立，其由实际控制人俞智的个人信息设立，出于公司业绩考虑，授权公司使用个人淘宝网店及其绑定的个人银行账户，该银行账户一直由公司财务人员管理，该网店销售收入金额均通过个人支付宝收取，不以公司唯一名义设立，该银行账户一直由公司财务人员管理，且严格执行《电商平台账

户管理制度》，截至 2015 年 12 月 18 日公司使用的个人淘宝店铺中商品已全部下架，根据淘宝平台店铺关闭的相关规定，店铺释放规则如下：出售中的宝贝数量连续 6 周为 0 件，届时店铺会彻底释放，任何人都可以申请并使用该店铺名称，截至 2016 年 1 月 12 日已超过 3 周。目前公司已申请开设企业淘宝旗舰店，并已注销关联的个人账户，公司承诺不再使用个人淘宝网店销售商品。

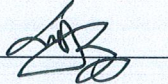
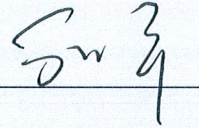
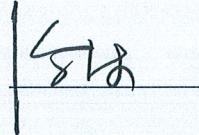
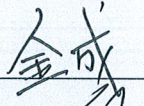
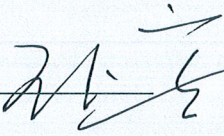
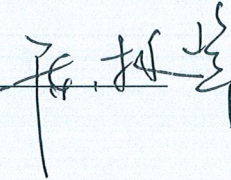
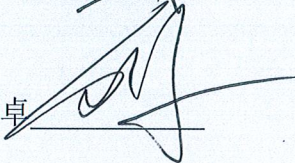
针对以上风险，公司下架个人淘宝网店商品，并且已注销关联的个人账户，在报告期内该个人银行账户一直由公司财务人员管理，每月转存个人银行账户余额至公司银行账户，且严格执行公司制定的《电商平台账户管理制度》，实际运行中并未出现损害公司利益的情形。

第五节 有关声明

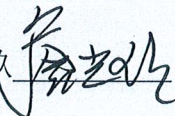
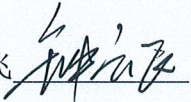
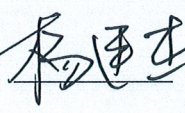
挂牌公司全体董事、监事、高级管理人员的声明

本公司及全体董事、监事、高级管理人员承诺公开转让说明书不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

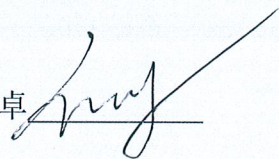
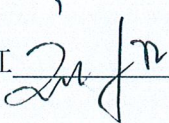
全体董事：（签字）


俞智 	刘平 	涂波 
金成 	王玉宏 	陈挺峰 
俞卓 		

全体监事：（签字）

詹光玖 	钟云飞 	杨建杰 
---	---	---

全体高级管理人员：（签字）

俞卓 	刘小红 
--	---


 深圳市迈测科技股份有限公司
 2016年1月11日

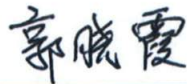
主办券商声明

本公司已对公开转让说明书进行了核查，确认不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

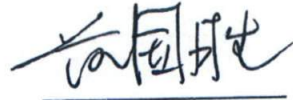
项目小组成员：（签字）



廖杰



郭晓霞



范国胜



解婷


项目负责人：（签字）



廖杰



申万宏源证券有限公司



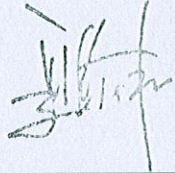
法定代表人或授权代表（签字）：

2016 年 1 月 14 日

律师事务所声明

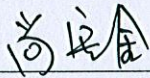
本机构及经办律师签字已阅读公开转让说明书，确认公开转让说明书与本机构出具的法律意见书无矛盾之处。本机构及经办人员对申请挂牌公司在公开转让说明书中引用的法律意见书的内容无异议，确认公开转让说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

负责人：_____

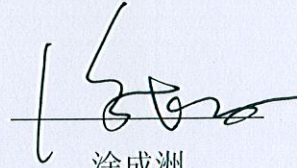


夏蔚和

经办律师：_____



尚宏金



涂成洲

律师事务所：北京市大成（深圳）律师事务所



会计师事务所声明

本所及签字注册会计师已阅读公开转让说明书，确认公开转让说明书与本所出具的审计报告无矛盾之处。本所及经办人员对申请挂牌公司在公开转让说明书中引用的专业报告的内容无异议，确认公开转让说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。



1、信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）（盖章）

2、会计师事务所负责人签名：



3、签字注册会计师签名：



4、签署日期：

2016.1.14

评估师事务所声明

本所及签字注册资产评估师已阅读公开转让说明书，确认公开转让说明书与本所出具的资产评估报告（中瑞评报字【2015】080755263号）无矛盾之处。本所及经办人员对申请挂牌公司在公开转让说明书中引用的专业报告的内容无异议，确认公开转让说明书不致因上述内容而出现虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并对其真实性、准确性和完整性承担相应的法律责任。

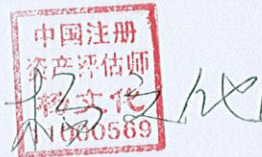
1、中瑞国际资产评估（北京）有限公司（盖章）



2、资产评估公司负责人签名：



3、签字注册资产评估师签名：



4、签署日期：



第六节 附件

- 一、主办券商推荐报告
- 二、财务报表及审计报告
- 三、法律意见书
- 四、公司章程
- 五、全国股份转让系统公司同意挂牌的审查意见
- 六、其他与公开转让有关的重要文件

申万宏源证券有限公司 法定代表人授权委托书

兹授权--薛军--（职务：申万宏源证券有限公司总经理助理）代表本人（申万宏源证券有限公司总经理、法定代表人），对新三板业务已依照公司规定履行完审批决策流程的事项，对外签署下列法律文件：

一、新三板推荐挂牌项目文件

- 1、公开转让说明书中的主办券商声明；
- 2、主办券商关于 XX 股份有限公司股权形成过程（历史沿革）的专项核查报告；
- 3、主办券商对申请文件真实性、准确性和完整性的承诺书；
- 4、主办券商对电子文件与书面文件保持一致的声明；
- 5、主办券商关于推荐 XX 股份有限公司股票进入全国中小企业股份转让系统挂牌并公开转让的推荐报告。

二、挂牌公司股票发行与重大资产重组项目文件

- 1、重大资产重组报告书、重大资产重组独立财务顾问相关报告及核查意见；
- 2、定向发行说明书（股东人数超过 200 人）；
- 3、股票发行情况报告书，主办券商关于股票发行合法合规意见；
- 4、优先股发行相关报告及核查意见。

三、新三板项目相关协议

- 1、推荐挂牌并持续督导相关协议及其补充协议；
- 2、新三板项目相关的保密协议；
- 3、财务顾问类相关协议：包括企业改制、挂牌公司股票发行、申请挂牌同时股票发行及与收购、重大资产重组、优先股相关的财务顾问协议；

4、为新三板挂牌公司发行公司债、私募债、可转债等产品提供服务，所需签署的相关协议；

5、原申银万国证券股份有限公司及原宏源证券股份有限公司所开展项目，由新公司承继权利义务时，需签署的补充协议等。

本授权委托书自授权人与被授权人签字之日起生效，原则有效期截止至 2016 年 3 月 12 日；授权人可结合公司领导分工调整情况提前终止此授权。有效期截止后未及时签署新的授权委托书，则本授权委托书自动延续。

如发生授权人或被授权人在公司不再担任相关职务的，则本授权委托书自动失效。

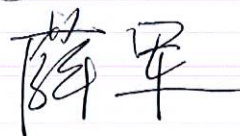
本授权事项不得转授权。

(以下无正文)

授权人：



被授权人：



申万宏源证券有限公司

2016 年 1 月 12 日